

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Скоро всеми СМИ, пожалуй, станет управлять единый редактор.
- 3 стр. → Что экспортируем в Китай — большой, большой секрет.
- 4 стр. → Тегеран оказался городом сюрпризов.
- 5 стр. → Пирамида — изобретение для простаков.
- 6 стр. → Унификация таможенных пошлин: плюсы и минусы политического решения.
- 7 стр. → Оптимальные управленческие решения можно просчитать.
- 11 стр. → Нам вновь хотят помочь создать рынок ЦБ.
- 12 стр. → Субъекты чекового рынка ужесточают конкуренцию.
- 13 стр. → Дальше в лес — выше цены.
- 18 стр. → От НДС освобождены...
- 19 стр. → Планирование и анализ эффективности инвестиций.
- 20 стр. → Стратегическая ставка левых — популизм.
- 22 стр. → Туристический бизнес: предложение услуг на весенний сезон.
- 24 стр. → У каждого народа свои чудачества.

Четвертая власть, как и первая, все больше не ко двору

По поводу годовщины

Конституцию не любят, не исполняют и не будут исполнять

Первым американским президентом, сознательно нарушившим конституцию страны, стал А. Линкольн. Конкретно это выразилось в печатании банкнот, получивших по цвету бумаги название "зеленые", и во временном отказе от соблюдения конституционного принципа презумпции невиновности в отношении ряда политических деятелей и редакторов газет. Частичное нарушение основного закона оправдывалось необходимостью восстановления его в полном объеме и на всей территории страны.

У нас нет гражданской войны, но многие политики и чиновники не считают конституционные принципы обязательными для исполнения.

Дело даже не в том, что редкий указ выдержит правовую экспертизу на верность Конституции, и не в том, что, скажем, президентская команда, как показала история с "белыми пятнами" в газетах, телефонное право нередко предпочитает конституционному. Гораздо печальнее, что за год, восемь месяцев которого приходится на президентское правление, не созданы предпосылки положительной реализации конституционных принципов.

Одни политики, например М. Гриб, признают существование проблемы и предлагают способы повышения конституционной культуры общества под строгим контролем со стороны органов государственной власти, будто не догадываясь, что для чиновника "распоряжение высшего" имеет большее значение, чем все конституции.

Другие, как Д. Булахов, справедливо отмечая декларативный характер "сталинско-брежневских" конституций, указывают, что "нормы, которые касаются прав человека, краеугольным камнем заложены в Основном Законе и имеют прямое действие". Поэтому, "если имеет место реальное нарушение ... конституционных прав, то в доказательство этого факта ... достаточно сослаться на статью Конституции, а не инструкцию о ее применении, как было раньше".

Раньше за такое "доказательство" отправили бы в психушку, сейчас вежливо выслушают и мысленно отправят...

Вообще аргументация разработчиков в защиту собственного детища представляет самостоятельный интерес. Как известно, автора Конституции-36 признали предателем и расстреляли. Но доводы Н. Бухарина в пользу реальности свобод, предоставляемых гражданам социалистической демократией, в отличие от формальной буржуазной, актуальны по сей день. Он, в частности, утверждал, и впоследствии это вошло во все учебники политграмоты, что права трудящихся на свободу слова, печати, собраний, шестив, совести и т. д. обеспечиваются государством не только юридически, но и организационно-технически.

На практике это означало, что троем из граждан можно было собраться за бутылкой водки, а сверх этой численности — только в специально оборудованных помещениях, на специально организованных собраниях и под надзором.

Конечно, с той поры в правовой сфере достигнут некий прогресс. Но не усилиями наших парламентариев, а исключительно последним поколением "кремлевских мечтателей" — перестройщиков. Можно сказать, что это единственный из достигнутых ими положительных результатов. Поэтому, А. Лукашенко может, например, арестовать тираж, закрыть газету, но пока не может посадить редактора.

А вот путая народную, ибо народ является "единственным источником государственной власти", собственностью (материальная база СМИ), с президентской, А. Лукашенко совершает серьезный проступок против Конституции.

(Окончание на 2-й странице).

Демократия требует жертв

Кризис

Президент Беларуси Александр Лукашенко сообщил о своем намерении "в 20-х числах" марта предложить ВС самораспуститься, не дожидаясь результатов парламентских выборов 14 мая, но опроверг слухи о подготовке соответствующего указа: "Пусть депутаты сделают это сами".

Не заставила себя ждать реакция спикера парламента Мечислава Гриба. Председатель ВС в интервью "Рейтер" обвинил Президента в попытке захвата власти, поскольку парламент, по глубокому убеждению г-на Гриба, является сегодня, когда страна готовится к выборам, единственным гарантом против концентрации власти в руках Президента. "Я не дам и двух копеек за демократическую власть в руках одного человека", — заявил спикер, но одновременно заверил, что конституционный кризис, подобный российскому или казахстанскому, в республике недопустим.

На состоявшейся в пятницу пресс-конференции г-н Гриб уточнил свою позицию и перед лицом отечественных журналистов, отметив, что Президент, конечно же, имеет право внести в ВС свои предложения, поскольку владеет правом законодательной инициативы, но решение должен принять парламент и только конституционным большинством, если рассматривать данный случай.

Впрочем, официального обращения Президента в ВС не поступало.

М. Гриб сообщил, что 14 и 16 марта состоялись заседания Президиума ВС, на которых очерчен круг вопросов для рассмотрения на пленарном заседании, а также принято

предложение к депутатам приостановить пленарные заседания с 14 апреля — до завершения выборов, чтобы уравнивать шансы "новых" кандидатов и нынешних депутатов. Однако предусмотрена возможность созыва сессии для решения срочных вопросов, один из которых (о выделении средств на выборы в местные Советы) может решить только ВС, поскольку соответствующая статья в бюджете республики не предусмотрена.

На той же пресс-конференции присутствовал председатель Центризбиркома Александр Абрамович, который сообщил, что, несмотря на решение ВС выделить 68 млрд. рублей с учетом инфляции на парламентские выборы, Кабинет министров до сих пор не перевел ни копейки на счет ЦИК, и избирательная кампания проводится пока за средства, оставшиеся от президентских выборов.

Правительство объясняет свою неисполнительность отсутствием средств, съеденных весенней битвой за урожай. Председатель же Центризбиркома не может гарантировать проведение выборов, если деньги не будут переведены.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

финансовая компания
ЛБА-Инвест

Телефоны в Минске:
**772-902,
778-465.**

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico®**

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

РОССИЯ, УКРАИНА, МОЛДОВА,
КАЗАХСТАН, ТУРКМЕНИСТАН,
государства БАЛТИИ

fico® - DEALING
тел.(0172) 23 68 79; 23 68 68

КАЛЬКУЛЯТОРЫ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ
CASIO
CITIZEN

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА
tziko
МИНСК, ул. КОМСОМОЛЬСКАЯ, 15
ТЕЛ. /0172/ 768213, 768163

Официально

Министерство статистики и анализа РБ сообщило, что в феврале по сравнению с январем 1995 г. индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 106,1%, по сравнению с декабрем 1994 г. — 154,2%.

В связи с публикацией индекса потребительских цен за февраль 1995 г. (133,7%) Министерство труда Республики Беларусь сообщило, что доходы населения за февраль текущего года, получаемые из бюджетных источников (социальные пенсии, помощи, стипендии, заработная плата, денежное обеспечение), индексируются на 33,7% с применением переменной шкалы нормативной индексации на каждый процент прироста потребительских цен для разных частей дохода:

в рамках 60.000 рублей — 1%;
от 60.001 до 120.000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, которая превышает 120.000 рублей, не индексируется. Денежные компенсации, предусмотренные Постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 5 января 1995 г. № 7 "О повышении размеров минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и от 28 февраля 1995 г. № 106 "О мерах по социальной поддержке населения", индексации не подлежат.

Населению, получающему доходы из других источников, компенсации потерь от инфляции производится на основаниях, предусмотренных коллективными договорами (соглашениями).



В кого нацелен указ?

17 марта 1995 г. Президент РБ Александр Лукашенко подписал Указ № 113 "Об отдельных нарушениях законодательства в деятельности средств массовой информации".

Первым пунктом его поручено администрации Президента "в целях исполнения законодательства в деятельности средств массовой информации" внести предложение о создании наблюдательного совета при Президенте РБ, а вторым, — "за публикацию материала под рубрикой "Письмо Президенту" неизвестного автора в "Народной газете" от 10 марта 1995 г., которое призывает к насилию и общественному противостоянию", освободить от должности главного редактора органа ВС Беларуси "Народной газеты" депутата Иосифа Середича.

В тот же день руководитель администрации Президента Леонид Синицын посетил редакцию "Народной газеты", где зачитал указ и представил трудовому коллективу в качестве и.о. главного редактора Николая Галко, главного редактора газеты администрации Президента "Советской Белоруссии" (до занятия этой должности работал обозревателем в "Народной газете").

Также 17 марта Президент А. Лукашенко встретился с сотрудниками "Народной газеты", однако, как отме-

какую-нибудь должность в президентской вертикали, парламент может подчиниться.

В то же время г-н Борщевский считает указ № 113 очевидным нарушением закона, не прореагировав на которое не смогут ни Конституционный суд, ни Генеральный прокурор. В политическом же плане, по мнению депутата, освобождение от должности главного редактора органа ВС является провокацией как против парламента, так и против демократических сил в канун избирательной кампании.

17 марта пресс-служба ОДПБ распространила заявление своего исполкома, где освобождение от должности И. Середича квалифицируется как продолжение наступления на демократию, законность и свободу, начавшееся с запретов на публикацию антикоррупционного доклада депутата Сергея Антончика.

18 марта съезд БСДГ принял заявление, где призвал ВС и Конституционный суд безотлагательно дать правовую оценку указу и потребовать от Президента неукоснительно соблюдать законы.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Деловые люди разочарованы

Деловые круги Беларуси считают, что битва за НДС еще не закончилась и 20 марта Верховный Совет вынужден будет ее продолжить. Об этом говорилось на пресс-конференции Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей (БКПП) 14 марта.

Как известно, накануне ВС впервые за долгое время пошел навстречу предпринимателям-экспортерам и отменил НДС на товары, которые реализуются за пределами РБ. Вслед за этим премьер-министр Михаил Чигирь поспешил заявить, что Президент не собирается подписывать принятую парламентом поправку в налоговое законодательство, а в случае, если за НДС проголосует конституционное большинство, Кабинет не будет выполнять это решение.

Таким образом, после длительного отлагательства Конфедерация, объединяющая три крупнейших союза нанимателей — БНПА, БСП и БСПиА, отодвинув в сторону внутренние организационные нестыковки, вышла из засады на привычный для нее передний фронт борьбы за интересы товаропроизводителя.

В принятом о обращении к Председателю ВС М. Грибу и премьер-министру М. Чигирю говорится, что БКПП считает вполне обоснованным решение ВС по освобождению от НДС экспортной выручки в неконвертируемой валюте. В условиях высокой инфляции при фиксированном курсе USD это облегчит работу экспортеров, поможет разгрузить склады и в конечном счете пополнит бюджет и оборотные средства предприятий.

Именно эту задачу предприниматели считают ключевой, ибо, по словам президента БСПиА Мака Кунявского, сегодня центр "тяжести" в экономике сместился от инфляции в русло финансовых проблем.

Предприниматели и промышленники бьются в колокола в связи с еще одной проблемой — снижением инвестиционной активности. Нечего надеяться на зарубежного инвестора, пока отечественный капитал бежит из республики. По разным оценкам, в РБ "гуляет" от 1,5 до 3 млрд. USD. Предприниматели настаивают на создании нормальной политико-экономической атмосферы в государстве, условий для вложения национального капитала и немедленной амнистии заработанных — будь то на нефти, калийных удобрениях, инновациях или благодатной сурочной работе — капиталов.

Для этого, считают промышленники и предприниматели, не стоит относиться к государственности как к святой корове. Неиспользуемые площади и мощности необходимо бесплатно отдавать предпринимателям. Иначе, убежден М. Кунявский, заставляя бизнесмена оплачивать покупку недвижимости, мы абсолютно его "обескровим" — денег на инвестиции у него не останется.

Констатируя усиление кризиса в экономике, Конфедерация настаивает на проведении "круглого стола" с участием объединений нанимателей, профсоюзов и Президента по проблемам экономической стратегии и социального партнерства. А в случае отказа Президента, говорится в заявлении БКПП, Конфедерация не видит смысла в продолжении работы над трипартистскими соглашениями.

Пока же можно однозначно сказать, что у новой власти так и не сложились взаимоотношения с крупнейшим союзом промышленников, хотя БНПА, чувствуя за собой предвыборные "грехи", с большей или меньшей степенью робости не один раз предлагала команде Президента — "давайте жить дружно". Однако, демонстрируя прохладное отношение к директорату, А. Лукашенко так и не появился ни на одном форуме БНПА. Прогнозировал и годовое заседание ассоциации.

Более того, новая власть, невзирая на изменившуюся ситуацию и усиливающееся давление российского капитала

на белорусскую экономику, продолжает выдерживать дистанцию.

Вместо приватизации и "пряника" для директората, "генералам" промышленности в этой ситуации предложили контрактную систему и номенклатурную схему передела собственности.

Казалось, что состоявшаяся в середине сентября ассамблея деловых кругов отчасти прояснила отношения Президента с предпринимателями. Тогда А. Лукашенко дал личные обещания белорусским бизнесменам — полностью избавиться от "государственного рюкзачка", один день в неделю вести для встреч с "толковыми" предпринимателями, предложил подумать над созданием "круглого стола" администрации и предпринимателей, за которым будет вынашиваться идея "общеполитического дома" — процветающего общества. Президент поддержал также предложение создать фонд поддержки талантливых людей, чтобы те не "ушли за границу", а также сформировать систему налогов и бюджет с непосредственным участием представителей деловых кругов.

Спустя полгода стало ясно, что сказанные Президентом слова — лишь жест с его стороны и только. Один пример: 5-процентный налог с оборота, сочиненный главной налоговой инспекцией с одобрения Президента и Кабинета министров без каких бы то ни было консультаций с предпринимателями. "В результате, — говорит вице-президент БСП Александр Потупа, — мы потеряли 3 месяца реформ, пока предприниматели вели арбергардные бои, доводя дело до того, что правительство само признало — этот налог надо снять".

Более того, правительство еще не хочет осознавать — старая налоговая система переживает свою последнюю конвульсию. Теперь стало ясно, что население и предприятия доведены до той степени нищеты, когда они не в силах содержать государство, а оно уже не в состоянии жить за счет налогов.

Значит, делают вывод предприниматели, государство просто обязано перейти на качественно новую систему обеспечения себя — раздавать собственность, использовать арендные и транзитные платежи и т. д.

Они задают вопрос белорусскому правительству: будут ли приняты адекватные меры по повышению транзитного налога в связи с повышением Россией на 10% акциза на газ? Мы не можем равнодушно смотреть, заявлялось на пресс-конференции, что российские фирмы будут бесплатно осуществлять на территории Беларуси какие-то транзитные операции.

После подписания 7 марта Б. Ельциным двух президентских указов — о ликвидации всех таможенных льгот и об отмене института спецэкспертизы — ни у кого, считают предприниматели, уже не осталось ни малейших иллюзий, что Беларусь сможет получать газ и нефть по сниженным ценам. Пока были спецэксперты — им можно было приказывать, сейчас — нет.

На пресс-конференции прозвучало в связи с этим несколько вопросов. Скорее, риторические, ибо ясно, что нынешней власти они явно не "по зубам".

Как теперь проводить приватизацию, когда белорусские предприятия обескровлены? 5-процентным налогом чуть было также не вышибли из системы рыночных отношений всю торговлю. Случись так, констатировали с тихой досадой, граничащей с яростью, предприниматели, — это был бы уникальный запоевник посреди Европы.

Татьяна МАНЕНКО.

По поводу годовщины

Конституцию не любят...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Президент при всяком удобном случае ссылается на многочисленность своего электората. Но не вошедшее в него "меньшинство" не перестает быть белорусским народом, имеющим конституционное верховенство над любым должностным лицом и государственным институтом. Скорее эмоциональное, чем рассудочное, внесудебное деление граждан на "чистых" и "нечистых" противоречит не только духу, но и букве Основного Закона.

Не совсем понятно отношение главы государства к статье Основного Закона, закрепляющей за белорусским языком статус государственного, и развивающему ее закону, по которому период адаптации чиновника к государственному языку уже завершился и государственное делопроизводство должно вестись на государственном языке. Следует ли объяснять Президенту, что не он выбрал Беларусь для удовлетворения своих амбиций и симпатий, а совсем наоборот.

Имея перед собой пример подобного избирательного отношения к Основному Закону, любой клерк получает моральное право трактовать Конституцию по собственному разумению.

Впрочем, законы нарушают не только по злому умыслу или по причине вздорного характера. Часто законопослушание препятствуют заблуждения и вырастаю-

щая на их почве убежденность, порой все это умножается на обыкновенный непрофессионализм. Ведь мало записать, что "Беларусь — это унитарное демократическое социальное правовое государство", надо и конкретную политику проводить только в очерченном правовом пространстве. Или как, например, определить ответственность государства перед гражданином за создание условий для свободного и достойного развития личности, если оно не может остановить инфляцию, стабилизировать национальную валюту, дать гражданину возможность зарабатывать деньги, необходимые "для достойного развития"?

В первую годовщину новой Конституции Президент не изменил самому себе. Он не стал издавать указ о роспуске ВС, конституционный срок полномочий которого истек, что было бы незаконным, но призвал депутатов к "самороспуску", что соответствовало бы букве Конституции. Такое развитие событий позволило бы Президенту должным образом провести избирательную кампанию в новый ВС, а в случае срыва выборов, прибрать к рукам все ветви власти.

Но стоит ли сетовать по этому поводу: у всех есть конституция, пусть будет и у нас.

Константин СКУРАТОВИЧ.

А был ли мальчик?

С обращением по поводу дня Конституции выступил в среду Президент РБ. К сожалению, праздник, который торжественно отмечается во всех цивилизованных государствах, был использован как очередной повод для обличения врагов, состав которых уже успел устояться.

О самой Конституции было сказано неконкретно и вскользь. Похоже, Президент твердо усвоил в ней лишь статьи, касающиеся его собственных обширных полномочий, а вот напоминать народу о его правах, которые предоставляет самый главный государственный документ, не стал. И даже как бы подверг Конституцию сомнению, объявив "к месту", что она делалась "под Кебича", и пообещав провести референдум по государственной символике и процессу объединения с Россией, который каждый раз Президент называет по-разному, но все забывает растолковать, что же все-таки имеется в виду конкретно, так как народ всякий раз "неправильно его понимает".

Похоже, что Президент пока твердо уверен в избранном им пути государственного корабельничества, когда первая десятка официальных лиц разъезжает по азиатскому региону и старается всучить бывшим братьям по лагерю неконкурентоспособную белорусскую продукцию. Что из этого получается — видно из истории с хлопком: оказывается, Президент каждое утро звонит Каримову, а процесс продвигается с большим трудом. Однако, таким образом создавая иллюзию работы и оттягивая реформы можно еще долго, по крайней мере, до выборов.

И если экономический курс Президента немудрящ, то во внутренней политике Александр Григорьевич со-

бирается взять свое. Он объявил, что в ближайшее время предпримет ряд шагов, которые трудно назвать конституционными. В частности, предложит парламенту самому решить свою судьбу.

Что это значит в интерпретации Президента — догадаться нетрудно, но даже "мягкий" разгон парламента непременно вызовет пусть не взрыв общественного негодования, но по крайней мере возмущение и недоумение у части общества, ведь, как ни приклеивай депутатам ярлыки "врагов народа", на эту роль они из-за своей, по большей части, никчемности, и не тянут.

Президент занялся и телевизионной агитацией против политических противников — блока БНФ-БСДГ. Теперь уже Президент боится двух вещей — гнева своего электората, который, не дождавшись выполнения обещанного, в любой момент может выйти на улицу, и нового состава парламента, в который он посоветовал выбирать, по сути дела, людей без всякого опыта работы с проблемами государственного масштаба.

Что ж, только закрутив гайки, Президент может обеспечить себе политическое будущее на ближайшую перспективу. Но, обеспечивая таким образом будущее, не надо забывать о сопротивлении материала.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

На биржах мира

Лондон, 14 марта 1995 г.

Сырая нефть
\$ баррель, FOB — Сев.-Зап. Европа

Dubai	16,05 / 16,09
Brent Blend	16,25 / 16,29
W.T.I.	17,91 / 17,93

Нефтепродукты
\$/тонна, CIF

Премьяльный бензин	172 / 174
Газойль	144 / 145

Дизель 148 / 149

Драгоценные металлы
\$/тр. унция

Золото	384,9
Платина	422,00
Палладий	159,75
Серебро	4,695

1 тр. унция = 31,1035 г,
1 фунт = 0,4536 кг,
1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

\$/тонна

закрытие	предыд. торги
АЛЮМИНИЙ 99,7%	
3 мес. 1827 / 1827,5	1819 / 1820
3 мес. 1869,5 / 1870	1860 / 1861
МЕДЬ	
3 мес. 2936,5 / 2937	2919 / 2920
3 мес. 2926,5 / 2927	2913 / 2914
СВИНЕЦ	
3 мес. 576,5 / 577	566 / 567
3 мес. 591 / 592	583 / 584
НИКЕЛЬ	
3 мес. 7570 / 7575	7610 / 7620

3 мес. 7725 / 7728 7750 / 7760

ЦИНК высший сорт

3 мес. 1025 / 1026	1017 / 1018
3 мес. 1053 / 1054	1044 / 1045

ОЛОВО

3 мес. 5525 / 5530	5485 / 5490
3 мес. 5600 / 5610	5560 / 5561

3 мес. — срок поставки — немедлен.
3 мес. — срок поставки — 3 мес.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

В партиях

18 марта состоялась вторая сессия III съезда Белорусской социал-демократической Громады.

Основной пункт повестки дня — утверждение списка кандидатов в депутаты от этой партии. "Железно" идут на выборы 53 "грамоуца". Среди них — О. Трусов, Н. Статкевич, В. Алампиев, В. Малашко, П. Кравченко, В. Кулаженко, Е. Цумаров, Л. Дейко, В. Каковка, М. Потребя. Еще семь кандидатур будут рассматриваться на заседании центральной рады Громады 1 апреля. По десяти округам (семь из которых, кстати, расположены в западных райо-

нах республики) разногласия с партией БНФ и Крестьянской партией еще не устранены.

В тот же день состоялся сойм БНФ, на котором, наряду с политическим докладом о ситуации в стране, были даны практические указания кандидатам в депутаты от БНФ и их доверенным лицам. С понедельника Фронт включается в еще одну политическую кампанию — по выборам кандидатов в местные Советы.

Руслан БАТЕНКОВ.

Вслед за "народным трактором" — "три ущелья"

На прошлой неделе в Министерстве внешнеэкономических связей состоялось первое заседание смешанной белорусско-китайской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, во время которого прорабатывались возможности сотрудничества, определенные китайской и белорусской сторонами как приоритетные во время визита в Китай Александра Лукашенко.

Китайскую сторону в Беларуси интересовал в первую очередь потенциал нашей военной промышленности, продукция таких объединений, как БелОМО, БелВАР, Планар, Минского завода колесных тягачей.

Судя по всему, военные технологии Китая будут проданы в обмен на согласие Китая отдать приоритет при покупке "мирной" техники таким белорусским предприятиям, как тракторный завод, БелАЗ и МАЗ, заводу им. Октябрь-

ской революции, двум заводам им. Кирова — Витебскому и Гомельскому, МЗЛТ.

Китайская делегация подчеркнула, что при определении страны импорта для техники, предназначенной для такого крупного проекта, как китайский "три ущелья" по строительству мощной ГЭС, приоритет будет отдаваться белорусской технике.

Китайская сторона уверила, что ее устраивает соотношение между качеством и ценой белорусской продукции

машино- и станкостроения, что, учитывая историю с пакистанскими тракторами, воспринимается как большой комплимент белорусскому промышленному потенциалу.

Китайцев интересует экспорт в Беларусь лекарств, изделий легкой и пищевой промышленности. Их интересует создание в Беларуси СП по этим направлениям, а Беларусь заинтересована в инвестициях в сборку и сервис своих изделий на территории Китая.

Китай — одна из немногих стран, экспорт в которую у Беларуси растет и составил в 1994 году 39.697 тыс. USD. В республике зарегистрировано 19 совместных предприятий с уставным фондом около 3 миллионов долларов. Активное торговое сальдо — 36.370 тыс. USD.

Дурят нашего брата!..

Глядя на то, как официальные представители РБ и Китая подают широкий общественности информацию о торгово-экономическом сотрудничестве между двумя странами, невольно начинаешь верить в платоническую любовь и непорочное зачатие.

Согласно официальной версии, весь сыр-бор с визитами на президентском уровне, совместной комиссией и т. п. затеялся ради 49 кубометров древесно-стружечных плит, 55 кубометров фанеры, пары машин для пайки, 10 калькуляторов и 4 комплектов оборудования для фото- и кинолабораторий, приведенных в перечне белорусского экспорта за 1994 г. Получается так. Ведь чтобы сбывать калийные удобрения и черный прокат, особые межгосударственные комиссии не надо.

Однако, если хотя бы выборочно ознакомиться со списком делегаций из Китая, посетивших РБ в прошлом и начале нынешнего года, перестанешь доверять глазам своим. В июле 1994 г. к нам приезжала

делегация во главе с Генеральным инспектором военной промышленности Ван Цзи Чэнем.

В октябре прошлого года республику посетила делегация Министерства электронной промышленности КНР во главе с первым зам. министра Лю Цзянь Фэном (по совместительству это ведомство руководит и военной промышленностью).

А совсем недавно в РБ побывало высшее руководство Генерального штаба Народной освободительной армии Китая.

Высоких гостей интересовали концерн "Планар", НПО "Интеграл", НПО "Агат", ПО "Экран", СКБ "Камертон", "БелОМО", "БелВАР", завод колесных тягачей и некоторые другие предприятия, профиль которых связан со специ-

фической продукцией, основным потребителем которой раньше было Минобороны Союза.

Не секрет, что и на мировом рынке вооружений Китай в настоящее время выступает как крупнейший покупатель. В 1994 г. только с Россией им было заключено контрактов на поставку боевой техники на сумму около миллиарда USD.

В Юго-Восточной Азии военные усилия Китая воспринимались всерьез, что дало старт беспрецедентной для этого региона гонке вооружений. Ежегодно соседями Китая, исключая Японию, Вьетнам и Северную Корею, расходуется на военные закупки от 37 до 40 млрд. USD.

Конечно, Азия далеко, и руководствоваться в международных делах следует не абстрактным пацифизмом, а конкретной выгодой. Однако и держать представителей средств массовой информации совсем за слабоумных как-то некорректно.

Александр АЛЕСИН.

Л. Козик приветствует "совершенствование"

17 марта председатель Комиссии по экономической реформе Верховного Совета Леонид Козик весьма положительно оценил Указ Президента "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества".

По его словам, если бы все указы Президента были такими, то реформы в РБ давно бы пошли вперед. Однако при этом надреп так и не ответил на вопрос корреспондента "БР", ускорит ли приватизацию в РБ подписанный указ, который, кстати, до сих пор официально не опубликован.

Один из "отцов" белорусской приватизации одобрил предусмотренные в указе положения о реформе уже приватизированного госимущества. Он также готов двумя руками проголосовать за пункт о том, что при отсутствии предложений Мингосимущество обязано в инициативном порядке обеспечить преобразование госпредприятий в открытые АО и даже счел бы целесообразным указать конкретные сроки.

При этом Л. Козик сообщил журналистам, что из администрации Президента в Комиссию поступил проект закона "Об объектах, которые находятся только в собственности государства". Леонид Петрович отнесся к нему с определенным пиететом, подчеркнув, что он значительно урезает перечень предприятий, не подлежащих приватизации.

На вопрос корреспондента "БР", не создается ли таким образом законодательная база под пометочный передел собственности, поскольку из перечня запрещенных к приватизации исчезли лакомые для российского капитала предприятия трубопроводного транспорта, Л. Козик не ответил ничего конкретного. Но пообещал, что Комиссия ВС более внимательно изучит указ Президента и законодательные документы, которые готовятся под него. Зато глава Комиссии однозначно поддержал Президента в его желании жестко контролировать деятельность инвестиционных фондов.

Щедрые проекты

Накануне выборов

Депутаты от фракции БСДГ продолжают выдвигать социально привлекательные проекты.

Депутаты во главе с лидером фракции Виктором Алампиевым ознакомили журналистов с проектом, не нашедшим в нынешнем парламенте понимания: продать часть неиспользуемых земель вдоль дорог с тем, чтобы на полученные деньги открыть долларовые счета пострадавшим в 1991 году вкладчикам Сбербанка. В поддержку своей идеи депутаты получают множество писем от пенсионеров.

Судьба следующего проекта Громады более удачна — Кабинет министров, по словам В. Алампиева, почти подготовил проект закона о взимании транзитной пошлины с легкового автотранспорта. По словам Алампиева, с "организованными" плательщиками вроде российской железной дороги, белорусское правительство просто боится связываться. После встречи представителей фракции с правительством там созданы три подкомиссии — по изучению вопросов, связанных с возможностью взимания платы за авиа, авто, железнодорожный транзит и транзит энергоресурсов. По подсчетам фракции, с которыми согласилось правительство, за автомобильный транзит можно "взять" около 700 миллионов рублей. По железной дороге и воздушному транспорту "пока ничего не находят".

Еще один вопрос, решению которого в парламенте во многом способствовала фракция Громады — снятие НДС на экспорт в Россию и реакция на это решение правительства. По словам Алампиева, правительство удалось успокоить и убедить, что недополученные бюджетом в результате снятия НДС деньги можно взять на транзите, а также проконтролировать сделки российских фирм с целью не допустить реализации купленного в РБ, якобы на экспорт, товара на ее территории. "Снятие НДС — это первые робкие шаги на пути оживления экономики", — сказал Алампиев.

По поводу военного объекта Барановичи высказался депутат Леонид Дейко. Он сообщил, что строительство станции продолжается и негативно влияет на психологическое состояние населения.

Начисление и выдача именных приватизационных чеков "Имущество" (ИПЧ) на 15 марта 1995 года (в процентах к количеству граждан, имеющих право на получение ИПЧ)

	Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	Минск	Минская область	Могилевская область	Всего по республике
Количество граждан, обратившихся в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ	52,5	30,7	46,3	48,3	27,7	26,3	48,2	39,2
Количество граждан по спискам, утвержденным исполкомами местных Советов	45,9	27,4	42,3	39,6	26,4	21,3	42,7	34,5
Количество выданных Сбербанками сертификатов ИПЧ	27,7	16,0	19,7	20,9	17,1	10,9	23,1	19,0
Общее количество чеков по ним, млн. шт.	29,823	16,695	22,600	18,855	20,155	12,267	19,506	139,901

Мина замедленного действия

Осторожней, кандидат!

Вряд ли кто-нибудь усомнится, что выборы в любой демократической стране — вещь довольно дорогостоящая и для государства, и для кандидатов.

Практически во всех государствах финансирование избирательных кампаний осуществляется как за счет бюджета, так и за счет личных средств кандидатов, а также граждан и организаций, их поддерживающих. Принятая схема позволяет создавать легальные финансовые фонды на период проведения выборов, что, в свою очередь, обеспечивает соответствующим органам возможность контролировать целевое расходование денежных средств в соответствии с действующим законодательством.

В Законе "О выборах народных депутатов в Верховный Совет Республики Беларусь" в статье 12 сказано, что расходы, связанные с подготовкой и проведением выборов депутатов ВС, производятся только за счет средств государства из республиканского бюджета в размере, утвержденном Верховным Советом. В этой же статье указано, что запрещается какое-либо прямое или косвенное участие политических партий, общественных объединений, предприятий, учреждений, организаций и граждан в финансировании избирательной кампании кандидатов в депутаты и оказании им другой материаль-

ной помощи. Аналогичная норма заложена и в Закон "О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь" (ст. 12).

Закон есть закон. Соблюдать его должны все. Но выполним ли он в этой части? Думается, что нет. Возьмем самый простой случай. Кандидат в депутаты баллотируется по одному из сельских округов. Для встречи с избирателями ему необходимо посетить с десятком небольших населенных пунктов, кандидата возит по этим пунктам на своей машине его друг. Разве это не попадает в понятие "другой материальной помощи"?

При этом следует отметить, что наше налоговое законодательство не определяет порядок налогообложения денежных средств, выделяемых кандидату из бюджета на проведение избирательной кампании, не регламентируются также вопросы, связанные с оплатой работы избирательных комиссий их членов, осуществляющих свою деятельность не на постоянной основе. Так же не определен порядок начисления соответствующих взносов на эти средства (соцстрах, Фонд занятости, черныбыльский налог и т. д.)

Вопросы не праздные, ибо

каждый кандидат, по неофициальным пока данным, может рассчитывать не более чем на несколько сот тысяч рублей в счет финансирования его избирательной кампании. А сегодня на эти деньги в лучшем случае можно отпечатать пригласительные билеты для избирателей на одну встречу (!?), и то этих билетов вряд ли хватит на всех потенциальных избирателей. Достаточно сказать, что на прошедших выборах в России одно депутатское место обошлось кандидатам в многие миллионы рублей. У россиян ряд вопросов был отрегулирован до начала выборов, а с учетом их избирательной кампании в ноябре 1994 г. вступил в силу закон от 27.10.94 г. № 29-ФЗ, действие которого распространяется с 1.01.94 г.

В соответствии с этим законом, в России освобождаются от уплаты подоходного налога с физических лиц:

- средства избирательных фондов кандидатов в депутаты, полученные и израсходованные на проведение избирательной кампании, а также учтенные в установленном порядке;
- доходы, получаемые от избирательных комиссий членами избирательных комиссий, осуществляющими свою деятельность в этих комиссиях не на постоянной основе;
- доходы, получаемые физическими лицами от избирательных комиссий, а также из избирательных фондов кандидатов

в депутаты и избирательных фондов избирательных объединений за выполнение этими лицами работ, непосредственно связанных с проведением избирательных кампаний.

Пункт 6 дополнен подпунктом "г" следующего содержания:

суммы, передаваемые в качестве добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты..., а также в избирательные фонды избирательных объединений. При этом общая сумма не облагаемых налогом добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты и избирательных объединений не может превышать на выборах в федеральные органы государственной власти соответственно 10-кратного и 15-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом, а при выборах в представительные и исполнительные органы власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления соответственно 5-кратного и 7-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом.

Для предприятий и организаций (юридических лиц) предусматривается, что:

передаваемые в качестве добровольных пожертвований в избирательные фонды кан-

дидатов в депутаты..., а также в избирательные фонды избирательных объединений. При этом общая сумма не облагаемых налогом добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты и избирательных объединений не может превышать на выборах в федеральные органы государственной власти соответственно 100-кратного и 1.000-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом.

Страховые взносы в Пенсионный фонд, Фонд социального страхования и Государственный фонд занятости населения РФ, а также фонды обязательного медицинского страхования не начисляются на:

средства избирательных фондов кандидатов в депутаты..., полученные и израсходованные на проведение избирательных кампаний, а также учтенные в установленном порядке;

доходы, получаемые от избирательных комиссий членами избирательных комиссий, осуществляющими свою дея-

тельность в указанных комиссиях не на постоянной основе; доходы, получаемые физическими лицами от избирательных комиссий, а также из избирательных фондов кандидатов в депутаты и избирательных фондов избирательных объединений за выполнение указанными лицами работ, непосредственно связанных с проведением избирательных кампаний.

Таким образом, из приведенного закона видно, что финансирование избирательной кампании может осуществляться только из бюджетных средств; регламентированы также все налоговые и иные вопросы, связанные с этим.

Думается, что еще есть время и нашим законодателям принять вполне цивилизованные нормы. В противном случае уже сегодня можно почти с полной уверенностью сказать, что новым парламентом может оказаться мина замедленного действия, способная сработать в заданный момент — по "казахстанскому" сценарию. Ведь ни один депутат, избранный в новый парламент, не сможет убедить нас в том, что он идеально выдержал требования статьи 12.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК, член Экономического совета БКПП.



Читая на ночь Киплинга

Беларусь столь быстро устремилась на рынки стран третьего мира, что поневоле задумаешься: не читает ли наше руководство на ночь псевдо-европейского колониализма и автора "Маугли" Р. Киплинга? Для государства это, несомненно, полезнее, чем "Как нам обустроить Россию?" В этом еще раз убеждаешься, анализируя результаты поездки белорусской делегации в Иран.

Что нужно РБ на родине Заратустры

Даже объявленные официально результаты белорусско-иранских переговоров в Тегеране позволяют в очередной раз отдать должное белорусскому МИДу — это успех. Что он дает Беларуси?

Во-первых, РБ в крупных масштабах прорывается на один из самых емких рынков Азии. Здесь 53 миллиона населения (как на Украине), но главное — один из самых крупных в мире массивов нефтедолларов. По нефтедобыче в результате разгрома нефтепромыслов Ирака в ходе войны в Персидском заливе в 1992 году Иран вновь стабильно вышел на второе место в мире после Саудовской Аравии.

Иран сегодня встал перед проблемой собственной индустриализации и технологического рывка в сельском хозяйстве. Ранее эти программы сдерживались экономической катастрофой времен исламской революции 1979 года, противостоянием с США и многолетней разрушительной войной с Ираком. За прошедшие после окончания ирано-иракской войны 5 лет Иран сумел восстановить свои нефтепромыслы, и теперь настало время выбора нового направления для инвестирования получаемых нефтедолларов. Им в этой стране в значительной мере становится собственная обрабатывающая промышленность и сельское хозяйство.

Важно и то, что Иран не находится в сфере политического влияния ни одной великой державы. Это сдерживает уход его нефтедолларов в крупные проекты на территории этих стран. Кроме того, Иран может себе позволить собственными нефтедолларами увеличивать емкость именно своего рынка. Так что Беларусь пришла в эту страну со своим останавливающимся машиностроением вовремя.

Иранскому сельскому хозяйству на его сегодняшней фазе индустриализации не нужны дорогие качественные тракторы и иная техника. Ему выгоднее купить среднего качества унифицированные, неприхотливые и дешевые машины в очень больших количествах, за короткое время и при гарантии создания широкой сети по их обслуживанию и ремонту. Это РБ обеспечить в состоянии. Именно это Иран у Беларуси и просил (речь шла даже о строительстве в этой стране тракторосборочного за-

ние трубопровода через их территорию (у России — через Чечню к Новороссийску).

Для Ирана главное, чтобы трубопровод не пошел через Турцию. Но даже, если впоследствии Тегеран не сможет добиться строительства трубопровода через свою территорию и топливо пойдет через Россию, все равно Иран останется в выигрыше, так как Россия на глазах слабеет и в любом случае не удержит контроль над этими месторождениями. В Закавказье, например, количество русских уменьшилось за последние пять лет не менее чем втрое, а на Кавказе война, похоже, растянется надолго. Кроме того, каспийская нефть России нужна для своей экономики, а не для экономического подъема Средней Азии и Закавказья.

В то же время в Средней Азии коллапс из-за принятии неадекватных решений демографических и экологических проблем этого региона продолжается. Значит, продолжится и созревание социальной базы для возможного организованного антироссийского взрыва.

В случае действительного отсечения Турции от Каспия, Россия серьезно ослабит конкурента Ирана в Средней Азии. И тогда Тегеран вполне может со временем, лет через пять, претендовать на лидерство в движении среднеазиатских против эксплуатации ресурсов Каспия не ими. Так что интересы Ирана и России в Закавказье сейчас весьма близки, из чего может извлечь выгоды и близкая России РБ. Кстати, не в этой ли установке ключ к странной истории с турецкими шпионами?

В России распространено мнение, что сейчас основным ее противником на Кавказе и в Закавказье выступает Турция. Потому стратегическим партнером России здесь следует считать более слабый Иран. В Средней Азии, соответственно, наоборот, основной противник — фундаменталистское влияние из Ирана, а партнер — светская Турция. Весь вопрос для России в том, чтобы не допустить чрезмерного усиления в каком-то регионе одного из своих партнеров, а это почти невозможно.

Турецкие симпатии России в Средней Азии также легко объяснимы. Без доступа к каспийской нефти Турция в Средней Азии — величина слабая. А к Каспию Россия вместе с Ираном ее в состоянии не допустить. Уже потому потенциал у Турции в бывших республиках СССР пока ниже, чем у Ирана. Правда, некоторым противостоят Ирану в регионе Турция и Афганистан. Турция может. Например, после того, как приняла почти 10 тысяч студентов из среднеазиатских республик в свои вузы. Главное же, что за спиной у Турции — ЕС, которому необходимы дополнительные источники сырья для вступаю-

щей в постмастрихтскую эру промышленности. Проникновение же ЕС в регион Каспия для России означает конец ее проектам монопольного использования топливных ресурсов этого региона взамен ищающей Тюмени.

Альтернативой идеологическому влиянию светской Турции в Средней Азии выступают исламский интеграл и исламский фундаментализм. Взяв их на вооружение, нищие декханы вполне могут отбросить светский национализм вместе с постсоветскими правящими элитами.

Стимулировать рост фундаментализма в Средней Азии вполне могут иранские нефтедоллары. А его геополитическим оправданием может выступить стремление пустить ресурсы Каспия на удовлетворение нужд именно этого региона.

Правда, до победы на этом пути, как показала неудача исламистов в гражданской войне 1992 года в Таджикистане, Ирану еще достаточно далеко. Ему пока надо ждать очередного витка ослабления России. Кроме того, нефтедоллары Тегерана с мощью объединенной Европы все же не сравнимы. Турция и ЕС для России по большому счету — конкуренты куда серьезней. Но именно потому Иран в тени российско-турецкого противостояния имеет все шансы на постепенный рост.

Не было ни гроша...

На фоне турецко-иранского соперничества в Средней Азии быстрое и масштабное сближение Беларуси и Ирана выглядит достаточно объяснимым.

Беларусь (как и Украина) последовательно сводит на нет устремления правящих среднеазиатских элит сохранить интегрированное постсоветское экономическое и политическое пространство.

Например, Беларусь во время последнего саммита в Алма-Ате в очередной раз выступила против создания единых вооруженных сил стран СНГ, отправки белорусских войск в Таджикистан, а также против идеи Евразийского союза. Тем самым Россия в Средней Азии и в наступающую летнюю кампанию остается без поддержки своих славянских "сестер". А это, в конечном счете, увеличивает шансы ориентированных на Иран политических сил и создает прекрасный политический фон для белорусско-иранских (и украинско-иранских) экономических проектов.

С другой стороны, сближение Ирана и Беларуси сегодня может принести Ирану дополнительные выгоды на Закавказском направлении. Так, в качестве оплаты за поставки из Беларуси продукции машиностроения Иран, например, мог бы возобновить широкие поставки в Закавказье государ-

ства нефти и газа, как это было до распада СССР. В этом варианте Россия, в свою очередь, могла бы расплатиться с Ираном поставками топлива в РБ или уступками по ее топливным долгам. Тем самым Иран в обмен Чечни за короткое время способствовал бы укреплению политических позиций про-российских прави-

тельств Грузии и Армении, а также пророссийских сил в Азербайджане. Последнее позволило бы Б. Ельцину получить дополнительные козыри во внутривластном противостоянии в России.

Судя по имеющейся у нас неофициальной информации, такой проект в Тегеране Чигирем обсуждался. Однако вопрос пока открыт, как и вообще иранское направление белорусской внешней политики. Белорусская делегация, судя по высказываниям ее членов, получила в Тегеране столько предложений и информации для размышления, что переваривать ее и разрабатывать конкретные проекты предстоит не один год.

Какие бы выгоды сегодня и завтра не извлек из усиления пророссийских режимов в Закавказье Ельцин, вернуться туда в том масштабе, как это было до Вискулей, Россия уже не сможет. Иран же там останется, а с ним — и преграда на пути в Среднюю Азию влиянию Турции и фундаменталистская перспектива в Средней Азии. Тогда любой очередной кризис в Москве, скажем, во время предвыборной кампании, чреват быстрым переводом части Закавказья в сферу политического влияния Ирана.

Хекматияр — в Кабуле, Чигирь — в Тегеране

Еще одним моментом, облегчающим приход Беларуси на нетрадиционный рынок Ирана, выступает, очевидно, соперничество между Ираном и Пакистаном.

Как известно, у Минского тракторного завода подписан контракт на поставку в Пакистан в течение нескольких лет примерно 12 тысяч тракторов, с перспективой выхода в дальнейшем на 75-100 тысяч, а также на создание в этой стране системы их обслуживания. Конкурентом РБ в этом проекте выступает Липецкий тракторный завод России. В прессе уже сообщалось, что из-за повышения цен на российское сырье и перевозки существует угроза перехода этого контракта в руки российских конкурентов.

Подобные контракты не заключаются на уровне базара. От того, на какую страну ориентирована базовая отрасль экономики, в данном случае сельское хозяйство Пакистана, зависит геополитическая устойчивость этой страны вообще. Потому, очевидно, что предпочтение правительства Пакистана будет отдаваться не только самому дешевому из предложенных вариантов, но и самому устойчивому на перспективу.

Россия сегодня все более превращается в стратегического партнера Пакистана в Средней Азии против усиления по-

зиций шиитского Ирана. В частности, как союзник против таджиков и шиитов в гражданской войне, которую ведут на территории Афганистана близкие Пакистану сунниты-пуштуны против в разной степени ориентированных на Иран противников. Кстати, буквально, за четыре дня до прибытия в Тегеран белорусской делегации пуштунам Г. Хекматиара удалось серьезно потеснить во время боев в Кабуле шиитов Раббани.

Объективно стратегическим интересам Пакистана отвечает замена белорусских тракторов российскими, так как РБ в рамках СНГ ослабит сопротивление в Средней Азии ориентированным на Иран силам. Тем самым Беларусь ухудшает позиции Пакистана в Афганистане и в регионе вообще. Россия же, в силу невозможности своего быстрого ухода из Средней Азии еще по крайней мере лет 5-10, пока не уйдет основная часть европейцев, будет активно там присутствовать. Отстающая Россия уже совершенно не угрожает интересам и границам Пакистана, как это было во время афганской войны, а потому пришло время пакистано-российского дружбы.

В Иране, соответственно, — наоборот. И пусть нашему правительству и в голову не приходит подобные соображения, пусть наши либералы все объясняют экономическими законами и нашей низкой конкурентоспособностью по сравнению с Россией, но Иран будет по возможности отдавать предпочтение Беларуси и Украине, а Пакистан — России. Учитывая, что Иран при всех поворотах политической конъюнктуры в этой части Азии свою мощь в ближайшие годы будет только наращивать, Беларуси крайне выгодно зацепиться именно на его рынках, пока этого не сделал кто-то другой.

Так или иначе, прорыв, совершенный белорусской дипломатией в Тегеране, естествен, как и брюссельский визит Лукашенко. Особых озарений политиков он не требовал. Требовалось лишь не упустить подвернувшуюся возможность.

Если так пойдет и дальше, то Россия, исходя из приоритетов своих нынешних властей, пока не будет препятствовать сближению Беларуси и Ирана. Более того, не исключено, что и Пакистан будет встревожен этим сближением, и хотя бы часть заключенного контракта Минский тракторный реализует.

Но главное, что на среднесрочную перспективу РБ получает шансы серьезно зацепиться на рынке, расположенном за пределами российской геополитического пространства. На рынке, способном обеспечить не только места работы крупнейшим белорусским предприятиям, но и прилив в РБ так необходимых иностранных инвестиций, топлива в противовес относительно России. На рынке, где Беларусь не будет конкурировать с западноевропейскими и американскими производителями, то есть не получит от них неожиданных ударов с какой-то другой стороны.

Юрий ШЕВЦОВ, обозреватель "БР".

Так у кого больше привилегий?

На верхних этажах

Принятие Верховным Советом законов о Президенте и о ВС вызвало, мягко говоря, негативную реакцию народонаселения. Дискуссии разгорелись, конечно же, вокруг льгот и привилегий, которые установили для "внутреннего потребления" наши вершители судеб.

Дабы окончательно не разрушить образ борца с коррупцией и привилегиями, Президент, используя многочисленные рычаги влияния, постарался направить праведный гнев граждан на парламент. И, кажется, это ему удалось (чего стоят одни подборки в прессе писем "возмущенных трудящихся").

Но отбросим эмоции и попытаемся разобраться в ситуации. Речь следует вести, прежде

всего, о льготах и привилегиях, вступающих в силу по истечении сроков полномочий враждующих сторон, ибо "текущие" парламентские льготы (кстати, не такие уж и аховые) нынешнему депутату корпуса недоступны, а "текущие" президентские необходимы для обеспечения нормальной работы главы государства.

Сначала о схожих льготах и привилегиях. Как за Президентом, так и за народным из-

бранником рангом пониже сохраняется медицинское и санаторно-курортное обслуживание, причем у первого оно продолжает оставаться специальным и распространяться... на членов его семьи.

Президенту предоставляется государственное жилье в любом населенном пункте с 50-процентной скидкой при оплате за жилую площадь и коммунальные услуги, с правом на дополнительную жилую площадь в размере до 20 кв. метров. Такая же 50-процентная скидка предоставляется и депутату. Но — только инвалиду.

И Президенту, и депутату назначается пенсия в размере 75% заработной платы. Однако если экс-депутату для этого

необходим общий трудовой стаж 35 лет (для женщин — 30), то экс-Президенту она начинается "идти" немедленно, пусть даже ему будет всего 45. Кстати, размер президентской пенсии составил бы сейчас 1 миллион 650 тысяч рублей, что почти в три раза выше средней зарплаты. В общем, отпарствовал — и на покой. Недаром о трудоустройстве Президента в законе нет ни слова.

Что касается депутата, то ему предоставляется либо прежняя должность (кроме должности члена Кабинета министров и выборной должности в органах управления), либо равноценная. На период трудоустройства (переквалификации) за ним сох-

раняется прежняя заработная плата на срок до одного года (двух лет). Льгота, безусловно, немаленькая.

В течение двух лет после завершения срока полномочий парламентарий не может быть уволен с работы в порядке дисциплинарного взыскания, а также понижен в должности или в звании без предварительного согласия Верховного Совета. Здесь же добавим, что ему выплачивается выходное пособие в размере шести заработных плат.

Вот, пожалуй, и все депутатские льготы. Нетрудно заметить, что буквально через два года от них останется лишь медобслуживание да пенсия. Тогда как у Президен-

та все блага — пожизненные. Помимо вышеназванных, это еще и право пользования служебным автомобилем, и государственная дача, и охрана. У действующего Президента таких "радостей" не намного больше, так что нынешнее законодательство о льготах разделяет нардепа и Президента в главном — одному после пяти лет работы в парламенте нужно думать о продолжении трудовой карьеры и жить теми же заработками, что и простому избирателю, тогда как другой обеспечил себе безбедное существование на всю оставшуюся жизнь.

Руслан БАТЕНКОВ.

Ставки сделаны

Нацбанк РБ сохранил до 20 апреля ставки на прежнем уровне: ставку рефинансирования и по срочным депозитам — 25% в месяц, по остаткам средств на счетах — 10% в месяц.

Существенных изменений на валютной бирже не произошло: доллар остался на уровне 11.670, марка несколько упала (до 8.270), курс российского рубля продолжал снижаться — на сей раз с 2,62 до 2,50 (на 4,6% за неделю).

Всплеск наличного курса на минувшей неделе был вызван окончанием срока рублевых депозитов, размещенных в банках на 1 месяц в первой половине января и переоформленных в первой половине февраля. Теперь многие вкладчики решили не искушать судьбу в третий раз и перевести в СКВ хотя бы часть накопившейся «прибавки к пенсии».

Тем не менее изрядная часть депозитов переоформлена на следующий месяц, причем большинство вкладчиков убеждены, что этот раз — последний. Так что в первой половине апреля следует ожидать резкого усиления спроса на рынке наличной валюты.

В те же сроки должен подпрыгнуть и «безнал» — таково единодушное мнение дилеров комбанков. В качестве причины называется исчерпание валютных резервов НБ, полученных из «широкого кармана» МВБ. Ведь уже сейчас, в отличие от января-февраля, Нацбанк вынужден продавать валюту для поддержания курса. И в немалых количествах (до 1 млн. USD за торги).

Или же говорить, что ожидание скачка доллара провоцирует отток денег из рублевых депозитов, а этот отток усиливает, в свою очередь, рублевый «навис» над валютным рынком. Думается, Нацбанк не допустит полного истощения своих валютных резервов, ибо тогда держать обвал будет нечем, и последствия грозят катастрофой. Ничего не поделаешь, доллар надо потихоньку отпускать...

Александр БУРДА.

Курсы обмена наличной валюты в банках Республики Беларусь на 17.03.95

Город	USD		DM		RUR	
	покупка	продажа	покупка	продажа	покупка	продажа
Минск	11.750	12.130	8.195	8.470	2.24	2.62
Гродно	11.837	12.495	8.300	8.612	2.27	2.57
Витебск	11.675	11.995	8.040	8.366	2.32	2.62
Гомель	11.645	12.076	7.940	8.423	2.26	2.71
Могилев	11.995	12.585	8.040	8.366	2.32	2.62
Брест	11.653	11.966	8.176	8.535	2.25	2.51

Состояние финансового рынка Республики Беларусь

17.03	Курс НБ РБ	Итоги торгов на МВБ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок 17.03	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.670	11.670	11.750	12.130	12.165	12.482
DM	8.377	8.270	8.195	8.470	—	—
RUR	2.60	2.50	2.24	2.62	2.52-2.58	2.65-2.68
KRB	0.088	0.089	—	—	0.083-0.086	0.091-0.092

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефоны: 31-10-97, 31-10-23. Факс: 32-87-15
E-mail: alex @ ron.belpak.minsk.by



Курс доллара и инфляция

В печати сегодня активно обсуждаются вопросы, связанные с курсом белорусского рубля, его взаимосвязь с уровнем инфляции. При этом точки зрения авторов противоположны и неоднозначны.

Автор обзора "Выбор курса" А. Бурда ("БР" №2/95) на основе индексов потребительских цен (к предыдущему месяцу) и темпов роста курса доллара (соотношение курса доллара на конец и начало месяца) делает вывод: курс доллара не связан с внутренними ценами и, как следствие, — с зарплатой. Такое заключение трудно связать с зависимостью, которую мы наблюдаем уже несколько лет: сначала рост МЗП и средней зарплаты, почти одновременно — рост потребительских цен и через некоторое время — рост USD. Эта зависимость настолько устойчива и ощутима, что почти не вызывает сомнений.

Обратимся к статистическим данным (см. таблицу), которые показывают среднесрочный курс белорусского рубля по отношению к USD (для сравнения с инфляцией нужно брать именно среднесрочный курс), его индекс, а также индекс потребительских цен.

Между этими показателями в 1994 г. от-

	Курс USD, руб.	Курс USD по отношению к		Индекс цен по отношению к	
		январю 1993 г.	предыдущему месяцу	январю 1993 г.	предыдущему месяцу
Январь	6.801	1.217,9	93,0	2.568,2	140,7
Февраль	7.721	1.382,3	113,5	3.048,5	118,7
Март	16.044	2.872,4	207,8	3.359,4	110,2
Апрель	19.167	3.432,5	119,5	4.319,5	128,6
Май	20.176	3.614,4	105,3	5.560,1	128,7
Июнь	26.330	4.716,8	130,5	6.646,5	119,5
Июль	27.577	4.938,5	104,7	8.417,1	126,6
Август	32.600	5.837,3	118,2	12.915,2	153,4
Сентябрь	46.010	8.236,4	141,1	16.213,7	125,5
Октябрь	65.770	11.769,8	142,9	20.379,0	125,7
Ноябрь	78.430	14.029,6	119,2	28.638,6	140,5
Декабрь	95.180	17.031,9	121,4	37.608,2	131,3

мечалась тесная прямая зависимость, характеризующая коэффициентом корреляции 98,7%. Аналогичная зависимость существовала и в 1993 г. Это означает как раз то, что и наблюдается: с ростом цен растет и доллар, хотя интенсивность влияния инфляции на курс в 1994 г. снизилась. Если в 1993 г. увеличение индекса потребительских цен (к январю 1993 г.) на 1 процентный пункт вызывало в среднем увеличение курса доллара на 4,039 руб., то в 1994 г. соответствующее увеличение изменило курс доллара на 2,506 руб.

Интересна динамика месячных индексов, которая обнаруживает циклические

колебания. Оказывается, месячный рост курса доллара не может быть объяснен ростом цен (коэффициент корреляции с различными временными лагами и без них не превышает 61%), на что, собственно, и обратил внимание А. Бурда. Более того, в первые семь месяцев 1994 г. существовала обратная зависимость между этими показателями с коэффициентом корреляции — 80,9%. Это означает движение в противоположных фазах: при росте цен курс растет слабо, а при снижении темпов их роста — «взлетает».

Мы видим, что месячные индексы отражают краткосрочные колебания, а нарастающий итог показывает среднесрочные тенденции, так как краткосрочные циклические колебания взаимно погашаются.

Видимо, это объясняется тем, что на коротком отрезке времени (1-2 месяца) действие цен на курс доллара завуалировано другими факторами. К таким краткосрочным факторам в 1994 г. можно отнести ожидаемое объединение денежных систем России и Беларуси, инфляционные ожидания в связи с деминацией, действия НБ на торгах МВБ и т. д.

Выводы: Краткосрочные колебания курса в 1994 г. формировались под влиянием краткосрочных циклических колебаний конъюнктуры, которые вуалировали действие фактора цен. Влияние последнего проявлялось только в среднесрочной тенденции.

Среднесрочные тенденции показывают, что в целом курс доллара в 1993-94 гг. соответствовал реальной динамике цен. При этом отмеченное в 1994 г. снижение влияния инфляции на курс позволяет сделать вывод, что степень регулирования белорусского рубля возросла.

При неблагоприятной экономической конъюнктуре, определяющей среднесрочные тенденции роста курса доллара (спад производства, инфляция, дефицит платежного баланса, отрицательная реальная ставка процента), сдерживание этого роста можно отнести на счет либерализации внешнеэкономической деятельности, изменения характера кредитно-денежной политики, а также развития в РБ рынка недвижимости.

Светлана МИКСЮК,
ведущий научный сотрудник
НИЭИ Минэкономики.

С теми, кто не гудает

Финансовые "пирамиды"

Россия, как известно, — страна "пирамид". И на белорусском финансовом рынке то и дело возникают последователи "МММ", "Русского дома" "Селенга" и прочих из семейства хопровых. Как их распознать?

Принцип "пирамиды" чрезвычайно прост — объявляются сверхвысокие проценты по вкладам, что привлекает множество простаков. Более того, эти проценты выплачиваются, пока приток новых вкладов превышает выплаты по старым. Иначе говоря, тот, кто принес деньги сегодня, финансирует того, кто сделал это вчера. А сам надеется на деньги "завтрашнего".

Пирамида рушится, как только "завтрашние" перестают приходить в достаточном количестве, чтобы заплатить всем остальным и дать прибыль организаторам "дела".

составила 83.800 долларов и 14.800 марок.

Были, есть и будем есть

Финансовые махинации "пирамидного" типа запрещены во всех странах мира. Но доказывать наличие преступного умысла весьма непросто, так что государство не всегда в силах защитить своих граждан от мошенников. Чаще всего гражданам приходится рассчитывать на собственный иммунитет, который, как известно, приходит лишь после болезни...

Западная Европа переболела пирамидами давно, Россия, кажется, уже миновала кризис, а у нас болезнь только начинается.

А зовут его Миша

Кто склонен участвовать в пирамиде? На первых этапах это простые люди, обманутые рекламой и обещаниями "золотых гор", те, кто добросовестно заблуждается. Затем к ним присоединяются азартные игроки, которые прекрасно понимают сущность "пирамиды", но делают надежду вовремя урвать куш, не дожидаясь неизбежного обвала. Действительно, для рискованного человека идея угадать (или не угадать),

когда пирамида готова рухнуть, и вовремя уйти с выигранными миллионами.

Третья категория участников — профессиональные спекулянты (уличные и биржевые), делающие деньги на марже — разнице между курсами покупки и продажи акций "Хопра" или билетов "МММ". Им в принципе безразлична судьба этих компаний, так же как валютчику безразличен курс доллара: что бы ни случилось, он успеет среагировать и получить свою маржу.

В Беларуси среди участников пирамид пока явно преобладают простаки, желающие стать рантье, но не понимающие, как это непросто.

Мы сидим, а денежки...

Как распознать пирамиду? Есть несколько безошибочных признаков.

1. Обещания сверхвысоких дивидендов. Если предлагают проценты по вкладам, превышающие инфляцию в 1,5-2 раза — это пирамида. Для Беларуси сегодня процент выше 40-50% в месяц (480-600% годовых) — явный признак "хопровости".

2. Иллюзии гарантий. Пирамида больше всего боится того, что люди поймут ее сущность. Поэтому обещают любые "гарантии": страхование вкладов (страховая компания либо лопнет вместе с пирамидой, либо окажется ни при чем), гарантии банка (банк об этом ничего не знает), дорогостоящее имущество (оно, как правило, арен-

довано), совместная деятельность с иными фирмами (последние обычно либо зарегистрированы нашими же гражданами в оффшорных зонах, либо не отвечают по обязательствам пирамиды). Не стоит и говорить о таких "гарантиях", как шикарный офис или рекламные объявления типа "отличная от других компания".

3. Широкая рекламная кампания. Постоянный наплыв простаков — необходимое условие для пирамиды. Вот почему "МММ" потратила на рекламу 10-15 млн. USD. Деньги на это взяты, естественно, из кармана вкладчиков.

4. Непрозрачность инвестиционных проектов. Пирамида, как правило, не вкладывает деньги в производство, потому что не рассчитывает на долгое существование (в России они живут обычно 6-8 месяцев, у нас — 1-3 месяца). Поэтому описание возможных вложений весьма абстрактны — акции, недвижимость, торговля в целом... Не зря ни одна из российских пирамид так и не смогла толком объяснить, куда ушли деньги вкладчиков.

Ну, вот и мы в "хопре"

Проверим признаки пирамиды на свежем белорусском примере. Некая компания "Новое поколение" обещает:

1. Дивиденды в размере до 1.200% годовых (100% в месяц).
2. Гарантии — компания является крупным акционером никому не известной американской фирмы Meltavox Inc.
3. Реклама присутствует во

всех вагонах метрополитена.

4. Направления вложений: контрактные поставки продуктов питания, операции с недвижимостью, акции банков и надежных предприятий.

5. Банковской лицензии компания, разумеется, не имеет.

Таким образом, можно выделить следующие особенности белорусских пирамид:

- проценты настолько высоки, что компания явно не собирается их выплачивать (не больше 1-2 месяцев). В России пирамиды обещают меньше, но существуют дольше;
- ссылки на иномыслие магических действий на наших простаков, в отличие от российских;
- в Беларуси не обязательно столь масштабная реклама, как в России — страна-то маленькая, небогатая, и дорогостоящая рекламная кампания даже за счет вкладчиков не окупается;
- у нас еще можно выдавать акции банков за высокодоходные вложения;
- в России с 1 января 1995 г. запрещена деятельность по привлечению вкладов населения без соответствующей лицензии. У нас Нацбанк лишь предупреждает, что государство не отвечает за финансовые компании.

В двух словах нации отличия от классической "страны пирамид" можно выразить так: в России и жулики "круче", и пирамиды выше. Но мошенники есть везде.

Александр БУРДА.

Сбербанк Беларуси подписал твинговое соглашение с германским Фондом сберегательных банков по международному сотрудничеству Savings Banks Foundation (SBF) в сумме 1 млн. USD. Контракт финансируется кредитом Всемирного Банка Реконструкции и Развития, выделенным ранее белорусскому правительству на программу институциональных реформ. Из общей суммы кредита в 8,3 млн. USD на реформу банковской системы направляется около 5 млн. USD.

Как сообщил "Интерфаксу" представитель Сбербанка РБ, SBF получил право на заключение этого контракта по итогам тендера, представив наиболее приемлемую, по мнению экспертов, концепцию развития белорусского Сбербанка. В начале апреля немецкая сторона уже приступает к работе с банком — согласно контракту, специалисты SBF окажут консультационные услуги Сберегательному банку Беларуси (поставки оборудования и технологий не предусмотрены). Соглашение рассчитано на 1,5 года.

Ранее из этой же кредитной линии 1 млн. USD был выделен под контракт АКБ "Беларусбанк" с французским банком Credit Commercial de France.

Согласно выпущенным Нацбанком Беларуси рекомендациям "О порядке осуществления контроля за увеличением уставных фондов банков" (№499 от 6.03.95 г.), проводимые банками меры по созданию банковских объединений, слиянию и присоединению банков требуют предварительного согласования с НББ. При этом, информирует Нацбанк, доля иностранного капитала в создаваемых совместных банках, как правило, не должна превышать 49 процентов сформированного уставного фонда (УФ), доля каждого акционера — 20 процентов (в исключительных случаях — 35%).

Продажа пакета акций банка, превышающего 10 процентов, на вторичном рынке может осуществляться только после предварительного согласования с НББ, констатируется в рекомендациях.

Кроме того, Нацбанк установил максимальную долю неденежного взноса в УФ банков, сформированном в размере свыше минимального, в размере 40 процентов в первые 2 года работы банка и 20 процентов в последующие годы. К неденежному взносу относятся: право на владение землей, помещениями банка, другие основные фонды, используемые в банковской деятельности, ценные бумаги, нематериальные активы.

НББ проинформировал также, что в случае невыполнения требований по увеличению УФ банка, к нему могут быть приняты следующие санкции: особый режим корсчета, закрытие корсчетов банка в других банках и перевод средств с этих счетов на корсчет банка в НББ, лишение генеральной (внутренней) лицензии, замена лицензии и ее отзыв.

По сообщению Минстата Беларуси, индекс потребительских цен в первую неделю марта (28.02.-07.03.) составил 105,8 процента, в то время как за февраль этот показатель определился на уровне 133,7 процента.

По мнению банковских экспертов, снижение темпов инфляции при одновременной стабилизации валютного рынка объясняется жесткой монетарной политикой Национального банка Беларуси, в частности, ограничением объема кредитной эмиссии за последние два месяца. Так, общая сумма кредитов, выданных в январе-феврале Национальным банком правительству Беларуси, составила 106 млрд. рублей при лимите на I квартал в 235 млрд. рублей. Ссудная задолженность коммерческих банков республики снизилась с начала года на 136 млрд. руб. при лимите роста на I квартал в 217 млрд. рублей.

Как сообщает АО "Белинтраст", процентная ставка на рынке свободных денежных средств выросла за неделю более чем в 2 раза. Причем спрос как по числу заявок, так и по их объему значительно превосходит предложение денег. Одним из толковых объяснений этого "всплеска" может быть повторение событий месячной давности, когда до установления новых ставок рефинансирования НБ процентная ставка на рынке свободных денежных средств достигала 560% годовых. Комбанки испытывают острую необходимость в средствах, что может привести к увеличению предложения валюты на МВБ.

Елена ЛАЗАРЧУК,
"Интерфакс"
Тел.: 643-159 — размещение
банковской информации
в выпусках "Интерфакса"
и в "БР".

Вот бы в чем брать пример

Готовясь к созданию единого с Россией рублевого пространства, наше правительство приняло (в апреле 1994 г.) правила игры во внешнеэкономической деятельности, что нашло, в частности, свое отражение в Постановлении СМ РБ от 29.04.1994 г. № 298 "О таможенном тарифе Республики Беларусь", которое действует и по сей день.

По данному постановлению для товаров, происходящих из Литвы, Латвии и Эстонии, при ввозе их на территорию Беларуси применяются удвоенные ставки таможенных пошлин.

Так поступала в то время по отношению к указанным странам и Россия (ППРФ от 10.03.94 г. № 196). Причина заключалась в нерешенности на межгосударственном уровне ряда принципиальных вопросов. Однако, судя по заявлениям как ушедшего в отставку старого правительства, так и нового, у нашей республики со странами Балтии нет никаких принципиальных споров, которые могли бы мешать развитию взаимовыгодной торговли. Тем не менее, на словах одно, а на деле — другое.

Осенью 1993 года, во время визита Виктора Черномырдина в Литву, был подписан договор о введении режима наибольшего благоприятствования в торговле. Однако более года этот документ не реализовывался, ибо был основной козырной картой в руках российской стороны на переговорах о военном транзите, перевозке людей и техники в Калининград и обратно через террито-

рию Литвы. Только когда в начале текущего года Литва дала согласие на вариант, аналогичный осуществляемому при выводе российских войск из Германии, соглашение о торгово-экономических отношениях между Россией и Литвой от 18 января 1993 года было введено в действие с 18 января 1995 года.

На основании вышеизложенного и появилось указание Государственного таможенного комитета РФ от 27 января 1995 г. № 01-12/105 "О применении ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих с территории Литовской Республики".

1. Применять с 18 января 1995 года в отношении товаров, страной происхождения которых является Литовская Республика, ставки таможенных пошлин, предусмотренные для товаров, происходящих из государств, которым Российская Федерация в торгово-экономических отношениях предоставляет режим наиболее благоприятствующей нации.

2. В отношении товаров, происходящих из Литовской Республики и предъявляемых к таможенному оформлению с 18 января 1995 года, произвести перерасчет сумм начисленных или уплаченных ввозных таможенных платежей согласно ставкам, предусмотренным для товаров, происходящих из государств, которым Российская Федерация в торгово-политических отношениях предоставляет режим наиболее благоприятствующей нации.

Суммы излишне взысканных или уплаченных ввозных таможенных платежей по заявлению лица, их уплатившего, возвращать в валюту платежа со счетов таможен либо по желанию плательщика зачислять в счет будущих платежей.

Хотелось бы обратить внимание на некоторые существенные детали этого

документа, которые, к сожалению, не встретишь в нормативных актах нашей страны: указание от 27.01.95 г. вводится в действие с 18.01.95 г.; производится возврат денежных средств согласно перерасчету.

Наше отставание от России составляет уже два месяца! Увы, это, как отмечалось ранее на страницах "БР" (см. № 42, 45, 1994 г.), — "отставание, ставшее нормой". Правительством РФ за последнее время были произведены значительные изменения ввозных и вывозных таможенных пошлин, которые до настоящего времени не нашли своего отражения в наших нормативных документах. В частности, постановлением Правительства РФ от 02.12.94 г. № 1333 с 15.03.94 г. по позиции 84752000 ввоз осуществляется беспошлинно (было 2%), по приказу ГТК РФ от 28.10.94 г. № 548 оборудование и инструмент для изготовления дизелей (всего более двадцати товарных групп) с 1.01.94 г. ввозится беспошлинно (было до 20%) и т. д. и т. п. Аналогичная картина и по вывозным пошлинам (например, на нефть, нефтепродукты и другие товары).

За неимением газетной площади, автор не приводит в этой статье все изменения: мало сомнений, что эти материалы имеются у соответствующих ведомств, ведь они не секретны и регулярно публикуются на страницах российских газет. Так в чем дело? Почему такая медлительность? Ведь от нее страдает наша внешнеэкономическая деятельность.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического Совета
БКПП, член Совета Союза
предпринимателей РБ.

В тени чужих интересов

Подписанное 12 апреля 1994 года между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации Соглашение о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности предусматривало введение с 1 мая единых таможенных пошлин на границах Таможенного союза.

Как основа для унификации законодательства были приняты Основы таможенного законодательства государств-участников СНГ, а также законодательство Российской Федерации. После подписания таможенного соглашения многие законодательные акты РБ стали нуждаться в доработке, 5 законодательных актов, хотя бы аналогичных российским, вообще отсутствуют. Для того, чтобы Кабинету министров и парламенту наработать нужную законодательную базу, необходимо несколько месяцев.

После краха идеи объединения денежных систем таможенные льготы, в первую очередь импортерам нефти, не уравнивались с белорусской стороны никакими уступками, и был вновь начат переговорный процесс с тем, чтобы с учетом опыта президентских выборов надежно обеспечить экономические и политические интересы России в Беларуси. Речь, в первую очередь, шла о бесплатном транзите и военных базах. Подписание пакета соглашений от 6 января 1995 года, по мнению российских и части белорусских политиков, уравнивало наши выгоды. Россия получила в бесплатное пользование на 25 лет военные объекты и гарантии бесплатного транзита по территории Беларуси, российские хозяйствующие субъекты — привилегии на белорусском рынке. Взамен, по словам М. Ясниковича, мы экономим в таможенной пошлине на российскую нефть, которая на тот момент составляла 30 ЭКЮ, а также у наших экспортеров появляются новые возможности из-за снятия таможенных пошлин на экспорт белорусской продукции в Россию.

Сегодня невозможно подсчитать, кто выиграл и кто проиграл в этом соглашении, тем более что Россия успела понизить пошлины с 30 до 23 ЭКЮ. Беларусь же, не сняв НДС на экспорт в Россию, удорожала свой экспорт на 25 процентов и тем самым значительно снизила экспортные возможности своих предприятий.

Поскольку структура экономик в Беларуси и России абсолютно разная, то и функция таможенных пошлин у наших государств должна бы быть абсолютно разной. Россия, получив в наследство от бывшего СССР законченный производственный цикл почти всех видов продукции, сегодня заинтересована в том, чтобы поддержать своего производителя и как можно дольше не дать ему "загнаться". В России преобладающие статьи экспорта — сырье и продукты неглубокой переработки этого сырья. Беларусь же живет за счет экспорта го-

товой продукции. Республика кровно заинтересована в том, чтобы расширить географию экспорта и интегрироваться в мировые технологические стандарты. Однако таможенные пошлины, принятые Россией для защиты своего производителя, отторгают Беларусь от передовых технологий и ориентируют на отсталые российские.

Так, следующие продукты импортировались в Беларусь беспошлинно, теперь же к ним применяются такие пошлины: химические нити — 10%, алюминий — 10, инструменты — 25, подъемные краны — 20, станки — 5-25, резины — 20, грузовые автомобили — 25, резина — 15... На ряд продуктов пошлины значительно превышают установленные ранее: на хлопок, шерсть, изделия из черных металлов, изделия из никеля, продукты органической химии они выросли с 5 до 20%. Белорусские авиакомпании, покупая западные модели самолетов, должны "доплатить" 50%. Вызывают недоумение пошлины в 10% на фрукты, овощи и соки, которые в неограниченном количестве встречаются не так часто.

Приняв на себя российские пошлины, Беларусь не только ставит в зависимость от восточного соседа свое техническое перевооружение, ибо под нажимом мирового сообщества Россия все-таки постепенно продвигается по пути снижения пошлин, но и замедляет по сравнению с российскими темпы своих экономических реформ, по сути дела связывая их судьбу с нестабильной экономической и политической ситуацией в России. Излишне говорить, что при таком одностороннем импорте не расширяется и география экспорта, а учитывая сужение российского рынка в связи с общим кризисом в этой стране, не приходится и ожидать синхронного эффекта от Таможенного соглашения для экспортеров. Снижение, несмотря на льготные условия, объемов торговли с Россией, подтвердил на недавней пресс-конференции М. Чигирь, констатируя, что экспорт в Россию снижается пропорционально общему падению производства. Так за что боролись?

Обращает на себя внимание и несоответствие в сроках, на которые Беларусь и Россия устанавливают друг для друга льготные условия игры. Наши "льготы" будут действовать очень короткий промежуток времени. Так, по прогнозам многих экономистов, уже через год внутренние российские цены на нефть приблизятся к мировым, и Россия, соответствен-

но, пойдет на снятие таможенной пошлины, что уже постепенно и происходит. Беларусь же отдала военные объекты в бесплатное пользование на 25 лет и не оговорила условий, при которых Россия может по-прежнему пользоваться и базами, и бесплатным транзитом. Незамеченным остается и такой факт: вместе с Россией Беларусь применяла дискриминационные таможенные пошлины для ряда стран, например, Латвии, из которой белорусские предприятия получают комплектующие. В то время, как Россия эти пошлины отменила, белорусские таможенники, по словам председателя комиссии по экономической реформе В.С. Л. Козика, продолжают брать на границе с Латвией двойную пошлину!

Привлекательной остается возможность свободного доступа на российский рынок продукции белорусского сельского хозяйства, ибо при снижении таможенной пошлины изделия белорусской промышленности с их "конкурентоспособностью" в настоящее время, а не темпичном рынке, в России никому не нужны. Российские пошлины на продукты составляют: на колбасы и кондитерские изделия — 20%, сыры, конфеты, изделия из мяса, лук, мясо, сливочное масло — 15%. И если бы республика начала хотя бы минимальные реформы в сельском хозяйстве, которые бы снизили себестоимость нашей сельскохозяйственной продукции, именно на экспорте продовольствия можно было бы получить значительные преимущества. Но пока белорусская продукция невысоко котируется в России из-за мировых цен на нее и отставания по вкусовым качествам, упаковке, дизайну. Частные инвестиции в наш агросектор очень быстро окупались бы, но правительство не имеет программы реформ в селе и соответствующего законодательства, и потому инвестиций ждать не приходится.

Безусловно, мировое сообщество будет добиваться от России снижения таможенных пошлин, ибо в том же ЕС они в среднем составляют шифризованные 4%. За это время российские экспортеры сырья окрепнут до такой степени, что смогут произвести серьезные инвестиции в модернизацию российской промышленности. Беларусь же все это время будет решать такие стратегические задачи, как обеспечение топливом на зиму и весенний сев. Консервация существующего положения, в угоду сиюминутному желанию поддержать социальную стабильность на промышленных предприятиях и в обществе в целом, выбрана как стратегия и прошлым, и нынешним правительством. Такое решение могли принять только политики, живущие одним днем.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.



Банки снова в лидерах

На прошлой неделе наиболее активно заключались сделки с акциями АКБ "Приорбанк".

9 марта были зарегистрированы 4 сделки, 13 марта еще две и 16 марта одна сделка. Причем если в первой сделке 9 марта были проданы 300 акций по 1.000 руб., то в последующих цены поднялись до 1.300 рублей. 13 марта продажи проводились по ценам 1.400 и 1.500 рублей, а 16 марта в последней сделке была реализована 841 акция уже по цене 1.700 руб. Всего за неделю было продано 2.891 акций АКБ "Приорбанк" на общую сумму 3.999.700 руб.

Были зарегистрированы 2 сделки с ГКО 5 выпуска. Первая сделка — 8.434 облигации по 88.810 руб., и вторая — 5.980 облигаций по 89.000 руб. на общую сумму 1.282.086.940 руб. Сделки были совершены 14 марта.

Белорусская фондовая биржа организует постоянно действующий ежемесячный информационно-консультационный семинар "Актуальные проблемы фондового рынка". Стоимость абонемента на год 150 долларов. Первый семинар "Фондовый рынок: структура, особенности и правовое регулирование" состоится 24 марта.

На форвардном рынке глухо

По мнению Международного валютного фонда (как недавно сообщил "БР"), качество белорусских коммерческих банков не соответствует стандартам, необходимым для создания валютного резерва, что явилось основанием для рекомендации Нацбанку запретить операции с фьючерсами и опционами, поскольку ни сами банки, ни даже НББ и МВБ не имеют достаточных средств для предотвращения значительных рисков, связанных с этими операциями. Пока Нацбанк в данном направлении никаких шагов не предпринял.

По мнению эксперта Комплексбанка, заключаемые банками форвардные сделки (последние больше известны как фьючерсные) вряд ли необходимо заносить в разряд высокорисковых. Банк — не финансовая компания и неадекватных (в смысле доходности) операций избегает. К тому же, заключая форвардный договор, данную сумму банк относит на внебалансовый счет, в связи с чем увеличиваются требования Нацбанка в отношении резервов.

Фьючерс и форвард

Правильное название банковских фьючерсных контрактов — форвардные. Возможно, в будущем банки изменят в своих рекламных проспектах название предлагаемой услуги, а пока для справки приведем отличие двух данных дефиниций. Фьючерс — это стандартный форвард. Непременный атрибут фьючерса — фиксированная сумма и срок поставки, что для форварда необязательно. Фьючерс обладает свойством ценной бумаги (его можно переписать на вторичном рынке и тем самым выиграть или проиграть от изменения курсовой стоимости). Форвард же на вторичном рынке не обращается. Фьючерс, в отличие от форварда, не всегда предполагает реальную поставку валюты. То есть брокеры играют просто на изменении курса (как на БФБ).

Сегменты форвардного рынка

Данная услуга адресована юридическим лицам-импортерам. Валютное регулирование форвардных сделок аналогично правилам покупки СКВ на МВБ. Фирма, желающая заключить с банком форвардный договор на поставку валюты, должна представить копию контракта на импорт каких-либо товаров или услуг, копии таможенных деклараций о том, что груз поступил в РБ.

Банки ориентируются на тех импортеров, которые планируют поступление своей рублевой выручки за достаточно большой период времени. Благодаря фьючерсу клиент имеет возможность включить в рублевую цену реализации товара фиксированную цену доллара (оговоренную в договоре), после чего может спать спокойно — поставка "зеленых" ему гарантируется. Если на момент поставки фьючерсный курс оказывается ниже, чем текущий биржевой, — клиент выиграл. Если биржевой ниже фьючерсного — банк отдает клиенту валюту по текущему биржевому курсу. Таким образом, клиент в любом случае ничего не проигрывает.

Плакать не будем

Но даже если Нацбанк все же последует совету МВБ, это силь-

но не ущемит интересы банков и потенциальных клиентов. Осенью прошлого года было заметно некоторое оживление данного рынка. Комплексбанк, к примеру, совершил несколько операций, объемы которых в тысячи раз превышали объемы сделок по фьючерсам на БФБ. Видимо, частное от цен (фьючерсной и текущей биржевой) USD представляло больший выигрыш, нежели банк получил бы от продажи межбанковского кредита.

Вполне логично, что импортеры прибегают к подобному способу страхования, когда курс на бирже растет достаточно устойчиво. Когда доллар "отдыхает" от непрерывного восхождения на Эверест графика, интерес к фьючерсам пропадает — у большинства импортеров скорость обращения денег весьма высока.

Сможет ли математик заработать на прогнозах?

К возможности экономико-математического моделирования отечественного валютного рынка вряд ли стоит относиться серьезно по двум причинам. Во-первых, наша страна слишком маленькая, соответственно и участников валютного рынка сравнительно немного. Валютный курс определяют несколько крупнейших банков Беларуси, обслуживающих импортеров и работающих на рынке национальной валюты. Сделай любой из них резкое движение, и математический прогноз не состоится.

Рынок существует недолго, базы данных, которую можно было бы обесцеливать, — нет. К тому же политика Нацбанка и государства в целом направлена на ограничение количества заключаемых сделок (то бишь на ограничение ликвидности валютного рынка). Чем хуже ликвидность — тем менее рынок прогнозируем.

На Западе ежедневный объем сделок достигает 650 миллиардов USD, что в 50 раз превышает объем мировой торговли (пример из учебника), то есть 49 сделок из 50 заключают спекулянты.

Даже если и наступит однажды чудо превратится Беларусь в рыночную, капиталистическую страну, западного показателя ликвидности ей все равно не достичь. В Австрии, Голландии и других небольших странах валютных бирж нет. Ну маленькая страна, и никуда от этого не денешься. Вероятнее всего, в будущем наша национальная денежная единица будет привязана к наиболее ликвидной валюте активного партнера Беларуси.

Елена ФАЛЕЙ.

Как ускорить оборот капитала

Платить раньше
срока — выгодно

Подготовка и принятие оптимальных управленческих решений основывается на финансово-экономическом анализе и многовариантных расчетах. Потребность в таком анализе будет возрастать по мере развития в экономике рыночных подходов.

Банки как кредитные институты финансового сектора экономики предоставляют возможности инвестирования и вложения денег при различных условиях платежей и расчетов, а также консультируют своих клиентов. В этой связи задача банков состоит в согласовании спроса на капитал и его предложения через размеры кредитов, сроки их выдачи и риски. А управляющий банка согласовывает все сделки с учетом их риска для достижения оптимальной цели. Решение этих задач возможно только на базе финансово-экономического анализа и соответствующих расчетов.

Посмотрим, с чем сталкиваются предприятия и предприниматели в нашей экономике, если испытывают потребность в свободных денежных средствах. Получение краткосрочного кредита в коммерческом банке — один из самых распространенных путей решения этой проблемы. Получение кредита предполагает выплату процентов и погашение задолженности по ссуде. Сложившаяся практика погашения кредитов предполагает ежемесячное начисление процентов по ссуде и погашение ссуды в конце срока кредитного договора.

Например, при кредите, выданном в размере 100 млн. руб. под 300% годовых на срок 12 месяцев, ежемесячные выплаты по процентам составят 25 млн. руб., а в целом за год — 300 млн. руб. Общая сумма выплат с учетом погашения суммы кредита в конце срока составит 400 млн. руб. График выплат приведен в табл. 1. Для банка 400 млн. руб. представляет собой будущую стоимость выданного сегодня кредита в 100 млн. руб. (В последующих примерах с рублевыми кредитами в табл. 2, 3 и 4 условия выдачи кредита остаются неизменными).

1. График погашения кредита			
Период	Кредит	Проценты	Погашение
1	100.000.000	25.000.000	—
2	100.000.000	25.000.000	—
3	100.000.000	25.000.000	—
...
12	100.000.000	25.000.000	100.000.000
Всего		300.000.000	100.000.000

Означает ли такой способ погашения кредита единственную возможность расчетов для предпринимателя/предприятия и банка или есть альтернативные варианты?

Такая информация важна как для предприятия, так и для банков. Величина процентной ставки, как известно, зависит от многих переменных. Ее понижение может активизировать спрос на инвестиции предприятия, но для банков это ведет к снижению уровня их доходов (проценты). Согласовать противоположные интересы двух сторон можно, используя различные способы погашения кредита. Для предприятия и предпринимателя важно иметь представление о различных возможностях погашения кредита в связи с необходимостью составления бизнес-планов и последующего финансового планирования своей финансово-хозяйственной деятельности. Для банков различный порядок расчетов по кредитам — хороший инструмент управления своими доходами при изменении процентной ставки.

Между способом погашения и начислением процентов по кредиту существует тесная взаимосвязь. Начисленные проценты представляют собой объективно среднюю сумму процентов, выплаченную за период действия кредитного договора, (в нашем примере год) и являются доходом банка. Их величина, кроме процентной ставки, зависит еще от способа погашения ссуды и сроков выплаты процентов. На этой взаимосвязи строятся различные способы погашения кредита. Различают постоянную ссуду и ссуду в рассрочку.

При **постоянной ссуде** в течение всего срока кредитного договора используется постоянная

сумма кредита без его погашения. Поэтому величина начисленных процентов за весь период пользования кредитом максимально возможная. Такой порядок расчетов выгоден прежде всего коммерческим структурам, занимающимся торгово-закупочной деятельностью, поскольку за период пользования кредитом они могут несколько раз обернуть этот капитал. Но поскольку банки заинтересованы в быстром возврате капитала и снижении рисков при кредитовании, в настоящее время сроки выдачи подобных кредитов ограничиваются одним-тремя месяцами.

Ссуда в рассрочку означает, что задолженность по кредиту можно распределить на ежемесячные периодические расходы (выплаты) в виде потоков платежей. Такие единовременные срочные платежи включают как текущие процентные платежи, так и средства, предназначенные для погашения основного долга. В этом случае основная сумма долга погашается частями и присоединяется к начисленным процентам. Величина начисляемых процентов будет зависеть от формы погашения. В таблицах 2 и 3 представлены для сравнения два варианта срочных выплат по кредиту на сумму 100 млн. руб., выданного на 6 и 12 месяцев под 300% годовых: с равномерными срочными платежами при возрастании доли погашения и уменьшающейся долей процентов (метод аннуитетов) — табл. 2 и с равномерным погашением — табл. 3.

Величина равномерных срочных платежей в течение срока кредитного договора (аннуитет, периодическая финансовая рента) соответствует погашаемой части кредита с начисленными процентами на остаток долга. Сравнение общих сумм задолженности по кредиту, выданному на различные сроки (табл. 2 и 3) показывает, что величина задолженности зависит от способа погашения кредита. При кредите на 12 месяцев эта сумма по методу аннуитетов составляет 322,1 млн. руб. (табл. 2), а при равномерном погашении — 262,5 млн. руб. (табл. 3). Выплаты по процентам оказываются на 137,5 млн. руб. меньше при расчете за кредит с равномерным погашением, чем при постоянной ссуде (300 млн. руб. — табл. 1). При кредите, выданном на 6 месяцев, выплаты по процентам на 62,5 млн. руб. (табл. 3) меньше, чем при постоянной ссуде. Следовательно, погашение кредита равными платежами связано с меньшими издержками. Более детальное сравнение данных таблиц 2 и 3 и соответствующие выводы мы представим в следующем разделе.

Сравнительный анализ результатов финансово-экономических расчетов погашения кредита, выданного на различные сроки, поможет найти компромиссное решение с учетом интересов банка и предпринимателя. Постоянные ссуды связаны с замораживанием кредитных ресурсов на срок их размещения, поэтому банк стремится сократить этот срок. Использование же срочных ссуд способствует тому, что кредитные ресурсы не замораживаются, а постоянно возвращаются и, вкладывая эти средства снова под тот же процент, банк не только не теряет, но может и увеличивать уровень своих доходов. В этом случае доходы банка будут зависеть не только от рыночного фактора (размер процентной ставки), но и от эффективности работы управляющего банком и его работников.

Приведенный порядок расчетов по кредиту (ссуда в рассрочку) отличается от постоянной ссуды ускоренным возвратом ссуды, сокращением среднего срока использования кредита и меньшими выплатами по процентам.

Более того, при необходимости и возможности, основываясь на взаимосвязях между погашением кредита и начислением процентов, методом аннуитетов можно дополнительно сократить расходы по выплате процентов по кредиту до 109,2 млн. руб. Это реально при условии осуществления досрочного первого платежа и

его распределения на равные части между процентами и погашением. Если при этом дополнительно на шестом периоде произвести двойной платеж, то на седьмом периоде можно полностью рассчитаться за кредит (см. табл. 4).

4. Расчет срочных платежей с ускоренной выплатой				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000.000	26.844.758	13.422.379	13.422.379
2	86.577.621,1	26.844.758	21.644.405,28	5.200.352,42
3	81.377.268,7	26.844.758	20.344.317,18	6.500.441,51
4	74.876.828,2	26.844.758	18.719.207,05	8.125.550,65
5	66.751.277,6	26.844.758	16.687.819,39	10.156.938,31
6	56.594.339,3	53.689.516	14.148.584,81	39.540.930,59
7	17.053.408,7	21.316.761	4.263.352,16	17.053.409,01
Всего:		209.230.067,2	109.230.064,8	100.000.000

Почему это выгодно предпринимателю?

Прежде всего, начисление процентов при срочных ссудах ведет к снижению абсолютных издержек по кредиту, поскольку уже в течение действия кредитного договора капитал высвобождается и проценты начисляются на меньшую сумму. При постоянной ссуде выплаты по процентам остаются постоянными, а при равномерном погашении они снижаются. Причем, чем быстрее возвращается капитал, тем меньше выплаты по процентам. При этом только в первые четыре месяца выплаты предпринимателя оказываются большими, а начиная с шестого, срочные платежи уменьшаются ежемесячно на 2 млн. руб. (табл. 3).

Такой порядок расчета по кредитам выгоден прежде всего эффективно работающим предпринимателям и имеющим средства для погашения кредита таким способом. Возвращая ссуду раньше срока и снижая тем самым риск банка, они вполне могут рассчитывать на получение дополнительного кредита для реализации своей деловой политики.

Расчет равномерных срочных платежей будет стимулировать их привязку к расчету поступлений и выплат, связанных с финансово-хозяйственной деятельностью предприятия. В свою очередь это неизбежно приведет к необходимости составления финансовых планов всего предприятия и тем самым научит менеджеров управлять потоками поступлений и выплат с целью рационального распределения платежей для поддержания ликвидности.

В условиях быстрых темпов инфляции эти преимущества для рублевых кредитов могут показаться неубедительными. Но они становятся неоспоримыми при валютных кредитах и при кредитовании экспортно-импортных операций, особенно, когда оплата происходит в белорусских рублях по курсу межбанковской валютной биржи.

Приведем пример расчетов с погашением равномерными платежами при кредите в размере 100 тыс. USD, выданном под 30% годовых на 12 месяцев. При постоянной ссуде предприниматель заплатит по процентам 30 тыс. USD, а в конце срока должен вернуть ссуду. Общая сумма выплат составит 130 тыс. USD. По методу аннуитетов платежи распределяются следующим образом (см. таблицу 5).

5. Расчет выплат по кредиту равномерными срочными платежами				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000	9.749	2.500	7.249
2	92.751	9.749	2.319	7.430
3	85.321	9.749	2.133	7.616
4	77.705	9.749	1.943	7.806
5	69.899	9.749	1.747	8.001
6	61.898	9.749	1.547	8.201
7	53.697	9.749	1.342	8.406
8	45.291	9.749	1.132	8.616
9	36.675	9.749	917	8.832
10	27.843	9.749	696	9.053
11	18.790	9.749	470	9.279
12	9.511	9.749	238	9.511
Всего		116.985	16.985	100.000

При таком порядке расчетов издержки предпринимателя по кредиту снижаются на 14 тыс. USD. А через семь месяцев пользования кредитом будет возвращено 54,7 тыс. USD, или чуть больше половины ссуды, и выплачено 13,5 тыс. USD по процентам.

На практике у предпринимателей часто возникает необходимость в отсрочке погашения кредита, особенно в долгосрочных кредитах, в связи с завершением производственного цикла. В этом случае расчет выплат по кредиту можно представить в виде равномерного погашения с отсрочкой, например, на первых 2 месяца (см. таблицу 5а).

5а. Расчет выплат с равномерным погашением с отсрочкой на 2 месяца				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000	2.500	2.500	—
2	100.000	2.500	2.500	—
3	100.000	12.500	2.500	10.000
4	90.000	12.250	2.250	10.000
5	80.000	12.000	2.000	10.000
6	70.000	11.750	1.750	10.000
7	60.000	11.500	1.500	10.000
8	50.000	11.250	1.250	10.000
9	40.000	11.000	1.000	10.000
10	30.000	10.750	750	10.000
11	20.000	10.500	500	10.000
12	10.000	10.250	250	10.000
Всего		118.750	18.750	100.000

Такой порядок расчетов по валюте особенно выгоден при долгосрочном финансировании инвестиционных проектов, и особенно по лизингу.

Что теряет или приобретает банк?

На первый взгляд может показаться, что банк теряет свои доходы на ту сумму, на которую уменьшаются выплаты по процентам при срочных ссудах. Но если при этом высвобождаемые суммы погашения 8,3 млн. руб. (см., например, табл. 3) банк снова будет вкладывать под 300% годовых, то общая сумма выплат по процентам возрастет до 250 млн. руб. (8,3 млн. руб. \times 0,25 = 2,083 млн. руб.), что компенсирует снижение выплат по процентам на втором месяце. Таким образом, доходы банка от средств, размещаемых в виде кредитных ресурсов, одинаковы по величине независимо от способа погашения, если высвобождаемый капитал снова отдается в ссуду под такой же процент. При этом банк может обслуживать больше клиентов, что как раз и способствует ускорению оборота кредитных ресурсов.

Преимущества срочных ссуд

Использование такого порядка расчетов, в том числе и в долгосрочных ссудах, позволит банку улучшить показатели своей финансово-хозяйственной деятельности, поскольку такие ссуды обладают рядом преимуществ.

Срочное погашение ссуд более **рентабельно**, поскольку в этом случае кредитные ресурсы используются в течение более короткого срока, что для кредитора практически означает выдачу ссуды под больший процент.

Преимущество в **ликвидности** для кредитора, поскольку в результате погашения средний срок замораживания капитала сокращается и капитал быстрее возвращается.

Появляется **гарантия** в срочных ссудах, поскольку уменьшение размеров используемого капитала снижает риск выдачи кредита.

Кроме того, разный порядок погашения ссуды связан с предоставлением таких различных форм кредитов, как ипотечного, вексельного и по экспортно-импортным операциям, например, форфейтингу.

Такой порядок погашения ссуд ориентирует банк на систематическое отслеживание высвобождения кредитных ресурсов и постоянное выгодное их размещение, что и будет способствовать ускорению денежного оборота. Эффективность такой работы напрямую связана с планированием кредитной деятельности банков. Поэтому в банках целесообразно формировать расчеты по планированию предполагаемых ежемесячных поступлений в виде срочных платежей, процентов, погашения ссуд при различном порядке погашения и предполагаемых выплат. Анализ потоков этих платежей необходим для поддержания ликвидности банков, а также для согласования всех сделок с целью достижения оптимального результата с учетом риска.

Предлагая предприятиям и предпринимателям различные формы погашения кредита, банк может контролировать и, в свою очередь, требовать от них предоставления финансовых планов. В финансовом плане обосновываются предполагаемые расходы и доходы от хозяйственно-финансовой деятельности предприятия, которые представляются в виде потоков платежей по периодам. Поэтому финансовый план является более надежным основанием для выдачи кредитов, чем традиционный анализ баланса, ориентированный в прошлое. Такой план является обобщающим при составлении бизнес-планов либо при разработке ТЭО инвестиционных проектов.

Представление последовательности платежей в виде равномерных платежей (аннуитет) упрощает финансово-экономический анализ, поскольку дает возможность использовать стандартные формулы (дисконтирования и др.), позволяющие учесть стоимость денег) и табличные значения ряда коэффициентов, содержащихся в этих формулах, например, дисконтный множитель. Из мировой хозяйственной практики известно, что на основании потоков платежей строятся самые точные расчеты окупаемости инвестиций. Такой подход к своей деятельности помогает банкам в становлении их роли настоящих банков в рыночном хозяйстве.

Наконец, предложение клиентам возможности выбора различных способов погашения кредита и необходимость эффективного размещения кредитных ресурсов будет способствовать лучшему использованию компьютерной техники и банковских технологий. Это позволит учесть наряду с ликвидно-финансовыми организационными, техническими и информационными факторами в банковской деятельности. Авторами, например, разработано большое количество прикладных компьютерных программ по финансово-экономическим расчетам, представителем которых не позволяют рамки одной газетной публикации. Использование таких и подобных программных продуктов поможет банковским работникам профессионально консультировать клиентов при выборе взаимовыгодных форм расчетов по кредиту.

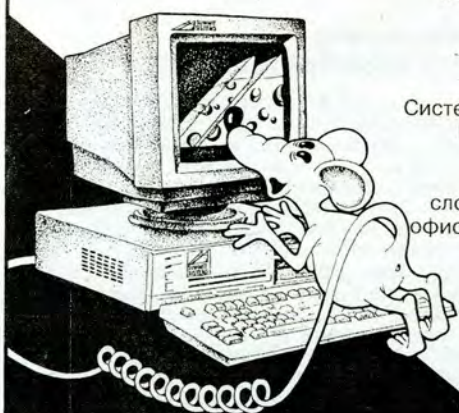
Для реализации такой программы у банков должен быть стимул к проведению успешной политики выдачи ссуд по максимальным процентным ставкам, соотносясь с реальными и разумными перспективами возврата выдаваемых ссуд. Это возможно осуществить, если цель деятельности банков будет состоять в наиболее эффективном размещении кредитных ресурсов, а методика оценки эффективности управления банками основываться на прибыли. В этом отношении особенно важными становятся проблемы банковского менеджмента (управление структурой баланса и бюджетом), а также маркетинга в банках и формирование их политики.

Валерий АНТАШОВ, президент Ассоциации лизинговых предприятий Беларуси, Галина УВАРОВА, кандидат экономических наук.

2. Расчет погашения кредита равномерными срочными платежами							
	6 месяцев				12 месяцев		
	Кредит	Срочные платежи	Проценты	Погашение	Кредит	Срочные платежи	Проценты
1	100.000.000	33.881.950	25.000.000	8.881.950	100.000.000	26.844.758	25.000.000
2	91.118.050	33.881.950	22.779.513	11.102.437	98.155.250	26.844.758	24.538.811
3	80.015.610	33.881.950	20.003.903	13.878.047	95.849.295	26.844.758	23.962.324
4	66.137.566	33.881.950	16.534.392	17.347.558	92.966.861	26.844.758	23.241.715
5	48.790.008	33.881.950	12.197.502	21.684.448	89.363.818	26.844.758	22.340.955
6	27.105.560	33.881.950	6.776.390	27.105.560	84.860.015	26.844.758	21.215.004
7					79.230.262	26.844.758	19.807.566
8					72.193.070	26.844.758	18.048.268
9					63.396.580	26.844.758	15.849.145
10					52.400.967	26.844.758	13.100.242
11					38.656.451	26.844.758	9.664.113
12					21.475.806	26.844.758	5.368.952
Всего	0	203.291.699	103.291.699	100.000.000	0	322.137.092	222.137.093

3. Расчет выплат по кредиту с равномерным погашением							
	6 месяцев				12 месяцев		
	Кредит	Срочные платежи	Проценты	Погашение	Кредит	Срочные платежи	Проценты
1	100.000.000	41.666.667	25.000.000	16.666.667	100.000.000	33.333.333	25.000.000
2	83.333.333	37.500.000	20.833.333	16.666.667	91.666.667	31.250.000	22.916.666
3	66.666.667	33.333.333	16.666.667	16.666.667	83.333.333	29.166.667	20.833.333
4	50.000.000	29.166.667	12.500.000	16.666.667	75.000.000	27.083.333	18.750.000
5	33.333.333	25.000.000	8.333.333	16.666.667	66.666.667	25.000.000	16.666.667
6	16.666.667	20.833.333	4.166.667	16.666.667	58.333.333	22.916.667	14.583.333
7					50.000.000	20.833.333	12.500.000
8					41.666.667	18.750.000	10.416.667
9					33.333.333	16.666.667	8.333.333
10					25.000.000	14.583.333	6.250.000
11					16.666.667	12.500.000	4.166.667
12					8.333.333	10.416.667	2.083.333
Всего	0	187.500.000	87.500.000	100.000.000	0	262.500.000	162.500.000

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС



Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией HotLine.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

3Com

**HEWLETT
PACKARD**
Authorized Reseller

AMERICAN POWER CONVERSION
EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

Только до 31 марта

**15 %
скидка**

на все 200 наименований
нашей офисной мебели.

совместное
предприятие
PRO-TRADE

Адрес: ул. Гусовского, 4, к. 501, 507. Тел: (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

Организация реализует:

Две установки синтеза
ИСКУССТВЕННЫХ АЛМАЗОВ

и других сверхтвердых материалов
на базе прессов ДО-137 с номинальным усилием 500 тс.

Приобретает:

Вакуумные установки

ВУ-2М, ВУ-2МИ, ВУ-2МБС, ВУ-700Д, ВУ-1100Д.

Телефоны: (0172) 768-167, 768-291 (факс).



СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

между
Республикой БЕЛАРУСЬ
и РОССИЕЙ.

т. (0172) 395-247, 666-653.

АО "Трансмэкс"

Качество должно быть доступным!

3Com

ISA.....до \$125
EISA.....до \$270
PCMCIA...до \$310
PCI Fast..до \$310

NEW

Пожизненная гарантия

Минск, ул. Чапаева, 5. Тел. 36-97-54
Гродно (0152) 47-20-95

Организация реализует:

- » Шины — 220x508, 205/70P14, 300x508, 290x508, 260x508, 310x406, 530x610;
- » Эл. погрузчик 1 т. (Болгария);
- » Автомагнитола «Гродно-302»;
- » Селитра аммиачная.

Телефоны: (0172) 52-17-14, 59-69-51.

PC WORLD Belarus

Издается по лицензии американской корпорации IDG

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

КОМПЬЮТЕРНЫЙ МИР

Национальный ежемесячный журнал

- Как спланировать покупку компьютера
- Как разумно купить компьютер
- Как использовать компьютер с максимальной продуктивностью

Журнал издается по лицензии американской корпорации IDG. Среди изданий корпорации — всемирно известные PC World, ComputerWorld, InfoWorld, MacWorld, Publish и многие другие (в том числе российские "КомпьютерУорлд-Москва", "Сети", "Мир ПК"). Национальные варианты PC World выходят в 48 странах на 23 языках.

Журнал для каждого, кто работает на персональном компьютере - от начинающих пользователей до профессионалов

Приглашаем разместить у нас
Вашу рекламу

тел. (0172) 203 889 факс 264 810

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ



**ФИНАНСЫ
и АКТИВЫ**

Время дороже денег!

УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь—Россия—Украина
и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

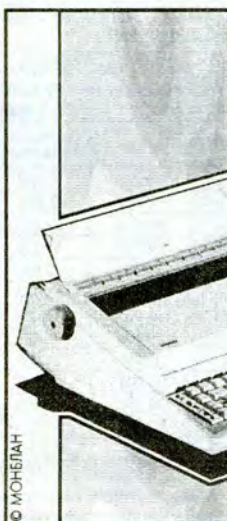
в широчайшем спектре
на территории Беларуси,
на рынках ближнего
и дальнего зарубежья.

Тел./факс (0172) 26-41-78,
26-41-13.

ЦЕМЕНТ

организация осуществляет вагонные поставки
цемента М-400, М-500.

Автобусы ЛАЗ различных модификаций.
Тел./факс: (0172) 690-326.



ТУССОН

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
КОМПАНИИ "ТУССОН"
ЗНАМЕНИТЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

olivetti

БЕЛОРУССКИЙ НАДЕЖНОСТЬ
ЛАТИНСКИЙ И КОМФОРТ
РУССКИЙ ГАРАНТИЯ
ШРИФТЫ ОДИН ГОД

ШИРОКИЙ ВЫБОР ОПРЕДЕЛЕНИЯ
И БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

Г. МИНСК, УЛ. ПУЛИХОВА, 53, 12 ЭТАЖ
ТЕЛЕФОНЫ (0172) 36-52-93, 36-59-31, 36-42-88;
ТЕЛЕФОН В БРЕСТЕ (01622) 5-99-37
ТЕЛЕФОН В ВИТЕБСКЕ (0212) 36-20-49

МИР ПРИЗНАННЫХ СТАНДАРТОВ



attache
COMPUTER CENTRE

Минск, ул. Кульман, 2.
Тел.: (0172) 329-332. Факс: (0172) 326-463.

Возможна продажа в рассрочку,
кредит, лизинг.

внешнеторговая фирма
ДИСПЕРАДО

**МАСЛЯНЫЕ
ОБОГРЕВАТЕЛИ**
750 Вт

ТЕРМОБУМАГА

КОМПАКТ-ДИСКИ
США - 4\$
1991г.-1993г.

**СЧЕТНО-ДЕНЕЖНАЯ
МАШИНА**
МСК-3



CITIZEN

КАЛЬКУЛЯТОРЫ-БУХГАЛТЕРСКИЕ
10, 12, 14-РАЗРЯДНЫЕ
SDC-8751, 8900, 839, 888, 898, 411;
карманные: SLD-760N, SB-745P

Кассовые аппараты ОКА 500

КУПИМ Б/Н РОССИЙСКИЕ ДЕНЬГИ

(0172) 63-90-48, 63-91-22



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ТАРАГЕТЫ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		тип / MHz	cache	условн.	max. форм.	FDI	объем	тип / экран	время доступа	тип							разр. точек	память
КОМПЬЮТЕРЫ																		
1	Компьютерный класс		640		3.5"							под заказ	от 1600	12	МПОВТ	327139		
2	Электроника MC 1504		640		5.25"	21		mono				моно 8X11	380	12	БПВТ	646467 / 648684		
3	COMPAQ	8086			5.25"	21		mono				видеокарта Hercules, с пакетом программ	190	3	КПРС	235523 / 262652		
4	EPSON	8088/10			5.25"	40		VGA				видеокарта EGA, с пакетом программ	290	3	КПРС	235523 / 262652		
5		8088/10	1		5.25"	40		VGA					404	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
6		286/7.20	1		5.25"	42		VGA					636	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
7	SUNRISE	286/20	1	4	//	100	IDE/ISA	18				2 fdd, mouse	579	12	SUNRISE	344356 / 344470		
8	NTT	386										любая конфигурация по ценам TAIР	579	12	ИНФОРМАТИКА	(0232) 535801		
9	ADING	386/7 SX/25	2	16	//	85	IDE	13	SVGA	39	256	ISA	от 491	12	АДИНГ	783512		
10	EC 1863.11	386 SX/25	2	16	3.5"	170	IDE	14	VGA	39	256	EISA		12	МПОВТ	313687 / 313549		
11		386 SX/40	1	16	3.5"	100	IDE/ISA	15	msVGA	39	512	ISA		12	ИНФОТЕХ	236281 / 267341		
12	SUNRISE	386 SX/40	1	16	3.5"	100	IDE/ISA	15	SVGA	39	512	ISA		12	SUNRISE	344356 / 344470		
13	ICS	386 SX/40	1	64	3.5"	120	IDE	12	msVGA	28	512	ISA		12	ИнтерКомСервис	306401		
14	DAINOVA	386 SX/40	1	1	5.25"	170	IDE/ISA	14				mono Philips, ISA	579	15	ДАИНОВА	302356		
15	DAINOVA	386 SX/40	1	1	170	IDE/ISA	14					mono Philips, ISA	616	15	ДАИНОВА	302356		
16	DAINOVA	386 SX/40	1	1	170	IDE/ISA	14					ISA	683	15	ДАИНОВА	302356		
17		386 SX/40	2	2	5.25"	40		SVGA	39	256		mouse	673	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
18		386 SX/40	2	2	107			SVGA	39	256		GoldStar monitor	719	15	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078		
19	American Logic	386 SX/40	2	16	107	IDE	14		SVGA	39	512	ISA	MT	15	АмериканЛоджик	525428		
20		386 SX/40	2	2	160				SVGA	39	256	ISA	MT	15	Перел.Технологии	361457 / 368361		
21		386 SX/40	2	2	170				SVGA	39	256	ISA	SC	15	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728		
22	DAINOVA	386 SX/40	2	2	170	IDE/ISA	14	SVGA	39	256	ISA	ISA	702	15	ДАИНОВА	302356		
23		386 SX/40	2	2	170			SVGA	39	256		mouse	711	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
24		386 SX/40	2	2	210			SVGA	39	256		любые изменения	737	12	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728		
25	SUNRISE	386 SX/40	2	16	210	IDE/ISA	14	SVGA	39	512	ISA	GoldStar monitor, серт. РФ	760	12	SUNRISE	344356 / 344470		
26	OPTIMUS	386 SX/40	2	2	240	IDE		msVGA	28	256	ISA	Datas	610	18	РНИПР	268429		
27	MAS	386 SX/40	2	16	260	IDE/ISA	12	SVGA	28	256	ISA	CPU AMD	786	18	МАС Электроник	351201 / 351200		
28		386 DX/40	128	4	32	100	IDE	15	SVGA	39	256	ISA	MT	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341		
29	American Logic	386 DX/40	128	4	32	107	IDE	14	SVGA	39	512	ISA	MT	15	АмериканЛоджик	525428		
30		386/7 DX/40	128	4	32	130	IDE/ISA	14	SVGA	28	512	ISA	MT	15	СНАМИ	687447		
31	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14					mono Philips, ISA	790	15	ДАИНОВА	302356		
32	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14					mono Philips, ISA	762	15	ДАИНОВА	302356		
33	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14	SVGA	39	256		любые изменения	810	15	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728		
34	DAINOVA	386 DX/40	8	4	170	IDE/ISA	14	SVGA	39	256		ISA	815	15	ДАИНОВА	302356		
35	DAINOVA	386 DX/40	128	4	170	IDE/ISA	14	SVGA	39	256		mouse	829	15	ДАИНОВА	302356		
36		386 DX/40	128	4	170			SVGA	39	256			869	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
37		386/7 DX/40	128	4	350								70	12	Рефал-Алгоритм	521451		
38	NTT	386 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	msVGA	39	512	ISA	MT	15	ТАИР	239265 / 235528		
39	HTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	SVGA	39	512	ISA	MT	15	Выс.Технологии	207029 / 207911		
40		386 DX/40	128	4	210				SVGA	39	256		729	18	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728		
41	NTT	386 DX/40	128	4	32	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA	MT	15	ТАИР	239265 / 235528		
42		386 DX/40	128	4	210				SVGA	39	256		863	12	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
43	HTech	386 DX/40	128	4	64	210	IDE	14	SVGA	39	512	ISA	MT	15	Выс.Технологии	207029 / 207911		
44	SUNRISE	386 DX/40	128	4	128	210	IDE/ISA	14	SVGA	39	512	ISA	MT	15	SUNRISE	344356 / 344470		
45		386/7 DX/40	128	4	210				SVGA	39	256		895	18	БЕЛКОМ	345586 / 346373		
46		386 DX/40	128	4	210				SVGA	39	256		916	12	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078		
47	VALEX	386/7 DX/40	128	4	210				SVGA	39	256		925	18	Перел.Технологии	361457 / 368361		
48	MAS	386 DX/40	128	4	32	260	IDE/ISA	12	SVGA	28	512	ISA	MT	15	МАС Электроник	351201 / 351200		
49	DAINOVA	386 DX/40	8	4	270	IDE/ISA	12	SVGA	39	256		ISA	930	15	ДАИНОВА	302356		
50	PICO	386 DX/40	128	4	270	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA		843	15	ПИЛИГРИМ	368491		
51	ICS	386 DX/40	128	4	64	270	IDE	15	SVGA	39	512	ISA	MT	15	ИнтерКомСервис	306401		
52		386 DX/40	128	4	270				SVGA	39	512	ISA		870	14	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728	
53	NTT	386 DX/40	128	4	32	270	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA	MT	15	ТАИР	239265 / 235528		
54		386 DX/40	128	4	270				SVGA	39	512	ISA	MT	15	ОРМАСЭЙЛ	333707 / 333728		
55	DAINOVA	386 DX/40	128	4	270	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA	MT	15	ДАИНОВА	302356			
56	OPTIMUS	386 DX/40	128	4	340	IDE		SVGA	39	256		GoldStar	891	18	РНИПР	268429		
57		386/7 DX/40	128	4	350				SVGA	39	256		900	12	Перел.Технологии	361457 / 368361		
58		386/7 DX/40	128	8	350				SVGA	39	256		1100	12	Перел.Технологии	361457 / 368361		
59	ACER PAC450	486 SX/25	128	4	3.5"	120	IDE	SVGA	39	512	ISA	SC	800	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343		
60	BM2002	486 SX/25	128	4	32	170	IDE	VGA	39	256	EISA	D	1400	12	МПОВТ	327139 / 326744		
61	IBM	486 SX/25	128	4	3.5"	170	IDE	SVGA	39	256			1063	36	COMTRIS	611211		
62	OLMETTI M4-40	486 SX/25	8	4	170			SVGA	28				1690	24	ТУССОН	365293 / 365931		
63	Intel Champion	486 SX/25	8	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	15	SVGA	39	512	ISA	MT	15	РЕСТА	784100	
64	CHAMPION	486 SX/25	8	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	15	SVGA	39	512	ISA	MT	1195	12	ПРОГРАММА	328735 / 324343
65	OPTIMUS SA	486 SX/25	128	4	128	3.5"	240	IDE/ISA	9	SVGA	39	512	ISA	MT	1083	18	СЕМИПЛАН	372540 / 377321
66	Intel Classic PCI	486 SX/25	8	4	64	3.5"	245	IDE/ISA	10	SVGA	39	512	ISA	MT	1075	12	ЭЛЕМЕНД	265680 / 260964
67		486 SX/25	8	4	64	3.5"	270	IDE/ISA	11	SVGA	39	512	ISA	MT	1033	24	НИИ ЗВМ	346530 / 625181
68	INTEL	486 SX/25	8	4	64	3.5"	270	IDE/ISA	11	SVGA	39	512	ISA	MT	1245			

№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		HDD			HDD			HDD						
		ТИП / MHz	cache		типы / объём	типы / объём		типы / объём	типы / объём					
165	OPAL	486/75 SLC2/66	16	4	170	IDE	SVGA	28	512	IBM-IBM, VLB, склад	1222	ИВА	325122 / 625173	
166	OPAL	486/75 SLC2/66	16	4	340	IDE	SVGA	28	512	IBM-IBM, VLB, склад	1279	ИВА	325122 / 625173	
167	OPAL	486/75 SLC2/66	16	4	270	IDE	SVGA	28	512	IBM-IBM, VLB, склад	1279	ИВА	325122 / 625173	
168	OPAL	486/75 SLC2/66	16	4	420	IDE	SVGA	28	512	IBM-IBM, VLB, склад	1279	ИВА	325122 / 625173	
169	NTT	486/75 SLC2/66	128	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	933	ТАИР	239265 / 235528
170	HiTech	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE	14	SVGA	39	512	Cyrix, T9000	1071	Выс. Технологии	207029 / 207911
171	ADINING	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE	14	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
172	SUNRISE	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE	14	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
173	DIVERSIFIED	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE	14	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
174	Intel Champion	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel, AIO, DOS	1150	КУНИЛИ	520705
175	BeaBAM	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	NI, VLB COMBO	1150	РЕСТА	784100
176	CHAMPION	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel	1150	РЕСТА	784100
177	HP Vectra VL2	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel	1150	РЕСТА	784100
178	NTT	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
179	NTT	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
180	ICS	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE	15	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
181	DAINOVA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
182	DTK	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
183	NTT	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
184	American Logic	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
185	DAINOVA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
186	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
187	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
188	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
189	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
190	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
191	BeaBAM	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel, VLB COMBO	1150	КУНИЛИ	520705
192	ADINING	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
193	UNITEC	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
194	STRATUM	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
195	UNITEC	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
196	MAS	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
197	HISCREEN	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
198	PACKARD BELL 4508	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	Intel, VLB	1195	АДИНИНГ	783512
199	BeaBAM	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel, VLB COMBO	1150	КУНИЛИ	520705
200	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
201	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
202	DTK	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
203	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
204	SUNRISE	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
205	AST Bravo	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
206	DAINOVA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
207	McIntosh Office Pro	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
208	HP Vectra M2	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
209	HP Vectra M2	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
210	HP Vectra XM2	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
211	OPTIMUS SA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
212	DAINOVA	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
213	HP Vectra M2	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
214	Optimus SA Intel	486/75 SLC2/66	256	4	210	IDE/ISA	12	SVGA	39	512	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1063	ТАИР	239265 / 235528
215	BeaBAM	486/75 SLC2/66	256	4	32	3.5" IDE	12	SVGA	39	512	Intel, VLB COMBO	1150	КУНИЛИ	520705
216	Intel Classic/													

Тенденция к росту

На минувшей неделе на чековом рынке произошла смена тенденций изменения курса.

Государственные структуры начали предпринимать шаги, направленные на повышение курса чеков. По радио были переданы сообщения о предстоящей индексации и предостережения от продажи чеков по низким ценам.

Если неделю назад 4 компании снизили цены покупки чеков у населения, а только 2 повысили, то на прошлой неделе все было наоборот. 10 фирм подняли цены на 50-100 рублей, а 2 фирмы — снизили.

Инвестора
защитит комиссия

В очередной раз иностранные консультанты хотят помочь нашей республике создать фондовый рынок — представитель фирмы DFC Томмазо Коррадо пытается реализовать новый план управления им.

Котировки чеков "Имущество" на 17.03.95 г.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск				
Новокомбанк	1.300/1.300**	1.610	1.690	2.000
Банк "Поиск"	1.100	—	—	—
Банк "Олимп"	1.300	дог.	дог.	дог.
Банк "Олимп" ф-л №1	1.300	1.600	1.700	10.000
"Аспасия"	1.400/1.450*	1.600	2.100	500
"Джем-Инвест"	1.100	1.500	1.800	5 (10) тыс.
"Финэк-Инвест"	1.300/1.400**	—	1.900	1.000
"Освея-Инвест"	1.200	дог.	дог.	10.000
"Пуше-Инвест"	1.100	—	—	—
"Актив-Инвест"	900	1.550	1.750	50.000
ПРИФ	1.250	дог.	дог.	дог.
"Интерконтинентал-Инвест"	—	1.600	дог.	10.000
"ДД-Инстрах"	1.200/1.375*	—	1.700	10.000
"Интек-Ньюс"	1.100	—	—	—
"Скай-М"	—	1.600	1.800	5.000
"Финимком"	—	дог.	дог.	5.000
"Финансы и Активы"	1.000 *	1.600	1.800-2.100	10.000
"Доминатор-Солвент"	1.250-1.350	—	—	—
"Сток & Траст"	1.300	1.700	—	5.000
Брест				
Комплексбанк	1.200	—	—	—
"Буг-Инвест"	1.000-1.200	—	1.700	30.000
"Галактика"	—	1.300	дог.	любой
НФА	1.200	1.200	1.650	10.000
Витебск				
ПРИФ	900	—	—	—
Виткомбанк	1.050-1.100	—	—	—
Витфонд	1.000	—	—	—
Комплексбанк	900	—	—	—
"Титан-Холдинг"	1.100	1.600	—	—
"Град-Инвест"	1.200	1.600	1.800	20.000
Белпромстройбанк	950	—	—	—
Гомель				
"БелАСКО-Инвест"	1.000/1.000**	1.400-1.500	1.700-1.800	5.000
ООО "Эгал-Инвест"	1.100	1.100	2.500	—
ООО "Полкар-Инвест"	1.000	—	1.650-1.700	10.000
"Финансовый Экспресс"	1.050	—	1.650	5.000
"Крона"	1.100	—	1.600	1.000
"Агроинвест" (г. Жлобин)	1.000	1.700	1.750	10.000
"Финансы и Активы"	1.100	—	—	—

* зачисление производится на счет в Сбербанке;
** зачисление производится на депозитный вклад.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Брест — (01632) 64-797.

Комментарий

Трудно сказать, какая это по счету попытка Запада помочь РБ организовать рынок ценных бумаг и согласовать действия различных сил, заинтересованных в его развитии.

Большого успеха прежние усилия не имели. Более того, профессиональные участники рынка ценных бумаг перед тем, как объединиться, решили размежеваться.

Ассоциация инвестиционных фондов, банков и компаний, возглавляемая Игорем Станиславичем, до сих пор не закончила организационный этап. Кроме этого, Ассоциация не объединила, да и не стремилась объединить всех профессиональных участников.

В противовес ей был создан Союз инвестиционных фондов. В него вошли крупнейшие инвестиционные фонды, такие как ПРИФ, "БелЭкспресс", "Реформа-Траст", "Майский", "Недвижимость и Финансы". Союз устраивает еженедельные совещания и пытается объединить усилия инвестиционных фондов с целью развития законодательства и создания нормальных условий для их деятельности.

По мнению Александра Саманкова, председателя правления ПРИФа, Союз способен отстаивать интересы инвестиционных фондов, в отличие от Ассоциации, которая нежизнеспособна, так как включает в себя фирмы с различными интересами —

СИФы, банки и финансовые компании.

Впрочем, председатель совета ассоциации Игорь Станиславич полагает, что в этом нет ничего страшного, так как многие инвестиционные фонды созданы банками, а кроме этого, у всех профессиональных участников есть общие интересы.

Как бы то ни было, но пока влиятельных организаций саморегулирования фондового рынка в РБ нет, что, безусловно, отрицательно сказывается на его развитии.

Предложения, с которыми приехал Томмазо Коррадо, как раз и должны помочь в создании структуры, способной эффективно работать на рынке ценных бумаг.

Однако ряд положений проекта организации комиссии кажутся трудноосуществимыми.

Во-первых, сама идея создания органа саморегулирования фондового рынка, включающего в себя Госинспекцию, несколько странна, так как органы государственного регулирования обычно контролируют самоуправляющиеся структуры, а не входят в их состав.

Более того, органы самоуправления не являются общественными организациями, их деятельность регулируется специальными законодательными актами.

Во-вторых, ни Госинспекция, ни Мингосимущество, ни существующие объединения профессиональных участников не обладают достаточным влиянием и полномочиями для эффективного воздействия на фондовый рынок. Все решается на более высоком уровне. Разумеется, и в рамках существующих полномочий они могли бы сделать больше, но, как неоднократно отмечали представители этих структур, у них нет лидера. Объединение всех перечисленных выше организаций не прибавит им авторитета. Маловероятно и появление лидера, раз до сих пор он не появился.

Поэтому успех создания какой-то объединяющей всех комиссии выглядит весьма проблематичным. Гораздо вероятнее осуществление более скромных планов — создание Ассоциации профессиональных участников без задействования государственных структур, проведение консультаций в ходе разработки законодательства (в частности — положения о саморегулирующих организациях) и открытие Информационно-аналитического центра при Госинспекции и Мингосимуществе.

Впрочем на этот раз попытка оказать помощь имеет больше шансов быть успешной, так как кардинально изменились условия — правительство наконец-то смирилось с тем, что фондовый рынок в РБ должен быть.

Владимир ТАРАСОВ,
экономический обозреватель "БР".

Сверхоценка

Компания "Рамос-Интернешнл" предлагает на продажу акции АО "Компания Рамос" второго выпуска по цене в 1.000 раз выше номинальной.

Такой шаг преследует, по-видимому, рекламные цели. В марте должна закончиться подписка на акции III выпуска акций этого АО. Подписка протекала вяло. Трудно сказать, насколько повлияло объявление цены продажи акций прошлогоднего выпуска на подписку этого года, но за прошлую неделю удалось продать 1.500 акций.

Не были зарегистрированы сделки с акциями приватизированных предприятий. Слишком низки цены, которые ориентируются на рыночный курс чеков. На фондовой бирже сделок также не было, хотя там цены несколько выше. Так, например, акции АО "Газопарат" на внебиржевом рынке могут быть проданы по цене 15 тыс. рублей, а на бирже — по 22 тыс. рублей при номинале 5 тысяч.

Внебиржевой рынок ценных бумаг. Котировки на 17.03.95 г.

Эмитент	Цена бумаги	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	—	1.400	70
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	Инвестиционные технологии	1.000	2.000	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	Инвестиционные технологии	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	АО "Интек-Ньюс"	1.000	—	н/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Николь-Инвест"	1.300	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	2.000	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	АО "Интек-Ньюс"	1.000	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Финансы и Активы"	5.600	9.000	н/н
АКБ "Дукат"	акции	1.000	АО "Интек-Ньюс"	3.000	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	—	2.100	100
АКБ "БелПСБ"	акции, III и IV выпуски	100	"Albarossia"	400	—	с/н

АКБ "БелПСБ"	акции	100	Инвестиционные технологии	600	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Albarossia"	1.500	4.000	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	АО "Интек-Ньюс"	2.500	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	—	1.000	н/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	Инвестиционные технологии	350	—	324
АКБ "Поиск"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	300	800	50
АКБ "Поиск"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	200	—	н/н
АКБ "Поиск"	акции	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	300	700	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	700	2.000	860
АКБ "Приорбанк"	акции	100	Инвестиционные технологии	1.000	2.000	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600-900	1.700-2.000	2.891
АКБ "Приорбанк"	акции	100	АО "Интек-Ньюс"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, I, II выпуски	100	"Эгал-Инвест"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	700	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III, IV выпуски	100	"Эгал-Инвест"	300	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	ФД "Буг-Инвест"	300	—	с/н
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Основной"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Недвижимость"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "БелАСКО-Инвест"	акции	1.000	"Доминатор-Солвент"	—	1.200	с/н
СИФ "Белэкоинвест"	акции	2.500	"Доминатор-Солвент"	—	3.000	5.000
СИФ ПРИФ	акции	1.000	"Аспасия"	—	900/2.500	с/н
СИФ "Синотро-Инвест"	акции, I выпуск	10.000	Компания СИМ	14.842	15.584	с/н
НТК "Актив & N Inc"	акции	20.000	"Ориентир-Центр"	—	20.000	с/н
АО "Интек-Ньюс"	акции, I выпуск	2.500	АО "Интек-Ньюс"	—	10.000	105
АО "Минский фарфоровый з-д"	акции	5.000	ФД "Траст-Активы"	3.000	—	с/н
АО "Коммунарка"	акции	10.000	ФД "Траст-Активы"	8.000	—	с/н
АО "Газопарат"	акции	5.000	ФД "Буг-Инвест"	15.000	—	с/н

АО "Брестхлеб-продукт"	акции	5.000	ФД "Буг-Инвест"	7.500	—	с/н
АО "Барановичи-древ"	акции	1.000	ФД "Буг-Инвест"	15.000	—	с/н
АО "Минский маргаритовый з-д"	акции	10.000	ФД "Буг-Инвест"	6.000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5.000	ФД "Буг-Инвест"	3.000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5.000	"Рамос-Интернешнл"	5.000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	4.000	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	ФД "Буг-Инвест"	11.000	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Боримак"	акции	10.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	10.000	—	с/н
АО "Гомельобон"	акции	5.000	ФД "Буг-Инвест"	12.000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1.000	"Николь-Инвест"	11.000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	12.000	—	с/н
АО "Оршастрой-материалы"	акции	2.500	"Град-Инвест"	3.500	—	с/н
АО "Брестхлеб-продукт"	акции	5.000	"Град-Инвест"	7.000	—	с/н
АО СМТ "Беларусьавтострой"	акции	1.000	"Град-Инвест"	2.300	—	с/н
АО "Экомол"	акции	2.000	"Град-Инвест"	2.500	—	с/н
АО "Слуцкая макаронная фаб"	акции	10.000	"Град-Инвест"	12.000	—	с/н
АО "Пуховичский комбинат хлебопродуктов"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Трансэкспедитор"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Березовский комбинат кормового завода"	акции	10.000	"Град-Инвест"	11.500	—	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, II выпуск	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000.000	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, III выпуск	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000	1.500
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	200.000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Albarossia"	1.500.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Николь-Инвест"	—	5.000.000	с/н
БФБ	акции	5.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	1.100.000	—	с/н
БФБ	акции	5.000	"Аспасия"	—	4.200.000/4.500.000	с/н
БФБ	акции, I выпуск	5.000	"Скай-Траст"	2.800.000	—	с/н

Агентство финансовых новостей,
тел.: (0172) 621-603.

Финкомпании потеснили СИФы

Рынок ИПЧ: взгляд эксперта

После отмены первого чекового аукциона эксперты предсказывали значительное падение курса пакетов чеков. Субъекты чекового рынка еще раз убедились в нежелании властей форсировать проведение чековой приватизации, что, естественно, сильно подорвало доверие к ИПЧ как к государственной ценной бумаге.

Кроме того, Мингосимущество (МГИ) издало знаменитое письмо №11-05/496 от 22.02.95 г., в котором говорилось, что прием от граждан чеков в оплату акций по лимитам, доводимым МГИ, производится в пределах сумм, начисленных гражданам на законных основаниях, в соответствии со списками, утвержденными исполкомами местных Советов народных депутатов. Это фактически перекрыло пути использования чеков для покупки акций предприятий заинтересованными структурами вне аукционов.

Однако вопреки ожиданиям курс чека с конца февраля на начало марта снизился незначительно — на 100-150 рублей, с 1.800-1.850 рублей до 1.650-1.700 рублей, а, начиная со второй декады марта, стала проявляться тенденция к его незначительному повышению. В чем же причина этой, казалось бы, парадоксальной ситуации?

На чековом рынке сложилась интересная ситуация. Если раньше противостояние наглядно вырисовывалось во взаимоотношениях двух крупных группировок СИФов, формировавшихся вокруг известных фондов — ПРИФ-«Осмос-Инвест», — то сейчас положение изменилось.

Новая ситуация была официально оформлена в виде протеста Генерального прокурора г-на Шолоднова, который пролоббировал некоторые финансовые компании и банки. Набравшись сил, они стали представлять новую реальную силу

на рынке чековой приватизации.

СИФы. После потери монополии на аукционы, позиции СИФов крайне ослабли, ибо они поставлены в неравноправное положение по сравнению с другими субъектами рынка. У СИФов остается один выход — вытеснение своих конкурентов за счет покупки на рынке больших пакетов чеков. Эта тенденция начнет проявляться примерно с третьей декады марта, то есть незадолго до чекового аукциона 30 марта.

Это вызвано тем, что любые операции по покупке и формированию пакетов чеков для их последующего обмена на акции связаны с замораживанием вложенных в чеки денежных средств. Чтобы максимально снизить издержки от этого процесса, данная операция будет отодвигаться на возможно дальний срок. Но если ждать очень долго, можно вообще опоздать, ибо этим воспользуются очень гибкие финансовые компании и некоторые банки.

Следовательно, позиция СИФов на ближайшее время будет состоять в покупке пакетов чеков и различных маневрах, начиная от лоббирования своих интересов у властных и закончивая демонстрацией действий с использованием рекламы в СМИ.

Финансовые компании и банки. Естественно, группировку финкомпаний и банков союзниками назвать трудно, так как и внутри них идет борьба за преобладание.

После успешного лоббирования своих интересов, их роль значительно возросла. На начало марта они уже в 1,5-2 раза превосходили фонды по объему саккумулированных чеков. При этом, они гибче и мобильнее. Став полноправными участниками чекового рынка, эти субъекты крайне заинтересованы в покупке пакетов чеков, что и наблюдается сейчас, когда курс чека находится на своей низшей отметке. Тактика тех или иных членов этой группировки обусловлена исключительно объемом располагаемых ими средств и влиянием других субъектов чековой приватизации.

Не стоит упускать из виду и третью сторону — граждан РБ. От того, как они будут действовать на чековом рынке, зависит очень многое. Однако влияние этого фактора сейчас не будет сказываться очень сильно. Граждане по-прежнему не знают, что им делать со своими чеками.

Таким образом, во второй декады марта курс чека находился в более-менее статичном состоянии при небольших колебаниях в ту или иную сторону в зависимости от различных внешних «раздражителей». Теперь курс чека постепенно пошел вверх и к началу апреля (предполагаемому моменту переоценки чеков «Имущество») может достигнуть примерно 2.100-2.300 рублей, а при некоторых обстоятельствах — увеличения числа привлекательных объектов, более существенном использовании государством СМИ для привлечения граждан к акциям предприятий и т. п. — и своей номинальной отметки.

Алексей КУРПАС,
ведущий специалист
банка «Новомо».
тел.: (0172) 680-346.

Комментарий юриста

Под бдительным контролем

Можно сказать, что первый шаг в попытке избавиться от тягостной госсобственности сделал Верховный Совет, приняв изменения в действующее с 1 января 1995 г. налоговое законодательство, — уменьшил с 3% до 1% ставку налога на недвижимость.

Следующий шаг сделал уже Президентом в Указе «О мерах по усовершенствованию реформирования государственной собственности», который подписан 4 марта, но до сих пор официально не опубликован.

Остановимся на изменениях и новых направлениях, которые внес указ.

Кabinetу Министров поручено до 1 мая 1995 г. завершить совместно с Прокуратурой РБ проверку материалов по отуждению государственной собственности и внести предложения Президенту о признании недействительными заключенных с нарушением законодательства сделок по отуждению имущества. Несколько удивляет предлагаемый механизм признания сделок недействительными. Ведь по законодательству РБ недействительными можно признать сделки только в судебном порядке, в том числе по иску прокурора. Может быть, Президенту в соответствии с новым Законом РБ «О Президенте» также предоставлено право подачи иска в суд?

Мингосимущество при отсутствии предложений от субъектов приватизации по собственной инициативе должно обеспечивать преобразование госпредприятий в ОАО. Видимо, именно открытое акционирование с преобладанием доли (до 100% уставного капитала) государства в лице Мингосимущества станет основным способом приватизации. С этой же целью в Мингосимущество РБ создается Департамент по распоряжению акциями, собственником которых является РБ.

Новым в действующем механизме приватизации является норма, введенная указом, согласно которой при преобразовании госпредприятия в ОАО допускается внесение в уставный фонд, кроме приватизированного имущества, иного имущества (денежных средств), которое принадле-

жит основателям или учредителям АО, в том числе иностранным, с увеличением размера уставного фонда на величину, равную стоимости данного имущества.

Сейчас очевидно, что в республике продолжится проведение социально направленной приватизации. Подтверждение тому — п. 5.5 Указа, согласно которому продажа акций, принадлежащих государству, осуществляется с обязательным учетом предложений трудовых коллективов и, к тому же, заключения отраслевых министерств и ведомств. Мингосимуществу поручено разработать проект положения о представителях государства в органах управления АО.

Из указа следует, что Президент взял на себя полномочия принимать решения по предложению Мингосимущества по продаже госактивов «крупных государственных объектов и инвестиционных проектов, имеющих большое значение». Правовая неопределенность данных понятий, когда в основу положены не объемы производства и численность работающих, или другой производственный фактор, может позволить в рамках создаваемых ФПГ продажу России, например, Минского завода колесных тягачей, который полностью соответствует указанным критериям.

Кроме того, в указе даны поручения Кabinetу Министров до 10 марта 1995 г. подготовить и представить Президенту предложения о внесении изменений и дополнений в законодательные акты, регламентирующие приватизацию, а также осуществить индексацию че-

ков «Имущество». Последняя норма указа фактически противоречит Положению о порядке расчета и индексации номинальной стоимости ИПЧ «Имущество», утвержденному 31 января 1994 г. Госкомимуществом, Госэкономпланом, Минфином и Госкомстатом РБ, в соответствии с которым (п. 2.2) «индексацию чека производит Сбербанк на основании официально сообщаемых Госкомстатом коэффициентов».

В соответствии с указом Кabinet министров в двухмесячный срок должен решить вопрос покрытия Сбербанку затрат на проведение операций с чеками «Имущество». Тем временем Сбербанк, стараясь как-то компенсировать свои затраты по чековым счетам граждан и субъектов хозяйствования, письмом от 2 февраля 1995 г. № 12-1/341 «Об урегулировании отношений между учреждениями Сбербанка г. Минска и их клиентами» сообщил, что с 1 января 1995 г. по чековым счетам типа «Б» взимается плата в размере 0,2% от МЗП за каждый чек «Имущество» на счету клиента. Затем, отменив данное письмо, установил с 1 марта 1995 г. Протоколом № 1 Правления Сбербанка от 30.01.95 г. сбор с владельцев чековых счетов в размере 3% от МЗП за каждую операцию по счету с чеками «Имущество».

Не обошел вниманием Президент и СИФы, предусмотрев в п. 6.2 указа подготовку Кabinetом министров Положения о порядке регулирования деятельности инвестиционных фондов и других субъектов чековой приватизации. Остается только догадываться, в каком отношении будет находиться названный документ и действующие нормативные акты, касающиеся СИФов, в том числе находящийся в Верховном Совете проект Закона «Об инвестиционных фондах».

Сергей ТИТОВ, юрист,
директор СИФА «Соб-
ственное достоинство»,
тел.: (0172) 36-42-54.



Посредник между менеджментом и капиталом

Стратегия специализированного инвестиционного фонда (СИФ) на рынке приватизации может быть краткосрочной и долгосрочной.

Краткосрочная стратегия СИФа определяется операциями с ценными бумагами, которые приносят доход в течение ближайшего времени. К ним в основном относятся операции купли-продажи, когда доход вытекает из изменения курсовой стоимости, а дивиденды не играют существенной роли. Для СИФов объектом такого дохода являются акции приватизируемых предприятий.

Прежде чем рассмотреть факторы, влияющие на величину такого дохода, выясним основу формирования курсовой стоимости (рыночной цены) акций в условиях приватизации. На начальном этапе, когда величину дивидендов практически невозможно оценить, курсовая стоимость определяется степенью заинтересованности субъектов собственности в обеспечении права управления приватизируемым объектом. Чем выше уровень доходности объекта, тем большее число субъектов конкурирует за право владения этим объектом, а значит выше и рыночная цена акций. Поэтому основой для выработки краткосрочной стратегии является определение таких субъектов и механизма наиболее оптимальной коммерческой реализации противоречий между ними.

На общем уровне субъектов приватизации можно разделить на три основные категории: госструктуры, коллективы приватизируемых объектов, негосударственные структуры.

Государственная структура:

- Мингосимущество — определяет стратегические интересы государства;
- ведомственные структуры — заинтересованы в сохранении внутриотраслевого контроля;
- межотраслевые структуры — лоббируют сохранение влияния по технологическим цепочкам взаимосвязанных производств.

Коллектив приватизируемого объекта:

- администрация;
- управленческий персонал среднего уровня;
- трудовой коллектив.

Негосударственные структуры:

- финансовые — банки, страховые компании, пенсионные и инвестиционные фонды, финансовые компании и т. д.
- производственные — предприятия, каким-то образом связанные с производственным процессом приватизируемого объекта;
- торговые — фирмы и предприятия, участвующие в реализации продукции либо поставке сырья и комплектующих;
- иностранные инвесторы, заинтересованные в расширении своего влияния в данном сегменте рынка.

Необходимо учитывать, что нормативная база по приватизации не дает четкого представления о механизме согласования интересов между этими субъектами, а тем более, разрешения возможных противоречий между ними. Практически все права принадлежат органам Мингосимущества, хотя к процессу принятия решений причастны прочие госструктуры. Сам же механизм скрыт. Поскольку при существующей нормативной базе слишком велика вероятность предварительной договоренности между заинтересованными сторонами, СИФам важно участвовать в принятии решения о приватизации.

Ситуация на приватизируемых предприятиях носит также противоречивый характер. Взаимоотношения между субъектами могут быть самыми разными — от полного согласия до полной конфронтации — и выходить далеко за рамки самого предприятия. Речь идет о так называемых «подставных» структурах — различных негосударственных образованиях, учредителем которых выступает само предприятие либо кто-то из администрации, их родственников и т. д.

Экономический расчет политики фонда в отношении акций того или иного предприятия сводится к следующему:

1. Определение заинтересованных субъектов, их финансовых возможностей и претензий (требуемых пакетов акций).
2. Определение собственных возможностей, способа приобретения акций и связанных с ним операционных расходов.
3. Расчет прибыли как разницы между ценой и собственными затратами на приобретение пакета акций.

Для проведения краткосрочной стратегии для фонда наиболее приемлема жесткая структура, действующая по принципу временных коллективов или групп.

Каждая такая группа представляет собой как бы отдельный траст, работающий с определенным пакетом акций одного предприятия или нескольких, объединенных однородными признаками. Такая структура позволит:

- выявить стандартные ситуации на приватизационном рынке;
- сформировать набор приемов и методов относительно каждой;
- производить экономическую оценку и прогнозировать эффективность того или иного варианта стратегии;
- сформировать действенную систему отбора и подготовки кадров по решению определенного круга задач в рамках заданной ситуации.

Такая организация работы СИФа обеспечит гибкость в условиях отсутствия четкой нормативной базы и позволит осуществлять строгий финансовый контроль за перспективами самого фонда.

Необходимость краткосрочной стратегии подтверждает и опыт России (трактовка краткосрочной стратегии сознательно сведена лишь к одной стороне деятельности — спекулятивной). В течение всей ваучерной приватизации основной финансовый инструмент ЧИФов стала в основном перепродажа акций приватизируемых объектов. Более того, фонды скопившие у себя пакеты не имеющих конкретного спроса акций, оказались в тяжелом положении. Примечательно, что экономические перспективы самого приватизируемого объекта при этом не играли решающей роли. Можно было иметь акции самого перспективного предприятия, но если заинтересованные стороны уже обеспечили контроль над предприятием, в коммерческом плане для ЧИФа они мало что значили.

Краткосрочная стратегия, однако, не исключает и одновременного проведения долгосрочной стратегии, основанной на активном участии в управлении приватизируемым объектом. То есть, фонд занимается повышением эффективности работы приватизируемого объекта.

В существующем порядке приватизации отсутствует механизм повышения эффективности работы предприятия. Вернее, нет нормативной основы для проведения этой работы на конкурсной основе. Хотя и полагается бизнес-план, но он в значительной степени носит формальный характер из-за антиконкурентного характера самого процесса приватизации.

Все признают, что приватизация ради приватизации никому не нужна. Процесс смены формы собственности должен сопровождаться повышением эффективности. Неэффективный же собственник, в конце концов, в результате рыночной конкуренции сам сойдет с арены. Но стоит ли ждать, пока формально приватизированные предприятия сами «отомрут», если можно уже на первой стадии установить жесткий отбор хотя бы на уровне программ развития предприятия.

Методология таких программ близка к деятельности по повышению производительности. Поскольку в этой области накоплен огромный мировой опыт, ее методологическую базу можно приспособить к разработке концепции приватизации.

В связи с усилением экономического и технического сотрудничества в последнее десятилетие эта деятельность приняла международный характер. Кроме того, программы повышения производительности все чаще признаются наиболее эффективным инструментом оказания помощи со стороны развитых стран. В настоящее время деятельность свыше 30 международных организаций, а также около 20 международных правительственных организаций и более 40 региональных связаны с проблемами производительности.

Таким образом, концепция приватизации, включающая международные методы повышения производительности труда, имеет шансы найти понимание среди зарубежных инвесторов.

Долгосрочная стратегия СИФа не может этого не учитывать. Фонды должны стать квалифицированным посредником между специалистами в области управления и капиталами — тогда им не придется ждать, когда в стране сформируется развитый рынок ценных бумаг.

Николай АНДРЕЕВ,
научный сотрудник
НИИ труда.

Конъюнктура и цены

Продукты растительного
происхождения,
мелкооптовый оборот



Приуроченный к началу года галоп цен на товары первой необходимости и коммунальные услуги привел к тому, что за последний месяц цена в USD на свежие овощи и фрукты, а также овощные и фруктовые консервы практически не изменилась. Свежие овощи и фрукты превратились для многих в предметы роскоши, и посему рядовой покупатель все реже приобретает товары этой группы. Остается доступным только главный овощ — бульба, да еще заготовленные с осени огурцы и помидоры с собственной дачи.

Лишь томат-паста да апельсины увеличили свою цену на 12 и 15% соответственно. "Грузите апельсины бочками," — говорил О. Бендер.

Усредненные цены предложения (Минск, 12-18.03.95 г.)			
Товар	Ед. изм.	Цена	Валюта
Фрукты и орехи			
Ананасы, упаковка 9 шт.	упак.	19-20	USD
Апельсины свежие	кг	0,65-0,75	USD
Виноград, Болгария	кг	15.400	BRB
Грейпфруты, упаковка 12 шт.	упак.	16	USD
Груши	шт	1,33-1,54	USD
Киви свежие, Италия	шт	2.000	BRB
Лимоны свежие	кг	0,72-1	USD
Сушеная курага	кг	16.200	BRB
Сушеный урюк	кг	13.200	BRB
Сушеные яблоки	кг	7.700	BRB
Яблоки свежие	кг	0,48-0,67	USD
Яблоки, Польша	кг	0,25	USD
Арахис в сахаре, 80 г	короб.	0,34	USD
Арахис соевый, 250 г	пачка	1,03-1,08	USD
Арахис чистый	кг	18.000	BRB
Грецкие	кг	11.000	BRB
Кокосы, упаковка 50 шт.	упак.	25	USD
Фундук	кг	18.000	BRB
Кешью, 150 г	пачка	3.10	USD
Мандарины, Турция	кг	0,70	USD
Фрукты консервированные			
Ананас ломтиками в сиропе, 850 г	банка	1,35	USD
Ананасы, 365 г. Индонезия	банка	0,68-0,94	USD
Компот из резанной сливы, 700 г	банка	0,76	USD
Компот персиковый, 820 г	банка	0,79	USD

Фруктовый коктейль, 850 г	банка	1,35	USD
Абрикос, 700 г	банка	1,10	USD
Клубника, 700 г	банка	1,10	USD
Красная смородина, 700 г	банка	1,10	USD
Ломтики ананаса в сиропе, 234 г	банка	0,61	USD
Джемы HERO в ассортименте, 30 г	банка	2.050	BRB
Джемы HERO в ассортименте, 340 г	банка	14.760	BRB
Овощи			
Капуста	кг	900	BRB
Картофель	кг	0,17-0,21	USD
Лук репчатый	кг	0,35-0,55	USD
Огурцы свежие, Испания	шт.	8.500	BRB
Свекла	кг	1,10-1,80	BRB
Томаты, Марокко	кг	1,3	USD
Консервы овощные			
Бобы в томате, соусе, 400 г	банка	0,70	USD
Грибы, 825 г	банка	1,85	USD
Красная капуста, 680 г	банка	0,70	USD
Лук, 320 г	банка	0,70	USD
Огурцы маринованные, 670 г	банка	1,45	USD
Оливки, 340-370 г	банка	1,40-1,70	USD
Очищ. томаты, 800 г	банка	1,20	USD
Зеленый горошек, 850-870 г	банка	0,78-1,1	USD
Помидоры, 0,4 кг, Италия	банка	0,71	USD
Фасоль, 0,4 кг	банка	0,71	USD
Лечо, 800 г, Болгария	банка	1	USD
Огурцы маринованные, 800 г, Болгария	банка	1	USD
Томаты, 1 л, Болгария	банка	1	USD
Огурцы консервир., 0,9 л, Польша	банка	0,81-0,97	USD
Огурцы, 0,7 л, Болгария	банка	1,0	USD
Перец консерв., 620 г, Словения	банка	1,30-1,51	USD
Перец сладкий, 0,7 л, Болгария	банка	0,9	USD
Зеленый горошек, 380 г, Украина	банка	6.800	BRB
Неочищенные томаты, 800 г	банка	0,83	USD
Огурцы, 1 кг	банка	1,00	USD
Томатная паста, 1 кг	банка	0,80	USD
Чеснок марин., 690 г, стекло	банка	1,00	USD
Смешанные соленья, 800 г	банка	1,20	USD

Infomarket. 1995.
Информационные услуги по:
РБ: продукты питания, строй-
материалы, металлопродук-
ция, химическая и кабельная
продукция, ТНП.
Телефон: (0172) 69-58-51.

Продовольственные товары, розница

С середины февраля по середину марта наиболее значительно подорожали: хлеб, соль, мясо и мясoproductы, молочные продукты (особенно сметана), конфеты, рыба, большинство видов овощей, в том числе консервированных, вино-водочные изделия, чай и кофе. Фактически подорожание коснулось всего основного перечня продуктов. Приятным исключением стали некоторые виды птицы, круп, животное и растительное масла, твердые сыры, картофель, напитки, цены на которые остались ниже прежними, либо выросли незначительно. А яйца и сигареты "Космос" даже подешевели, что при галопирующей инфляции явление, в общем то, исключительное.

Динамика цен в госторговле г. Минска				
Наименование товара	Розничные цены в тыс. BRB (USD)			Изменение цен в %
	на 25.01.94	на 15.02.95	на 15.03.95	
Хлеб "Белорусский" подов. 0,9 кг	0,012	1,016 (0,086)	1,35 (0,11)	33
Батон обычный 1 с. 0,5 кг	0,01	1,132 (0,096)	1,35 (0,11)	19
Крупа перловая	0,095	1,753-4,669 (0,4)	4,669 (0,4)	0
гречка	0,263	6,815 (0,58)	6,815 (0,58)	0
рис	—	6,38 (0,54)	6,786 (0,58)	6
пшено	0,105	4,495 (0,38)	4,958 (0,4)	0
Соль	0,0335	0,148-0,78 (0,007)	0,48-1,32 (0,1)	94
Говядина допат. часть	0,65	20,01 (1,7)	27,35 (2,3)	36
длин. мышечн. часть	0,924	24,61 (2,09)	32,2 (2,7)	30
Свинина	—	25,354 (2,13)	27,38 (2,3)	10
Куры 1 кат. потр.	0,65	15,275 (1,3)	21,15 (1,8)	38
Утки 1 кат. потр.	0,626	18,06 (1,53)	19,8 (1,7)	10
Колбаса вареная	0,81-1,2	13,8-24,2 (2,05)	19,1-30,21 (2,6)	30
Колбаса полукопч.	1,6-2,2	33,15-40,3 (3,4)	39,56-1 (4,76)	30
Яйцо стол. 1 кат.	0,293	9,75 (0,83)	8,97 (0,76)	-8
Мука в/с	0,105	3,25 (0,28)	3,25 (0,28)	0
Вермишель в/с любит.	0,141	5,6-6,636 (0,56)	7,080 (0,6)	15
Масло животное 1 сорт	1,215	33,2 (2,8)	33,2 (2,8)	0
Сыр "Пошехонский"	0,564	39,1 (3,3)	39,4 (3,3)	8
Масло растительное	—	14,5-21 (1,8)	15,34-21,0 (1,8)	0
Молоко паст., 2,5% жирн. 0,5 л.	0,0075	0,745 (0,06)	0,98 (0,08)	31
Кефир, 2,5% жирн. 0,5 л.	0,0075	0,785 (0,06)	1,2 (0,01)	28
Сметана, 20% жирн. кг	0,21	9,43 (0,8)	19,84 (1,7)	110
Сахар	0,306	7,25-7,42 (0,6)	7,42 (0,6)	0
Карамель	0,39	8,7-12,78 (1,1)	9,5-16,8 (0,14)	23
Конфеты неглазир.	0,416	8,54-15,9 (1,28)	10-20 (1,7)	27
Печенье "Фантазия"	0,553	13,104 (1,1)	13,104 (1,1)	0
Картофель	0,0275	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	0
Свекла	0,034	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	0
Морковь	0,045	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	100
Капуста свеж.	0,048	1,6-2,2 (0,19)	2,2 (0,19)	0
Капуста кваш.	0,0825	1,440-2,0 (0,17)	2,447 (2,1)	44
Помидоры сол.	0,094	2,503 (2,1)	2,935 (2,5)	17
Помидоры конс. 3 л	0,4065	10,470 (0,89)	11,45 (0,97)	10
Огурцы конс. 3 л	—	7,25	8,23	14
Лук репчатый	0,156	7,2 (0,6)	5,85-7 (0,6)	0
Яблоки свеж.	0,12	7,8 (0,7)	7,0 (0,6)	-11
Лимоны	0,85	10,2 (0,88)	15,0 (1,28)	47
Рыба св./мор.	—	15,6-18,8 (1,6)	19,1-21,6 (1,8)	15
Сельдь атлант.	1,43	15,6-24 (2,04)	25-27 (2,3)	30
Консервы рыбные	0,35-0,65	12,246 (1,02)	9-15 (1,28)	50
Вода "Столичная" (0,5 л)	0,518	8,440 (0,7)	10,6 (0,9)	25
"Белая Русь" (0,5 л)	0,518	8,990 (0,76)	11,2 (0,99)	25
Чай раст. (1/200)	—	27,3-36,9 (3,15)	38,7 (3,3)	20
Чай (Индия, 1/500)	0,748	18-21,5 (1,8)	23,5 (2)	20
Мин. вода "Минская" (0,5 л)	0,0345	0,777 (0,06)	0,777 (0,06)	0
"Фанта" (0,33 л)	0,073	2,665 (0,23)	2,665 (0,23)	0
"Кока-кола" (0,33 л)	0,0495	1,846 (0,16)	1,846 (0,16)	0
Сок яблочный (3 л)	0,1485	7,065 (0,6)	7,065 (0,6)	0
Сок березовый (3 л)	—	2,445 (0,2)	2,445 (0,2)	0
Сигареты "Космос" (тв./уп.)	0,087	3,8 (0,3)	2,789 (0,24)	-14
"Астра"	0,043	1,47 (0,12)	1,47 (0,12)	0
"Орбита"	—	1,57-2,69 (0,23)	3,030 (0,26)	13
Папиросы "Беломорканал"	0,033	0,67-1,182 (0,1)	1,182 (0,1)	0

Лес и лесoproductы:

Богатство или головная боль?

В "БР" № 5 уже были подведены плачевные итоги хозяйствования стран СНГ (в первую очередь — России и Беларуси) в лесной отрасли в 1994 г. Особенно парадоксальным выглядит сокращение производства и экспорта лесoproductов в регионах, веками связанных с ведением лесного хозяйства, на фоне благоприятной конъюнктуры мирового рынка, где стабильно растет спрос на продукцию лесoproductового комплекса.

Впрочем, иначе и не могло быть. Ниша на международном рынке для продуктов такого качества и глубины переработки, которые предлагаются производителями России и Беларуси, весьма невелика. "Дорвавшись" до свободы внешнеэкономической деятельности, лесозаготовительные и лесоперерабатывающие предприятия бывшего СССР несогласованными усилиями быстро свели на нет спрос на свою продукцию и "уронили" цены на нее в 1,5-2 раза. Поступления в казну от экспортных операций с лесом резко сократились.

Положение дел в некогда стратегической отрасли привело к усилению вмешательства государственных органов. В Российской Федерации к началу 1995 г. все контрольные функции взял на себя имеющий статус государственной компании "Рослеспроект". Госкомимущество РФ передало ему права управления своей долей капитала во всех приватизированных предприятиях. "Рослеспроект" также обладает правом получения и распределения государственных кредитов, является регистратором экспортных контрактов в качестве спецэкспортера.

27 декабря 1994 г. совместно с ГТК и МВЭС был подписан "Порядок формирования и установления минимальных цен на экспорт лесоматериалов из России", а затем утверждены и сами цены на I квартал 1995 г. (см. табл. 6, 7 на стр. 14).

В соответствии с этим документом, экспортные цены в РФ устанавливаются и подписываются руководством МВЭС и компаний "Рослеспроект". Эта мера призвана воспрепятствовать экспорту поставкам лесоматериалов по демпинговым ценам, которые часто устанавливались ниже уровня внутренних цен.

Так, в 1994 г. 30% всех лесоматериалов, поставленных из России в Финляндию, было продано по таким ценам.

При этом цены внебиржевого рынка РФ постоянно повышались. Наиболее высокими темпами росла минимальная цена доски необрезной. На обрезную доску поднимались как минимальная, так и максимальная цены. Однако это не предел, и специалисты считают, что к весне вместе с ростом цен на стройматериалы произойдет резкое повышение цен и на лесоматериалы.

Конец прошлого года ознаменовался оживлением биржевой торговли лесом на красной бирже "Тройка". В декабре было совершено 10 сделок, в том числе восемь — по круглому лесу объемом 10,700 куб. м на общую сумму 588,5 млн. руб. РФ (175,671,64 USD). Максимальный объем партии — 5,000 куб. м, минимальный — 2,000. Цена куб. метра для всех заключенных сделок составила 55 тыс.

руб. за куб. м (16,420 USD). В начале этого года деловая активность резко снизилась, и в январе по двум сделкам было продано всего 2,500 куб. м круглого леса на сумму 13,75 млн. руб. РФ (3,564 USD).

На Рослесбирже спросом пользовались круг-

лый лес, обрезной и необрезной пиломатериал. Средние цены на проданный товар в течение января росли по всем позициям, особенно подорожал необрезной пиломатериал: средняя цена сделок превысила среднюю цену предложения. По остальным позициям цены сделок оказались существенно ниже цен предложения.

В первые месяцы 1995 года на всех биржах РФ резко сократился объем предложения лесоматериалов и номенклатура предлагаемого товара.

На МТБ и РТСБ по многим позициям предложение отсутствовало от нескольких недель до нескольких месяцев.

Однако индекс цен АЭН в рублевом выражении на биржевые товары по группе "Лесоматериалы распиленные, строганные", рассчитанный относительно 10.01.93 г., в конце 1994 — начале 1995 г. изменился с 26,29 (13.12.94 г.) до 36,99 (28.02.95 г.). В целом за 1994 г. цены предложения по лесу и лесоматериалам в руб. РФ выросли до 2,8 раза. Более всего подорожал обрезной пиломатериал, менее значительно выросли цены на круглый лес.

Что касается сферы производства, то в 1994 году в большинстве регионов России произошло сокращение объемов выпуска продукции в лесной и деревообрабатывающей отраслях относи-

тельно 1993 г. Производство деловой древесины в 1994 г. составило 74 млн. куб. м или 3/4 от уровня 1993 г. Наибольшее сокращение производства отмечалось на предприятиях Сибири и Дальнего Востока. Выпуск деловой древесины в Западной Сибири уменьшился на 42%, в Восточной — на 32%, на Дальнем Востоке — на 36%. В целом по России производство пиломатериалов сократилось на 32%, в Бурятии и Хабаровском крае — на 47-50%.

Некоторый оптимизм внушает оживление спроса во внебиржевом секторе за последние несколько месяцев, что вызвало заметную стабилизацию производства в лесной и деревообрабатывающей отраслях (см. табл. 3).

Эксперты концерна "Рослеспроект" на основании увеличения объемов реализации продукции дают достаточно благоприятный прогноз деятельности лесоперерабатывающего комплекса России на текущий год в целом. По их мнению, гарантией сохранения этой тенденции на длительную перспективу будет служить успешное завершение процесса приватизации, привлечение инвесторов на большинство предприятий. Следует ожидать положительного результата и от льготных государственных кредитов лесным отраслям. (Окончание на 14-й странице).

1. Индексы цен АЭН на некоторые лесоматериалы (Российская Федерация, оптовый оборот)

Наименование вида продукции	Ед. изм.	Базовая цена на 10.01.93 г.		Текущая цена (28.02.95 г.)		Индекс относительно	
		руб. РФ	USD	руб. РФ	USD*	руб. РФ	USD
Блоки дверные	шт.	1.400,00	2,65	75.000,00	16,85	53,57	6,36
Блоки оконные	шт.	2.857,75	5,41	69.833,33	15,69	24,44	2,9
Бумага газетная	тонн	34.000,00	64,39	1.550.000,00	348,16	45,59	5,41
Бумага офсетная №1	тонн	37.571,43	71,16	2.700.000,00	606,47	71,86	8,5
ДВП твердая	м кв.	90,64	0,17	850,00	0,19	9,38	1,12
ДСП шпифов.	м кв.	400,00	0,76	1.400,00	0,31	3,50	0,41
Доска необрезная, лист	м кв.	2.629,89	4,98	80.000,00	17,97	30,42	3,61
Доска необрезная хв.	м куб.	4.625,00	8,76	126.125,00	28,33	27,27	3,23
Доска обрезная хв.	м куб.	6.007,69	11,38	320.000,00	71,88	53,27	6,32
Паркет дубовый	м кв.	2.100,00	3,98	30.000,00	6,74	14,29	1,69
Плинтус	м пог.	26,00	0,05	3.000,00	0,67	115,38	13,4
Строг. погонаж (вагонка)	м куб.	8.500,00	16,10	256.000,00	57,5	30,12	3,57
Фанера 10-12 мм 1,5х1,5	м куб.	19.000,00	35,98	235.000,00	52,79	12,37	1,47

* По курсу ММВБ на соответствующую дату.

2. Индексы цен Агентства экономических новостей на 28 февраля 1995 г.

Секция	Индекс	
	руб. РФ	USD
Агропродукция	8,01	0,95
Дерево, бумага	37,80	4,48
Импортная оргтехника	4,42	0,52
Легкая промышл.	10,93	1,3
Металлопродукция	35,99	4,27
Стройматериалы	25,78	3,06
Транспорт	7,60	0,9
Химическая продукция	18,78	2,23
Энергоносители	11,81	1,4

Общий индекс цен — 17,9. Базовая дата — 10 января 1993 г.

5. Оптовые цены коммерческого рынка на лесоматериалы (г. Минск 7-14.03.95 г.)

Наименование	Характеристика	Цена
Лес круглый	береза	65.000 BRB
Лес круглый	дуб	415.000 BRB
Брус	хвойных пород, обрезной, 15х15	70 USD/куб. м
Вагонка	хвойных пород, листовых пород, модифицированная береза и осина	90-120 USD/куб. м
Вагонка	лиственных пород, модифицированная береза и осина	120 USD/куб. м
Доска	необрезная хвойных пород	20-30 USD/куб. м
Доска	обрезная хвойных пород	35-40

Лес и лесопродукты:

Богатство или головная боль?

(Окончание.
Начало на 13-й странице.)

Особый интерес со стороны зарубежных инвесторов прежде всего вызывают российские целлюлозно-бумажные предприятия. Международная финансовая корпорация (IFC), представляющая Всемирный банк, начала реализацию инвестиционной программы Балахнинского ЦБК (АО "Волга", Нижегородская область), оцениваемой в 150 млн. USD. Прямые вложения МФК составят 86 млн. USD, в том числе до 35 млн. USD в виде кредита (все го за последние 3 года МФК осуществила в РФ 13 инвестиционных проектов на сумму более 260 млн. USD.). Кроме того, в программе инвестирования АО "Волга" примут участие Berliner Bank, Deutsche Bank, Dresdner Bank, Westdeutsche Landesbank и австрийский Controllbank.

Основными акционерами ЦБК являются: немецкая Herlitz International Trading AG — 33% акций, швейцарско-американский банк Credit Suisse First Boston — 27% и МФК — 25% акций. 10% акций находятся у трудового коллектива, остальные — у мелких инвесторов.

В последние 4 года комбинат только сокращал объемы производства: 1991 г. — 500 тыс. тонн бумаги, 1993 г. — 300 тыс. тонн газетной бумаги, в 1994 г. — до 270 тыс. тонн (из них 140 тыс. было экспортировано). Благодаря уже полу-

ченным инвестициям ЦБК удалось в 1994 г. ввести в эксплуатацию 8-ю бумагоделательную машину. В 1995 г. предполагается выйти на уровень 520 млн. тонн бумаги, 60% из которых будет экспортировано.

Шведская Tetra Laval после победы на инвестиционном конкурсе увеличила на 15% свою долю акций в уставном капитале Светогорского целлюлозно-бумажного комбината. Общий размер пакета акций Tetra Laval составил 72%. Остальные расщедоточены, в основном, среди мелких инвесторов.

Инвестиционная программа АО "Светогорск" оценивается в 126 млн. USD, которые выделяются под модернизацию технологической линии для выпуска упаковочного картона, для повышения мощности действующего оборудования. Tetra Laval предоставила также заем в 10 млн. USD для реконструкции одной из бумагоделательных машин.

В 1994 г. Светогорский ЦБК произвел около 144 тыс. тонн первичной (61,6% от уровня 1993 г.) и 31 тыс. тонн (52,8%) товарной целлюлозы, 95,3 тыс. тонн (68,1%) бумаги и 8 тыс. тонн картона.

Перспективы всей отрасли на 1995 г. оцениваются следующим образом: 3,5 млн. тонн (3,167 млн. тонн в 1994 г.) первичной целлюлозы, 1,3 млн. тонн (1,24 млн. тонн) товарной целлюлозы, 2,5 млн. тонн (2,136 млн. тонн) бумаги

и 1,25 млн. тонн (832 тыс. тонн) картона.

Несмотря на то, что площадь лесов в Беларуси составляет 8,7 млн. га, или около 35% общей территории, не этот показатель оказывает решающее влияние на работу лесопромышленного комплекса республики. Основную площадь в лесах РБ занимают средневозрастные древостои в возрасте 45 лет. При заготовке таких деревьев можно получить только тонкомерную древесину диаметром 7-13 см. Область применения сырья такого качества достаточно ограничена: изготовление ДСП, прессование массивов из брусков для мебельного производства и варка целлюлозы.

Возможности сбыта ДСП ограничиваются территорией бывшего СССР, так как поставки этой продукции в другие страны невозможны из-за жестких экологических требований. Оборудование для производства мебельных массивов и целлюлозы, особо привлекательных для западного покупателя, республика практически не располагает.

Размеры экспорта самих тонкомерных балансов ограничиваются как емкостью рынка, так и монополизмом положением в этом секторе рынка российских продавцов (годовой объем экспорта около 5 млн. м куб.). Поэтому при ежегодном экспортном ресурсе в 1 млн. м куб. круглой древесины в 1994 г. фактически за границу поставлено 291,5 тыс. м куб. Объемы производства всех видов лесопроductии продолжают стабильно снижаться (см. табл. 4 на стр. 13).

Во избежание конкурентной борьбы с производителями из России (результат которой предсказуем), с целью раздела рынка и поддержания рентабельной экспортной цены РБ стремится получить статус члена Союза лесозаготовителей России.

В настоящее время цена одного куб. м тонкомерного баланса установилась в пределах 30 USD. Львиную долю (10 USD) составляет таможенная пошлина. После вычета издержек заготовки и транспортировки доход производителя оказывается весьма скромным. Как показывает практика передовых стран, для увеличения доходности экспортных операций необходимо увеличить глубину переработки древесного сырья и объемы продаж продукции высокой технологической готовности.

Однако как выручка от экспорта, так и размер государственных вложений (вернее, почти полное их отсутствие) не позволяют осуществлять техническое перевооружение лесопромышленного комплекса РБ в соответствии с современными требованиями. Что касается зарубежных инвесторов, желающих вкладывать средства в лесопереработку, то их можно перечислить по пальцам.

Если говорить о возможностях переснащения белорусских предприятий отечественным оборудованием, то как это ни парадоксально, республика, слава своим станкостроением, не может обеспечить местные деревообрабатывающие предприятия комплексным оборудованием, позволяющим выпускать конкурентоспособную продукцию. Инерция застойных времен, когда лесоперерабатывающее оборудование для РБ поставлялось Россией и Украиной, продолжает довлеть над машиностроителями. Не были учтены потребности лесной отрасли и при составлении многочисленных конверсионных проектов. Для предприятий, выпускавших чудеса военной техники, камнем преткновения стала обыкновенная бензопила. Только сейчас подготавливается к производству трактор для ведения лесного хозяйства. После этого довольно странно звучат жалобы на недозагрузку производства заказами.

При отсутствии государственной программы развития лесохозяйственного комплекса сплошь и рядом возникают ситуации, когда предприятия, словно сговорившись, перенасыщают рынок однотипными деревообрабатывающими станками, полностью игнорируя другие виды оборудования.

Так как лес является возобновимым ресурсом при том, что его запасы и сейчас достаточно велики, а потребность в его продуктах не иссякает никогда, то отрасли, связанные с заготовкой, переработкой древесины, производством соответствующего оборудования, вполне могли бы стать факторами, стимулирующими оздоровление белорусской экономики.



Перечень

остродефицитных товаров и продукции, не облагаемых в 1995 году налогом на добавленную стоимость при реализации первым продавцом, завезшим их из-за пределов республики

Утвержден постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 14 февраля 1995 года № 87.

(Продолжение.
Начало в №№ 9, 10).

11. Инвалидные коляски и запасные части к ним.

Коды 8713, 871420000:

коляски инвалидные, оснащенные или неоснащенные двигателем или другими механизмами для передвижения; части и оборудование инвалидных колясок.

12. Детское питание.

Коды 040229110-040229990, 190110:

молоко специального назначения для грудных детей, в герметической упаковке массой нетто не более 500 г с содержанием жира более 10 процентов по массе; в непосредственных упаковках, массой не более 2,5 кг, с содержанием жира 27 процентов по массе; детское питание, расфасованное для розничной продажи (из экстракта солодового, муки, крупы, крахмала, не содержащие или содержащие по массе менее 50 процентов какао-порошок; молока и сливок, негустых или густых, без добавления и с добавлением сахара или других подслащающих веществ; пахты, свернувшегося молока и сливок, йогурта, кефира и прочих ферментированных или сквашенных молока и сливок, густых или негустых, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ, ароматизированные или неароматизированные, с добавлением или без добавления фруктов, орехов или какао; молочной сыворотки, густой или негустой, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ; из натуральных компонентов молока; не содержащие или содержащие по массе менее 40 процентов какао-порошок).

13. Сахар, патока.

Коды 1701, 1702, 1703:

сахар тростниковый или свекловичный и химически чистая сахароза в твердом состоянии; прочие виды сахара, включая химически чистые лактозу, мальтозу, глюкозу и фруктозу, в твердом состоянии; сиропы сахарные без добавления ароматических или красящих веществ; искусственный мед, смешанный или несмешанный с натуральным медом, карамельный кулер; патока (меласса), полученная в результате экстракции или рафинирования сахара.

14. Какао и какао-бобы, кофе, чай, пряности.

Коды 0901-0910, 1801-1805:

кофе, жареный или нежареный, с кофеином или без кофеина; плодовая мякоть и оболочка зерен кофе; заменители кофе, содержащие кофе в любой пропорции; чай, ароматизированный или неароматизированный; мате; перец, сушеный, дробленый или молотый; ваниль; корица и цветки корицы; цветки и цветоножки; мускатный орех, маис и кордамон; семена аниса, бадьяна, фенхеля, кориандра, кмина и тмина, ягоды можжевельника; семена укропа; имбирь, шафран; куркума, тмин (чабрец), лавровый лист, карри и прочие пряности. Какао-бобы, целые и дробленые, сырые или жареные; какавелла (шелуха, оболочка, кожица) и прочие отходы какао; какао-паста, обезжиренная или необезжиренная; какао-масло, жир и жирное масло из какао; какао-порошок без добавления сахара или других подслащающих веществ.

15. Растительное масло.

Коды 1507-1516:

масло соевое, оливковое, арахисовое, пальмовое, подсолнечное, сафоровое, хлопковое, кокосовое, пальмоядровое или бабус, рапсовое, сурепное, горчицное и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава. Прочие масла и их фракции, полученные только из масел, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава, включая смеси этих масел или фракций с маслами или фракциями; прочие жиры и масла растительные (включая масло хохоба) и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава. Жиры и масла животные или растительные и их фракции, полностью или частично гидрогенизированные, интерэтерифицированные, реэтерифицированные или эланидизированные, нерафинированные или рафинированные, но не подвергнутые дальнейшей обработке.

16. Рыба, рыбные продукты, включая рыбий жир.

Коды 0301-0305 (кроме 030110), 150420, 1604:

живая рыба (кроме декоративной рыбы); рыба свежая или охлажденная, рыба мороженая; филе рыбное и про-

чее мясо рыб (включая фарш), свежее, охлажденное или мороженое; рыба сушеная, соленая или в рассоле, рыба горячего или холодного копчения, рыбная мука и гранулы из рыбы, пищевые (печень, икра и молоко рыб, сушеные, копченые, соленные или в рассоле; рыбное филе, сушеное, соленное или в рассоле); рыбий жир, масло и их фракции, кроме масла из печени рыб; готовые или консервированные продукты из рыбы; икра осетровых (черная икра) и заменители икры, изготовленные из икры прочих рыб.

17. Овощи и фрукты, в том числе цитрусовые.

Коды 0702-0713, 0801-0813, 2002, 200551000-200590900, 2009:

томаты свежие или охлажденные, лук репчатый, лук-шалот, лук-порей, чеснок и прочие луковичные овощи, свежие или охлажденные; капуста кочанная, капуста цветная, кольраби, брюнокль и прочие аналогичные овощи свежие или охлажденные; салат латук и цикорий, свежие или охлажденные; морковь, репа, свекла столовая, козлобородник, сельдерей, редис и прочие аналогичные съедобные корнеплоды, свежие или охлажденные; огурцы и кортишоны, свежие или охлажденные; бобовые овощи, лущенные или нелущенные, свежие или охлажденные; прочие овощи, свежие или охлажденные (артишок, спаржа, баклажаны, перец, шпинат, прочие, грибы, трюфели); овощи (сырые или вареные) замороженные; овощи консервированные для кратковременного хранения; овощи сушеные, целые, нарезанные кусками, измельченные или в виде порошка, но не подвергнутые дальнейшей обработке; овощи бобовые сушеные, лущенные.

Орехи кокосовые, бразильские и кеши, свежие или сушеные, очищенные от скорлупы или неочищенные, с кожурой или без кожуры; прочие орехи, свежие или сушеные (миндаль, лесной, грецкие, каштаны, фисташки); бананы, включая плантайны, свежие или сушеные; финики, инжир, ананасы, авокадо, гуава, манго, мангостан, свежие или сушеные; цитрусовые плоды, свежие или сушеные; виноград свежий или сушеный; дыни, арбузы и папайя свежие; яблоки, груши и айва свежие; абрикосы, вишня, черешня, персики, сливы и терн свежие; прочие плоды свежие (земляника, клубника, малина, ежевика, туютовая ягода, смородина, крыжовник, клюква, черника и прочие ягоды; плоды и орехи (свежие или вареные) мороженые; плоды и орехи консервированные для кратковременного хранения; плоды сушеные, смеси орехов или сушеных плодов.

Томаты, приготовленные или консервированные без добавления уксуса или уксусной кислоты. Прочие овощи, приготовленные или консервированные без добавления уксуса или уксусной кислоты, незамороженные: фасоль, спаржа, маслины, сахарная кукуруза, прочие овощи и овощные смеси: перец рода Capsicum, кроме перца стручкового сладкого и перца душистого, каперсы, артишоки, прочие.

Соки фруктовые (включая виноградное сусло) и соки овощные, несброженные и без добавления спирта, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ.

18. Зерно.

Коды 1001-1008:

пшеница и пшенично-ржаная смесь, рожь, ячмень, овес, кукуруза, рис, сорго зерновые, гречиха, просо и семена канареечника, прочие зерновые.

19. Фототехническая пленка.

Код 370243000:

пленки неперфорированные прочие шириной более 610 мм и длиной не более 200 м.

20. Учебники, научно-техническая и справочная литература, подписные издания, журналы и газеты.

Коды 4901, 4902:

учебники, научно-техническая и справочная литература, подписные издания, журналы и газеты.

21. Волокно хлопковое, нечесаное.

Код 5201:

гигроскопическое или отбеленное; прочее.

22. Волокно хлопковое, чесаное.

Код 520300000:

волокно хлопковое, чесаное. (Окончание на 18-й стр.)

6. Рекомендуемый минимальный уровень цен на российские лесоматериалы для стран Европы (USD/куб. м, 1 квартал 1995 г.)

Вид товара	Англия	Германия	Швеция	Финляндия	Италия	Франция	Испания
Пиломатериалы: (1-3 сорт, 12, 7 м)							
сосна	388	—	—	—	265	400	350
ель	230	235	—	—	220	235	—
Пиломатериалы: (диаметр 14-19 мм.)							
сосна	—	—	65	70	—	—	—
ель	—	—	60	60	—	—	—
Баласы:							
сосна	—	—	33	33	—	—	—
ель	—	—	34	34	—	—	—
береза	—	—	33	33	—	—	—

7. Рекомендуемый минимальный уровень цен на российские лесоматериалы поставляемые в Японию, Китай и Корею (USD/куб. м, 1 квартал 1995 г.)

Вид товара	Вид цены	Япония	Китай	Корея
Пиломатериалы 1 и 2 сорт, 22-30 см:				
ель		130,6	—	—
сосна	FOB	135,9	—	—
лиственница		97,25	—	—
Пиломатериалы 22-30 см, l=3,8-4:				
ель		—	60	60
сосна	FOB	—	65	65
лиственница		—	55	55
Пиломатериалы (180x180) японский стандарт:				
сосна, 1-3 сорт		242	—	—
ель, 4 сорт	CIF	220	—	—
лиственница, 1-3 сорт		174,9	—	—

Итак, 29 марта...

Выставки

В указанный срок в Республиканском выставочном центре (ул. Янки Купалы, 27) начнет работу выставка "Лес. Деревообработка". Содержание экспозиции прежде всего ориентировано на представителей крупных промышленных предприятий и группируется по следующим темам:

- Лесоразведение. Лесоустройство. Лесозащита. Лесохимия.
- Лесопильное производство.
- Оборудование и механизмы для первичной обработки леса.
- Деревообрабатывающий инструмент и оборудование для его подготовки к работе.
- Средства механизации погрузочно-разгрузочных работ, пакетирования и транспортировки продукции лесопереработки.
- Целлюлозно-бумажное производство.
- Мебельное производство, фурнитура и обивочные материалы.
- Народные промыслы по дереву.

Участие в подготовке выставки специалистов Министерства лесного хозяйства, концерна "Беллесбумпром" позволяет рассчитывать на серьезный уровень этого мероприятия.

В рамках выставки, в аудиториях Белорусского технологического университета, будет проведена научно-практическая конференция "Лес-95".

По предательным данным, о своем участии в выставке заявили Минский тракторный завод, Витебский станкостроительный завод им. Кирова, Могилевское АП "Тех-

ноприбор", станкостроительное ПО им. Октябрьской революции и др. В целом бросается в глаза пассивность представителей отечественной целлюлозно-бумажной промышленности.

Российскую деревообрабатывающую промышленность представит АО "Чурак Групп" (г. Москва). Минское ООО "ПАН" будет представлять интересы 9 крупнейших российских станкостроительных заводов. От Украины участвует Киевский станкостроительный концерн "Веркон".

Под эгидой Эстонской торгово-промышленной палаты на коллективном стенде выступят 8 эстонских предприятий. Из Вильнюса придут представители бумажной фабрики.

Предприниматели дальнего зарубежья представят белорусско-немецкое предприятие "Wood Mizer" из Гродно, болгарско-белорусское совместное предприятие и польская станкостроительная фирма. Итальянское и французское оборудование покажет литовская фирма "Zibra".

Из белорусских экспонентов следует отметить участие Министерства лесного хозяйства, из экспозиции которого посетители, кроме сведений о работе областных и районных лесных хозяйств, узнают много интересного об охотничьем и рыболовном хозяйстве РБ.

В качестве справочного материала Минлесхоз представляет перечень всех подведомственных организаций и предприятий, который будет дополнением к основному каталогу выставки.



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
CROCUS	144000, цифровой, 2-мгн, 11.5 км	858	АКСИОМА	774144	
GVC SM24V ext.	2400, V.42 bis, MNP 5, серт.	139	АТЕХ	593336	
Hayes OPTIMA ext.	2400, V.42 bis, MNP 5, 9600 bps, 220V, кабель	150	БЕЛСОФТ	253745	
Interface cable 9-25, 25-25		10	ДАЙНОВА	302356	
ФАКС-МОДЕМЫ					
ACTER 4	144000/19200, MNP/V.42bis, LCD, keyboard, callback	от 977	АКСИОМА	774144	
FAX-MODEM 14140E	ext., V.32, V.32bis, 1 г.г., склад	130	ЛИМЕНС	237913	
GVC 14.4 int.	V.32bis, V.42, V.42bis	150	Выс. Технологии	207911	
GVC 14.4 ext.	voice, V.32bis, V.42, V.42bis	195	Выс. Технологии	207911	
GVC FM144V ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	190	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC F1114V/R2 ext.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	195	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC F1114V/R2 int.	14.4, V.32b, V.42b, MNP, сборка GVC Technologies, 3 г.г.	210	ДАЙЛЭНД	394990	
GVC F1114V ext.	14400 bod, MNP 5, V.42bis, V.32bis	260	ИНФОТЕХ	236281	
GVC ext./int.	2400-14400	от 119	АТЕХ	586122	
Hayes Optima 24+modem	PCMCIA, 2400 bps, V.42bis, 2 г.г.	260	DATA STREAM	261786	
HAYES ACCURA 24B ext./fax	ext., V.32, V.32bis, 1 г.г., склад	125	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES ACCURA 144/fax	144 int., V.32bis, V.32, MNP 5, 2 г.г.	180	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES ACCURA 144/fax	144 ext., V.32bis, V.32, MNP 5, 2 г.г.	200	БЕЛСОФТ	253745	
HAYES OPTIMA 24+modem	ext., V.32, V.32bis, 1 г.г., склад	170	БЕЛСОФТ	253745	
HighScreen SC 2496	packet, 9600/2400, MNP 5, V.42bis, Hayes	99	АКСИОМА	774144	
Internal 9624	9600/2400 bps, V.42bis, MNP 5, MNP 4	63	ДАЙНОВА	302356	
IBM 9624V0H int.	2400/9600 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	67	МАС Электроникс	351201	
OEM 1414V0H int.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	125	МАС Электроникс	351201	
OMRON IMPATA 14400	packet, 1 г.г.	209	БЕЛСОФТ	253745	
PCMCIA	14400 bps, для Notebook, 1 г.г.	188	FortHoc	268426	
PENRIL DLX 19.2 ext.	2-4LL, remote control, LCD, V.32b, V.42b, MNP 5, серт.	1089	АТЕХ	593336	
POCKET Fax-Modem	ext., 9600/2400, склад, 1 г.г.	75	ЛИМЕНС	236164	
POCKET Fax-Modem	ext., 14400/14400, V.32bis, V.42bis, склад, 1 г.г.	185	ЛИМЕНС	236164	
ROCKWELL 1414H int.	V.32, V.32bis, 14400, bit/noc, 6 мес. гар.	95	ПРОГРАММА	328735	
SMART ONE 1442F int.	14400 bps, MNP 5, V.42 аппаратно	170	ДЕТРИМЕХ	345818	
SuperModem int.	V.32, V.32bis, склад, 1 г.г.	110	ЛИМЕНС	236164	
SuperModem, U.S. Robotics	9600/14400/28800, склад	от 60	ТРЮМФ	661609	
TOSHIBA 9600/2400	PCMCIA, 1 г.г.	120	БЕЛСОФТ	253745	
U.S. Robotics Sportster	14400 int., V.32bis, V.42bis, 1 г.г., склад	155	ЛИМЕНС	237913	
U.S. Robotics Sportster	14.4 int., V.32bis, V.42bis, ПО, 2 г.г.	180	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Sportster	14.4 ext., V.32bis, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	200	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics WorldPort DS	PCMCIA, V.32bis, V.42bis, ПО, 2 г.г.	380	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Sportster V.34	ext., 28800 bps, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	370	DATA STREAM	261786	
U.S. Robotics Courier V.34	ext., 28800 bps, V.42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	680	DATA STREAM	261786	
ZOOM 14.4 ext.	V.32bis, V.42, V.42bis	245	Выс. Технологии	207911	
ZXEL U-1496B+ 19.2	int., 2 wire, 3 voice mode, 3 г.г.	410	COMTRIS	611211	
ZXEL U-1496+ 19.2	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	630	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496+ 19.2	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	425	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496+ 19.2	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	410	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496 16.8	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	330	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496 16.8	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	315	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496P ext.	портативный, 16800/14400 fax, склад, дилер скидки, 3 г.г.	450	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496R 16.8	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	680	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496R 16.8	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	783	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496R 16.8	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	605	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496R+ 19.2	ext., 2-4/4x проводные линии, 3 г.г., склад, 3 г.г.	650	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL RS-1602	стойка на 16 модулей, отдельный ист. питания, управление от компьютера, 1 г.г.	1274	БИ-ПРОЕКТ	319516	
ZXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, ПО, склад, 2 г.г.	315	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496B ext.	16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, ПО, склад, 2 г.г.	330	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496P	портативный, 16800bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2 г.г.	430	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496B+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2-4wire, ПО, 2 г.г.	425	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496B+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2-4wire, ПО, 2 г.г.	630	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496B+ ext.	карта для модуля, 19200bps, MNP 2-5, ZYCELL, 2-4wire	650	DATA STREAM	261786	
ZXEL RS-1602	стойка для 16 модулей, 28800 bps, R, 2 г.г.	1150	DATA STREAM	261786	
ZXEL U-1496S Plus	3 г.г., склад, 3 г.г., склад, 3 г.г.	650	БЕЛСОФТ	253745	
ZXEL U-1496E Plus	19200+14400fax, 3 г.г., склад, 3 г.г.	445	БЕЛСОФТ	253745	
ZXEL U-1496E	19200+14400fax, 2 г.г., склад, 3 г.г.	345	БЕЛСОФТ	253745	
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
кабель RG-58	лицензионный, 1 м	0.4	БЕЛСОФТ	253745	
кабель RG-58	1 м, 6 мес. гар.	0.48	ПРОГРАММА	328735	
кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, склад		0.65	ЛИМЕНС	237913	
кабель RG-58, 50 Ом, 1 м, HeliKabel Германия		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель UTP категории 5, 1 м, BICC Brand-Rex, UK		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
кабель сетевой	компьютер-монитор, склад, 1 г.г.	5	ЛИМЕНС	236164	
кабель сетевой	"Russian", склад, 1 г.г.	5	ЛИМЕНС	237913	
кабель сетевой	"Европе", склад, 1 г.г.	5	ЛИМЕНС	237913	
коннектор/терминатор BNC, склад		2/3	ЛИМЕНС	236164	
коннектор	BNC для RG-58	2	ДАЙНОВА	302356	
Terminator for RG-58 (50 Ohm)		2	ДАЙНОВА	302356	
коннекторы, терминаторы, розетки		от 1.6	БЕЛСОФТ	253745	
коннекторы, терминаторы, 6 мес. гар.		16	ПРОГРАММА	328735	
Remote boot rom for Ethernet		25	ЛИМЕНС	237913	
Crimping Tool RG-58, склад		31/39	ЭКОПРОЕКТ	540846	
ЮТА	2Mbit/10Mbit+PO, 3 г.г.	115/165	ЛИМЕНС	237913	
Packet EtherNet Adapter BNC/UTP, 1 г.г., склад		130	БЕЛСОФТ	253745	
Packet Lan Adapter	SV, NE 2000 TP port, серт. Novell	130	BenAVM	347972	
Packet EtherNet Adapter BNC/UTP/20centronics		145	ЭЛКО	346609	
ETHERLINK III	3Com, BNC+AU, 1 г.г.	290	БЕЛСОФТ	253745	
CNet Ethernet Repeater, 2BNC port + 2AU ports		245/450	BenAVM	347972	
ETHERNET repeater	2/4-Ports	321	ЭЛКО	346609	
ETHERNET	D-link, PCI, BNC+TP, 1 г.г.	260/470	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET repeater	2/4 port 10BASE2/5T, display, 1 г.г.	450	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET repeater	4BNC port + 2AU port	270	БЕЛСОФТ	253745	
PCMCIA Lan Adapter	10 Mbit/s, T-BNC connector, 1 г.г.	35	БЕЛКОМ	345586	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet200E, NE2000, BNC with T-connector, серт. Novell	47	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 16 bit ISA	CNet600E, NE2000, TP, серт. Novell	47	БЕЛСОФТ	253745	
Ethernet 16 bit Combo	CNet600E Plus, NE2000, TPBNC, jumperless, серт. Novell	54	БЕЛСОФТ	253745	
EtherLink III 16 bit	3Com, ISA, тех. упаковка	130	BenAVM	347972	
ETHERNET 16	NE2000 comp. (BNC/UTP), Novell cert., jumperless	50	BenAVM	347972	
ARCNET 16	Complex STAR/BUS, 1 г.г.	54	СЕРВЕР	239268	
ETHERNET 16	Complex EN2000 Combo, w. BootRom, 1 г.г.	60	СЕРВЕР	239268	
ETHERLINK III 16	3Com, ISA, Combo (AU/BNC/UTP), 1 г.г.	135	BenAVM	347972	
ETHERNET 32	VEGA LB, CNet 10BTML Combo, jumperless, серт. Novell	190	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32 EISA	CNet 911E, 32bit BNC with T-connector, серт. Novell	245	БЕЛСОФТ	253745	
EtherLink III 32 bit	3Com, EISA, тех. упаковка	285	БЕЛСОФТ	253745	
ETHERNET 32	Complex PCI/EISA Combo, 1 г.г.	215/270	СЕРВЕР	239268	
Intel EtherExpress Flash 32 EISA, склад		346	РЕСТА	784100	
ETHERNET NE 2000 jumper/jumperless BNC&UTP		43	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET NE 2100 BNC/UTP/AUI		70	ДАЙНОВА	302356	
ETHERNET PCI	BNC/UTP, серт. Novell, 1 г.г.	170	BenAVM	347972	
ETHERNET PCMCIA	BNC/UTP, 1 г.г.	220	BenAVM	347972	
ETHERNET HUB	BUTP/1BNC, 1 г.г.	170	BenAVM	347972	
ETHERNET	3Com EtherLink III	от 150	ДРАЙВ	235489	
ETHER PCMCIA II, GVC low power, hot card insert, LEDs, NE2000 совм., 1 г.г.		234	АКСИОМА	774144	
HP Ether Twist PC LAN 10Base-T, склад		от 145	РЕСТА	784100	
CNet TP HUB	8 TP ports, 1 BNC port, серт. Novell	230	БЕЛСОФТ	253745	
HP Ether Twist HUB 8, 8 twisted pair ports, склад		516	РЕСТА	784100	
3Com LinkBuilder FMS II TP 12 HUB, склад		883	РЕСТА	784100	
HP AdvanceStack ET 12 HUB, склад		929	РЕСТА	784100	
HP Ether Twist HUB Plus, 12 twisted pair ports, склад		1342	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III TP, склад		от 129	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III BNC, склад		от 139	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III TP EISA, склад		346	РЕСТА	784100	
3Com ETHERLINK III BNC EISA, склад		346	РЕСТА	784100	
NSS WNIC Compression Add on Adapter, склад		1557	РЕСТА	784100	
NSS LAN 2 LAN/MPR Compression ISA, склад		3011	РЕСТА	784100	
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ					
PROCCARY	пакет сетевых программ	80	КЭРРИКОМ	397726	
LANtastic V.6.0	аудио-видео LBC, скидка для гос. и учебн. учрежд.	от 98	АКСИОМА	774144	
LANtastic V.6.0	аудио-видео LBC, скидка для гос. и учебн. учрежд., 1 г.г.	от 109	ТехноПаркСети	452087	
CoStream server	выделенный сервер для LANtastic V.6.0, 1 г.г.	от 787	ТехноПаркСети	452087	
3Com Transcend Workgroup Manager for Windows		486	РЕСТА	784100	
Cheyenne ARCSECE NLM V.5.01		1635	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.11 R, 20 users		1755	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users		2495/3295	РЕСТА	784100	
Novell NetWare 3.12 R	5/100 users	795/4595	БЕВАЛЕКС	499011	
Novell NetWare 3.12 R	5/250 users	от 730	СЕРВЕР	239268	
Novell NetWare 3.12 R	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 795	BenAVM	347972	
Novell NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 1395	BenAVM	347972	
NOVELL DOS 7.0	+Personal NetWare	66	BenAVM	347972	
NOVELL DOS 7.0	+Personal NetWare (3.5/5.25")	68	БЕЛСОФТ	253745	
NetWare 3.12/4.1 R	5/10/25/50/100/250 users, CD-ROM/3.5"	от 795	БЕЛСОФТ	253745	
ЛВС	под ключ	от 55	РЕСТА	784100	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	ТехноПаркСети	452087	
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	DATA STREAM	261786	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	БЕР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
TRIPLITE BC INT	250, 500, 600, 750		150-413	БЕВАЛЕКС	
TRIPLITE OMNI INT	500, 600, 750, 900		318-622	БЕВАЛЕКС	499011
TRIPLITE SMART INT	250, 400, 500, 900		313-701	БЕВАЛЕКС	499078
Back UPS Pro 280 VA APC	APC, 175 Вт, работа от батарей 5 мин		230	ДАЙНОВА	302356
Back UPS Pro 420 VA APC	APC, 210 Вт, работа от батарей 11 мин		330	ДАЙНОВА	302356
Back UPS Pro 650 VA APC	APC, 460 Вт, работа от батарей 22 мин		470	ДАЙНОВА	302356
OFF line UPS Elico E800T 800 VA	480 Вт, работа от бат. 10 мин, analog Back UPS		748	ДАЙНОВА	302356
On line UPS Elico V15 1500 VA	стабилиз., 1000 Вт, работа от бат. 10 мин, analog Back UPS		1330	ДАЙНОВА	302356
On line UPS Elico PS60A 600 VA	стабилиз., 400 Вт, работа от бат. 15 мин, analog SmartUPS		1590	ДАЙНОВА	302356
EXIDE ONE UPS	250 VA, standby, США, 1 г.г.		170	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS	400 VA, standby, IAN, США, 1 г.г.		259	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS	600 VA, standby, IAN, США, 1 г.г.		378	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS	900 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		635	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS	1200 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		817	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1000 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1129	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1522	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		1600	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, IAN, модульный, США, 1 г.г.		3063	МАС Электроникс	351201
TRIPLITE BC INT 250	/1250, 2 г.г., склад		135, 545	РЕСТА	784100
TRIPLITE OMNI INT 500	/1250, 2 г.г., склад		281, 706	РЕСТА	784100
TRIPLITE SMART INT 250	/1250, 2 г.г., склад		273, 786	РЕСТА	784100
UPS SB-300	300 VA, 1 г.г., Германия		170	БЕЛКОМ	345586
UPS Back APC (USA)	250, 400, 600, склад, доставка, 1 г.г.		175, 384	БИ-ПРОЕКТ	
UPS Back APC (USA)	900, 1250, склад, доставка, 1 г.г.		656/832	БИ-ПРОЕКТ	
UPS Back Pro APC (USA)	280, 420, 650, склад, доставка, 1 г.г.		220, 440	БИ-ПРОЕКТ	3195
UPS Smart APC (USA)	250, 400, склад, доставка, 1 г.г.		348/469	БИ-ПРОЕКТ	39402
UPS Smart APC (USA)	600, 900, склад, доставка, 1 г.г.		550/872	БИ-ПРОЕКТ	31245
UPS Smart APC (USA)	1250, 2000, склад, доставка, 1 г.г.		1155/1784	БИ-ПРОЕКТ	
UPS APC BEST	от 250VA до 220kVA, 2 г.г., скидки, ТО, США		от 145	БЕЛАСКОН	546730
SMART UPS 250/400/600/900/1250	склад, сервис, ПО, 2 г.г., APC (США)		175-832	НОВЫЙ ВЕК	
SMART UPS 250/400/600/900/1250/2000	ПО, 2 г.г., склад, сервис, APC (США)		348-1784	НОВЫЙ ВЕК	664404
BACK UPS Pro	280/420/650 VA, ПО, 2 г.г., склад, сервис, APC (США)		220-440	НОВЫЙ ВЕК	660122
MATRIX 3000 VA	2 г.г., APC (США)		5224	НОВЫЙ ВЕК	664842
Back-UPS series	250/400/600/900/1250 VA		от 175	БЕЛСОФТ	253276
Smart-UPS series	250/400/600/900/1250/2000 VA		от 348	БЕЛСОФТ	253245
SMART UPS	250, 400, 600, 900, 1250, 2000		от 210	ДРАЙВ	255489
LINE-R 600/1250 APC	США, фильтр-стабилизатор, склад, сервис, 2 г.г.		231/300	НОВЫЙ ВЕК	660122
Фильтр ACAR	2.2кВт, 5 розеток, 1 г.г., оптовые скидки		21/19	БЕЛ-ОПТИМ	621813
Фильтр PILOT-350	5 розеток, 2 преобразователя, 2.2кВт, 1 г.г.		25	НОВЫЙ ВЕК	660122
Фильтр PILOT LVGL	1.3кВт, 2.2кВт, 4 розеток, 6 мес. гар.		23/27	ПРОГРАММА	328735
Фильтр PILOT LVGL	1.3кВт, 2.2кВт, 4 розеток, 2 г.г., опт. скидки, доставка		27/32	Удачный Выбор	565852
Фильтр PILOT 350M-2	6500A, 2.2кВт, 5 розеток, 380x55x50мм		25	ДАЙНОВА	302356
Фильтр PILOT L	2000A, 2.2кВт, 4 розеток, 350x75x75мм, 2 г.г.		35	ДАЙНОВА	302356
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ					
HP LJ 2/2P/3/3P			44	АЛЕКС	376313
HP LJ 2P/3P/4P			45	Электросервис и К	660215
CANON FC/PC	longlife - Германия		48	АЛЕКС	376313
CANON FC/PC	1010, 1020, 6010, Германия		49	Электросервис и К	660215
CANON NP	1530, 1550, 2020, 6020, Германия		72	Электросервис и К	660215
Parasonic KD-PDM6	для KX-P4400/4401		103	МЕГАТЕК	637113
CANON NP 150/155	1215, 1520 в сборе, Япония, опт от 10шт./розница		125/37	Электросервис и К	660215
CANON NP 150/155			150	АЛЕКС	376313
CANON, RICOH, MITA	в сборе, Япония, опт от 10шт./розница		255/284	Электросервис и К	660215
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
топологи к принтерам	EPSON FX-85 RAVI		26	ИНВАСЕРВИС	(015)221
топологи к принтерам	HUNDAI		77	ИНВАСЕРВИС	24194
топологи к принтерам	CPF 136		73	ИНВАСЕРВИС	(015)221
топологи к принтерам	STAR NX150/LC-15		82	ИНВАСЕРВИС	24194
двелеопер	для MITA DC-1555		37	ДАЙНОВА	302356
картридж	WorldWide к Epson LX/FX 1050/1170, Украина		2	ДАЙНОВА	302356
картридж	WorldWide к Epson LQ-100, Украина		2	ДАЙНОВА	302356
картридж	WorldWide к Epson LK-800/FX-850, Украина		2,2	ДАЙНОВА	302356
картридж	к Hunda 920		3	ДАЙНОВА	302356
картридж	к Star LC-20		3	ДАЙНОВА	302356
картридж	EPSON, Stylus, STAR, HUNDAI (fullmark)		3-5	ЭКОМПРОЕКТ	540846
картридж	STAR LC-10/NX-1000		4	МЕГАСОФТ	217001
картридж	к Fujitsu DL700		4,5	ДАЙНОВА	302356
картридж	к EPSON LQ-100		5	ДАЙНОВА	302356
картридж	к CPF-136		5,5	ДАЙНОВА	302356
картридж	к OJ Microline 100/280/320/321		8	ДАЙНОВА	302356
картридж	к FUJITSU DL3800		12	ДАЙНОВА	302356
картридж к ксерокоу-факсу	HITACHI		13	ДАЙНОВА	302356
картридж с тонером	к OJ Microline OL400ex/OL410ex		21	ДАЙНОВА	302356
картридж	к Fujitsu Breeze 100+ с печатающей головкой		23	ДАЙНОВА	302356
картриджи	к HP Deskjet/PrintJet, все модели		от 26	БИ-ПРОЕКТ	394066
картриджи, чернила для	CANON BJ-5...600, color/black		30	БЕЛШ	327666
картридж	к HP Deskjet, склад		35	РЕСТА	784100
картридж BC-02	для принтера Canon BJ-200E		36	ЛИМЕНС	237913
картриджи, чернила для	CANON BJ-10BX		38/14	ПРОГРАММА	328735
картридж	к принтеру HP LaserJet 4L/4P, склад		95	ЛИМЕНС	237913
картридж с тонером	к лазерному принтеру Star LS-5 TT		99	ПРОГРАММА	302356
картридж	CANON A-30, E-30 для FC, PC, скидки		99	КРИСВЕИЧ	295554
тонер-картридж	к HP LaserJet, склад		от 100	РЕСТА	784100
тонер-картридж	к HP LaserJet, все модели		от 101	БИ-ПРОЕКТ	394066
карта аккумуляции для	Fujitsu Breeze 100 Plus, HP LQ-850, IBM 4207		112	ДАЙНОВА	302356
картриджи	для HP 4M/4M, 4M Plus		163	ФортНокс	268426
картриджи	для CANON, RICOH, MITA		162	ТОРИС	262412
картриджи	к принтерам EPSON, STAR		113	НОРОКОН	768387
картриджи	EPSON			ПРОГРАММА	328735
картридж	OJ ML 180-391, seamless, system re-ink		2,95	СП ЛАСЕР	
картридж	HUNDAI HPD 910/920, лента HD		3,3	СП ЛАСЕР	
картридж	EPSON FX-1000, лента HD		3,4	СП ЛАСЕР	267456
картридж	EPSON LX-100, seamless, system re-ink		3,3	СП ЛАСЕР	236811
картридж	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD		3,85	СП ЛАСЕР	(015)2
картридж	AMSTRAD DMP 4000, seamless, system re-ink		3,9	СП ЛАСЕР	442150
картридж	PANOSCAN KP-1124, seamless, system re-ink		3,9	СП ЛАСЕР	(022)2
картридж	Epson LQ-100, seamless, system re-ink		3,95	СП ЛАСЕР	263706
картридж	Seikosha MP 5300/5350, лента HD		12	СП ЛАСЕР	
раскрашенная лента	25,4, 12,7, 10, 8, 6,35 мм, HD, четырехцветная		от 0,8	СП ЛАСЕР	
раскрашенная лента (Fullmark),	CPF-136 (печатающий), EPSON LX/FX/LQ (3мм)		4	ПРОГРАММА	328735
тонер	CANON NP, FC, PC, туба, 190г, качество, скидки		8	КРИСВЕИЧ	295554
тонер	MITA DC-1205/1255, Германия		8	Электросервис и К	660215
тонер	CANON NP 1215/1550, 190г туба, скидки		10	ИНТЕКС	(016)2
тонер	RG5009/30		7/10	ФОРТЕКС	568304
тонер	CANON 1215, 330, RICOH, MITA, доставка		от 0	Удачный Выбор	565852
тонер	Parasonic KX-P455B, для KX-P4400/4401		18	МЕГАТЕК	637113
тонер	RICOH M100/FT210, Германия		19	Электросервис и К	660215
тонер	CANON NPJ-1, Япония, опт от 32 пачек/розр.		22/23	Электросервис и К	660215
тонер	CANON 1010, 1020, 6010, 2x105, Германия		25	Электросервис и К	660215
тонер	для HP LJ 2/2P/3/3P		32	АЛЕКС	376313
тонер	для MITA CC-30		36	ДАЙНОВА	302356
тонер-картридж	для XEROX 5222		110	КАРНА	173849
тонеры	для CANON, RICOH, MITA			ТОРИС	262519
двелеопер	MITA DC-1205/1255, Германия		22	Электросервис и К	660215
чернила	для струйных принтеров HP, Epson, 2 баллона		40	КУНИТИ	520705
раскрашенная лента	двухцветная, 25,4мм, замена в картриджах				
раскрашенная лента	3мм, 25,4мм, 12,7мм, 10мм, 8мм, 6,35мм, 5мм, 4мм, 3мм, 2мм, 1мм, 0,5мм, 0,2мм, 0,1мм, 0,05мм, 0,02мм, 0,01мм, 0,005мм, 0,002мм, 0,001мм				
раскрашенная лента	Parasonic KX-P1151 для KX-P1150/1695, черная		1-6	МЕГАСОФТ	217001
раскрашенная лента	Parasonic KX-P145RU для KX-P1121, черная		8	МЕГАТЕК	637113
версия для плоттеров			от 9	БИ-ПРОЕКТ	394066
БУМАГА					
MINOLTA LUX PAPER	для принтеров, рулон 240мм x 50 м, перфорация		1	НПФ НОП	464662
LEXROX	A4/A3, 80 г/м кв, 500 л, Copy Laser InkJet Offset		5/10	СОНЕПТОН LUX	372710
для принтеров в 300dpi	A4, 500 л		6	АСТРОН	397886
для оргтехники	A4, перфорированная, самокопирующая			ХЕЛЕН	(021)2
для множительной	A4, 80 г/м кв, 500 л, доставка			ХЕЛЕН	369768
для копирования	DATA COPY A4/A3, 500л		4,5-12	ЧЕРО И К	386625
для копирования	KASKAD COPY A4, 28 цветов, 500л			ЧЕРО И К	783609
для копирования	мелованная 90-240 г/м кв, 1 кг			ЧЕРО И К	
ЛБК для принтеров	210 - 420 мм с отрыв./перфор., разнонаправ.,			ЛЕКО	307815
стоппе и в рулонах	многослойная, с коллировкой и самокопир.			ЛЕКО	(022)21
для кассов. аппарат	от 38 мм до 69 мм, евростандарт			ЛЕКО	234438
для к/д, писчая	A4, A3			ЛЕКО	416407
для оргтехники	500 л., DATA COPY A4/A3		4,4/10	НОВИК	273803
алка для принтер.	100 л., Германия A4/A3		10/20	НОВИК	273803
алкопирующая	250 л., Швеция A4/A3/A2		20/70	НОВИК	273803
ветная	500 л., KASKAD A4		6-16	НОВИК	273803
для принтеров	перфорированная, 2000 л., Швеция A4/A3		20/40	НОВИК	273803
плотная бумага	125-350 г/м кв Швеция, 1 кг		1,5-6	НОВИК	273803
ТЕРМОБУМАГА					
	216x30, 210x30 мм, Германия		2	ИНКОС	295554
	210x30, Германия	29,6		АЛВИТОН	201329
	210x30		2,7	ЭКО	768213
ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
ПНН	настойный, у/ф, 2 лампы, дневной свет, 1 г.г.		88	ФИРАЛ	369813
ПНН	1 г.г.		88	МЕГАСОФТ	217001
RY-202	универсальный, 1 г.г.		170	ФИРАЛ	364019
CASHSCAN	дет. USD, опт от 10шт./розн, 1 г.г.		168/179	Электросервис и К	660215
Amplifier 3.5X Regula	одобрена НТЦ Госзаказ		3	НОВЫЙ ВЕК	660122
REGULA 4003	для опред. подлинности ценных бумаг, 4 вида контроля		365	НОВЫЙ ВЕК	664404
REGULA 4004	профессиональный, 2 г.г.		265	РЕГУЛА	327146
	профессиональный, 2 г.г.		650	РЕГУЛА	327183
РВБ-02	детектор USD, 6 уровней, индикация номинала, суммы		250	ФИРАЛ	364019
UPERSCAN 2100	дет. USD, индикация номинала и суммы, 1 г.г.		480	МЕГАСОФТ	217001
UPERSCAN - II	дет. USD, расч. номин., номера купюр, суммы, 1 г.г.		1390	ФИРАЛ	364019
UPERSCAN - II	дет. USD, расч. номин., номера купюр, суммы, 1 г.г.		1490	Электросервис и К	660215
ULFRAMAG 2SL	универсальный, профессионал., 4 вида контроля		200	МЕГАСОФТ	217001
лампы для детекторов валют ПНН, КИНО				ФИРАЛ	364019

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
BISTEC	8-16 разрядов, 1 г.г.	4-29	ТУССОН	365293	
BISTEC	16 разрядов, часы, календарь, 6 мес. гар.	25	СЕОС-Minsk	587693	
CITIZEN SB-745P	10 разрядов	136	ТУССОН	639122	
CITIZEN 344	12 разр., бук., дв. пит.	20,09	ЗИКО	768213	
CITIZEN SDC-760N	12 разрядов, карм.	139	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	248	ДИСПЕРАДО	639122	
CITIZEN SDC-888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	20,8	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN 888	12 разр., бук.	20,8	ЗИКО	768213	
CITIZEN 895	16 разр., бук.	32	ЗИКО	768213	
CITIZEN CX122S	12 разр., печать	46	ИНВАСЕРВИС	(01522) 24194	
CITIZEN 123CX	12 разр., двукв. печать	60,9	ЗИКО	768213	
CITIZEN 140CX	14 разр., двукв. печать	73,08	ЗИКО	768213	
CITIZEN 462DP	16 разр., двукв. скор. печать	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN	8-14 разр., дв. пит., карм., бук., банк, 1 г.г.	7-29	ТУССОН	208201	
CITIZEN	10-14 разр., 1 г.г.	7-29	ТУССОН	395293	
CITIZEN	8-14 разр., карманные, бухгалтерские	7-29	ТУССОН	395293	
CITIZEN, AURORA	10-16 разр., бук., карм.	30	С.С.М.	493006	
OLIVETTI LOGOS 92	12 разр., пит. от сети и батар., печать, 1 г.г.	30	ТУССОН	635293	
OLIVETTI 354	парал. печать, 14 разр., питание от сети, 1 г.г.	70	РАСЕАНД	623697	
OLIVETTI	8-16 разрядов, карманные и бухгалт., 1 г.г.	7-99	ТУССОН	365293	
AURORA	8-16 разрядов, карм. и бук., 1 г.г.	5,5-38	ТУССОН	365293	
AURORA PR-170	16 разрядов, двукв. печать, 1 г.г.	97	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разрядов, 2-литание	26	ФРИАЛ	364019	
AURORA DB-465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.	20,8201	МИНТЕХПРОМ	208201	
AURORA	14-16 разрядов, дв. пит., бук., банк, 1 г.г.	20,8201	МИНТЕХПРОМ	208201	
CASIO DB8620	16 разр., цветная печать	209	ИНВАСЕРВИС	(01522) 24194	
CASIO PJ-160L	16-р., бук., ЖК, струй, бодиуминит, лента 5мм, 1 г.г.	197	МИНТЕХПРОМ	208201	

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CITIZEN MB-60	68 тел. номеров	12,81	ЗИКО	768213	
CITIZEN MB-85	150 тел. номеров	20,73	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500RX	8 Кб, русиф.	35,07	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED1500RX	8 Кб, русиф., 1 г.г.	38-163	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN	рукописные, 1 г.г.	50	ПОЛИОРТЕХ	395618	
CITIZEN ED3000	32 Кб, склад, 1 г.г.	45	МЕГАЕРЦ	637113	
CITIZEN ED3000RX	32 Кб, русиф.	49,27	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN ED7000RX	32 Кб, русиф., IBM-совмест.	151,2	МИНТЕХПРОМ	208201	
CITIZEN ED7000RX	32 Кб, русиф., связь с IBM	174	ЗИКО	768213	
CITIZEN ED7000RX	64 Кб, рус./англ., 1 г.г.	185	ТУССОН	365293	
CASIO SF-R10	128 Кб, IBM-совмест.	360	НОВЫЙ ВЕК	664842	
CASIO SF-R20	128 Кб, табл. Lotus, RAM карта	318	ЗИКО	768213	

ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ					
ENAR	8 языков, 10500 слов, 150 фраз, калькулятор, часы	65	ИНФОТЕХ	236281	
Language Teacher 2001	говорящий, 400000 слов, 9 функций, 1 г.г.	250	БЕЛАШ	327666	

ДИКТОФОНЫ					
PANASONIC RN-202	2-х кан., встроен. микр. пьезо для наушников, 1 г.г.	45	ФРИАЛ	364019	
PANASONIC RN-202	2-х кан., встроен. микр. пьезо для наушников, 1 г.г.	46	Электросервис и К	660215	
PANASONIC RN-302	2-х кан., voice-контроль, втр. микр. пьезо для наушн., 1 г.г.	51	Электросервис и К	660215	
PANASONIC	микрокасс., 1 г.г.	637113	МЕГАЕРЦ	637113	

ДИСКЕТЫ					
"3M"	3,5" 2 HD, 6 мес. гар.	0,65	СЕОС-Minsk	587693	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, CUSA	1,25	ТУССОН	365293	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 11 шт. в пласт. прозр. коробке	0,8	БелСибПромСоюз	635629	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 20 шт. в картонной коробке, цена за шт.	0,76	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 20 шт. в пласт. боксе на 40 шт., цена за бокс	22,6	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF 3,5" 2 HD	10 шт. в пласт. прозр. коробке, черн./белые ("Радуга")	10,8/11,3	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF EXTRA	3,5" 2 HD, DOS формат., гарантия, розничн., скидки	0,89	БелСибПромСоюз	635629	
BASF EXTRA 3,5" DOS формат.	2 HD, 10 шт., пласт. прозр. черн./белые ("Радуга")	12/12,5	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA	3,5" 2 HD, 10 шт., пл. бокс	11,3	COMTRIS	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD	0,72/0,82	ТАИР-ЛУВР	269207	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD	0,94/0,94	БИ-ПРОЕКТ	394056	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD	0,98/0,98	COMTRIS	611211	
BASF MEGA/EXTRA	3,5" 2 HD, DOS формат., пластик "Радуга"	1,05/1,05	ТАИР-ЛУВР	269661	
SONY	3,5" 2 HD, 20 шт. в боксе	19,5	МИНТЕХПРОМ	208201	
TOYUAN	3,5" 2 HD, гарантия, США	0,5	БРЦ	646467	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, позикн. гарантия	0,9	ИНФОТРОНИК	637280	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, гарантия Lifetime	0,9	БЕЛХАНТ	269508	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, кар. Lifetime, форм./неформ.	0,91/0,91	ДРАЙВ	235489	
VERBATIM	3,5" HD, DataLife, формат., позикн. гарантия	0,91	ИНФОТРОНИК	637280	
VERBATIM	3,5", формат.	0,94	АмерикэнЛоджис	523312	
VERBATIM	3,5" HD, DataLifePlus, тефлон, формат., позикн. гар.	1,13	ИНФОТРОНИК	637280	
"3M"	5,25", 10 шт., склад, 1 г.г.	8	ЛИМЕНС	236164	
BASF EXTRA	5,25" 2 HD, гарантия, розничн., скидки	0,63	БелСибПромСоюз	635629	
BASF MEGA	5,25" 2 HD, гарантия, розничн., скидки	0,5	БелСибПромСоюз	635629	
BASF DIA/D, EXTRA	5,25" 2 HD	0,47/0,59	ТАИР-ЛУВР	269661	
BASF MEGA/EXTRA	5,25" 2 HD	0,63/0,63	БИ-ПРОЕКТ	394056	
DYSAN	5,25", 10 шт., пластик. контейнер, склад, 1 г.г.	8	ЛИМЕНС	236164	
UNIMEX	5,25"	6	МЕГАСОФТ	217001	
VERBATIM	5,25" HD, DataLife, кар. Lifetime, форм./неформ.	0,73/0,71	ДРАЙВ	235489	
BASF	5,25"/3,5" 2 HD, 10 шт.	0,39/0,73	ТАИР-ЛУВР	269207	
BASF	5,25"/3,5" 2 HD, 10 шт.	7,5/9,5	МИНТЕХПРОМ	208201	
POLAROID	чистящие для ремонта и профилактики дисководов	8,1/8,6	БИ-ПРОЕКТ	394056	
VERBATIM	5,25"/3,5" 2 HD, тефлон	0,73/1,1	ТАИР-ЛУВР	269661	
VERBATIM	5,25"/3,5" HD, DataLife plus, тефлон, форматир.	0,8/1,11	БЕЛХАНТ	269508	
VERBATIM	5,25"/3,5" HD, DataLife plus, тефлон	0,81/1,13	ДРАЙВ	235489	
Boxy DISCOVERY	3,5" x 10, карандаш, опт. скидки	5	НОВЫЙ ВЕК	664842	
Boxy	для дискет 3,5" x 80 DB-38	6	ДАЙНОВА	302356	
Boxy для дискет	BASF 3,5" x 10 / 40 x 80 с замком	1,1/5,5	БИ-ПРОЕКТ	394056	
Boxy BASF для дискет	3,5" x 10 / 40 x 80 с замком	1,1/6	ТАИР-ЛУВР	269207	
Boxy для дискет	5,25" x 10 / 120, склад	3,9	ЛИМЕНС	236164	

ДИСКЕТЫ					
"3M"	3.5" 2 HD, 6 мес. гар.		0.65	CEOS-Minsk	587693
	3.5" 2HD, США		1.25	ТУССОН	365293

ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПОМИНАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА					
SyQuest 3,5"	270 Mb, IDE, 13,5 ms, internal, 1 г.г.	495	ЛИМЕНС	236164	
IOmega Bernoulli Multidisk	150 Mb, IDE, internal, 18 ms, 1 см. диск, 150 Mb	650	ДЕТРИМЕХ	345818	
IOmega Bernoulli Disk	150 Mb, см. диск для дискет IOmega Bernoulli, 150 Mb	105	ДЕТРИМЕХ	345818	
SyQuest 3,5"	270 Mb, IDE, 13,5 ms, external, 1 г.г.	730	ПИРИТ	394207	
FUJITSU MS21A	3,5", 35 ms, 250 Кб, SCSI II, внутр., 1 г.г.	674	ПИРИТ	394207	
FUJITSU IDF-230-KS	230 Mb, 28 ms, 3,5", 2 г.г.	947	БЕЛХАНТ	394207	
FUJITSU IDF-128	128 Mb, 30 ms, 3,5", 2 г.г.	1000	БЕЛПОТ	394207	
FUJITSU MS21A	230 Mb, *контроллер SCSI-2 Western Digital, набор драйверов, диск 230 Mb, диск для чистки головок, термозащ., 1 г.г.	от 1040	ДАЙНОВА	302356	
FUJITSU IDF-230	230 Mb, 35 ms, 3,5", 2 г.г.	от 1100	БЕЛПОТ	394207	
FUJITSU IDF-230-K	перезаписываемый, 1 г.г.	1173	ЭЛЕНГ	204567	
OLIMPUS	дискет, 230 Mb, внешний комплект	1300	ДРАЙВ	235489	
FUJITSU IDF-1300-A	1300 Mb, 28 ms, 3,5", 2 г.г.	2336	БЕЛХАНТ	394207	
RICOH 1.3 Gb	5,25", internal, 1 г.г.	2380	ЛИМЕНС	236164	
Smart&Friendly	CD-R 1002, 650 ms, Double Speed, Corel CD-Creator, 1 г.г.	2510	ЛИМЕНС	237913	
MAXOPTIX 13-1300	5,25", 1.3 Gb, ms, SCSI-2, внутр./внеш., 1 г.г.	2519/2624	ПИРИТ	394207	
MAXOPTIX Tahiti IIM	1.3 Gb, internal, 1 г.г.	2710	ЛИМЕНС	237913	
Pinnacle Micro	BCD-1000, 650 Mb, double speed, PC/Mac, 1 г.г.	2750	ЛИМЕНС	236164	
RICOH 1.3 Gb	5,25", external, 1 г.г.	2800	ДРАЙВ	235489	
NEC	дискет, 1.3 Gb, внешний комплект	2770	ДРАЙВ	235489	
RICOH	CD-WIPPER, устройство для записи CD-дискет, 1 г.г.	2850	ДРАЙВ	235489	
MAXOPTIX Tahiti IIM	1.3 Gb, external, 1 г.г.	2970	ЛИМЕНС	237913	
BASF 3,5"	128 Mb	33	БелСибПромСоюз	635629	
BASF 3,5"	230 Mb	43	БелСибПромСоюз	649105	
VERBATIM 3,5"	128 Mb, см. дискет MO-диск	36	ИНФОТРОНИК	637280	
VERBATIM 3,5"	MO перезаписываемые дискеты 128 Mb	39,78	ДАЙНОВА	302356	
FUJITSU 230Mb	перезаписываемый	45	ДАЙНОВА	302356	
VERBATIM 5,25"	MO перезаписываемые дискеты 650 Mb	108,2	ДРАЙВ	235489	
записываемый CD-ROM 550 Mb, 63 мин		14	ЛИМЕНС	237913	
записываемый CD-ROM 650 Mb, 74 мин		15	ЛИМЕНС	236164	
записываемый CD-ROM VERBATIM/записи и дублирование CD-ROM		15,7	ДРАЙВ	235489	
картридж	SyQuest 3,5", 270 Mb, 1 г.г.	89	ЛИМЕНС	237913	
картридж	RICOH 1.3 Gb	155	ЛИМЕНС	236164	
картридж	MAXOPTIX 1.3 Gb, 1 г.г.	155	ЛИМЕНС	236164	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КОПИРОВАТЕЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
Светокопировальная техника MATAL A0, 1 г.г., сервис				ИНКОС	239554
CANON PC-300	A4, с картриджом E-16, 6 мес. гар.	640		ФРИАЛ	369813
CANON PC-300		670		ВИЛЬМАРК	356833
CANON PC-300/310	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.	750		ВКЛ	395289
CANON PC-310	A4, картридж, 12,2	665		УНИВЕСТ	395939
CANON PC-310		670		ВИЛЬМАРК	369813
CANON PC-320	A4, картридж E-16, а/подача, 6 мес. гар.	735		ФРИАЛ	364019
CANON PC-330		810		ВИЛЬМАРК	369832
CANON PC-330	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.	865		ВКЛ	395289
CANON PC-330	с картриджом	740		Рефал-Алгоритм	521451
CANON PC-330	A4, автомат, инст. рус., 1 г.г., опт от 5 шт./розн	780/865		Электросервис и К	660215
CANON NP 1550	A3, 15ppm, 50-200%, 1 г.г.	2590		Электросервис и К	660215
CANON NP 6010	B4/A4, 10ppm, 70-120%, опт от 3 шт./розн., 1 г.г.	1422/1607		Электросервис и К	660215
CANON NP 4540	A3, 40 ppm, 50-200%, 2 цв., двустор. печ., 1 г.г.	2300		БИС	263858
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547		Электросервис и К	660215
автоматизация оригиналов с сортером к CANON NP 1550		2633		Электросервис и К	660215
CANON NP3050	A3, 30 к/мин, двусторонняя печать, 1 г.г.	5695		Электросервис и К	660215
стенд для карт к CANON NP3050		1386		Электросервис и К	660215
сортер-сшиватель к CANON NP3050		3091		Электросервис и К	660215
автоматизация оригиналов к CANON NP 3050		2007		Электросервис и К	660215
картридж для сортера к CANON NP3050		750		Электросервис и К	660215
CANON CLC1	плоск. копир., A3, 5-10 ppm, 50-400%, скан-процессор, 1 г.г.	8500		БИС	263858
CANON CLC-10	A4, 50-200%, full color, принтер, сканер, 1 г.г.	4035		ЭЛКО	346609
CANON CLC-350	A3, полнцв., 50-400% разм. мат. на 2000 коп., блок интеллектуал. обраб. под заказ, 1 г.г.	20150		Электросервис и К	660215
INFOTEC 9015	B4, 15 ppm, 18 м.г.	800		ИНКОС	239554
INFOTEC 9020	A3, 20 ppm, масштабир., 18 м.г.	1400		ИНКОС	239554
INFOTEC 9020	Ricoh 4065, A3, 20 ppm, 65-141%, 18 м.г.	1600		ИНКОС	239554
KONICA U-BIX 1015	A3, 15 к/мин, масштаб., 1 г.г.	3137		НИССА	648129



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	г.р.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
342	DELL OptiPlex	486 SX/33	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1635	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
343	ACER ACROS	486 SX2/50	4	270	3.5"	sVGA 14"	512	Германия, Green PC, Chip-up, U-VGA граф. ак., DOS/Win, сеpr. Novell, Unix, Windows	1098	24	BelComData	494405 / 395142
344	DELL OptiPlex	486 DX2/50	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1735	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
345	COMPAQ	486 DX2/50	8	340	3.5"	sVGA 14"	1	Prolinea, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2049	36	БелАВМ	347972 / 348105
346	COMPAQ	486 SX2/66	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	Presario460, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1562	36	БелАВМ	347972 / 348105
347	COMPAQ	486 SX2/66	4	420	3.5"	sVGA 14"	1	Presario 520, Multimedia, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1976	36	БелАВМ	347972 / 348105
348	Acer Altos 7000	486 DX2	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, сеpr. Novell, Unix, multiproc. option	3434	24	BelComData	494405 / 395142
349	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	270	3.5"	sVGA 14"	1	сетевая станция, K=128, IDE, 0.28 LR, VESA, Win acc.	1850	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
350	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	365	3.5"	sVGA 14"	1	0.28 LR, VESA, IDE, Win acc.	2010	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
351	ACER ACROS	486 DX2/66	4	420	3.5"	sVGA 14"	512	Германия, U-VGA граф. ак., Chip-up, Green PC, DOS/Win, сеpr. Novell, Unix, Windows	1298	24	BelComData	494405 / 395142
352	AST Premia	486 DX2/66	8	420	3.5"	sVGA 14"	1	VLB, MT, DOS, Windows, mouse	2861	36	ТехноПаркСети	452087
353	ACER POWER	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Германия, Ultra-VGA граф. ак., Chip-up, Green PC, DOS/Win, enhanced IDE	1767	24	BelComData	494405 / 395142
354	ACER POWER VP	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ак., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE	1893	24	BelComData	494405 / 395142
355	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, склад	3136	36	РЕСТА	784100
356	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, SCSI-2, склад	3618	36	РЕСТА	784100
357	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	3625	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
358	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	Intel, K=256, SCSI-2, CD-ROM, склад	4657	36	РЕСТА	784100
359	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, склад	5616	36	РЕСТА	784100
360	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM	6240	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
361	HP NetServer LM	486 DX2/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	6455	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
362	COMPAQ	486 DX4/100	8	525	3.5"	sVGA 14"	1	Prolinea, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2790	36	БелАВМ	347972 / 348105
363	ACER ACROS	486 DX4/100	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Герм., Ultra-VGA граф. ак., Chip-up, Green PC, DOS/Win, сеpr. Novell, Unix, Windows	1893	24	BelComData	494405 / 395142
364	ACER POWER VP	486 DX4/100	8	540	3.5"	sVGA 14"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ак., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE	2131	24	BelComData	494405 / 395142
365	HP NetServer LC	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	3880	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
366	HP NetServer LF	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2, CD-ROM	4950	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
367	HP NetServer LF	486 DX4/100	8	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2, CD-ROM	6465	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
368	DELL OptiPlex	P/60	8	365	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, IDE, 0.28 LR, PCI, Win acc.	2350	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
369	DELL PowerEdge	P/60	8	535	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=256, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI	6080	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
370	OPTIMUS SA	P/60	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Lan Server SX/60, 8 EISA, Intel XPress, Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контр. IDE	4757	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
371	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2	4565	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
372	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	1	K=256, Intel, SCSI-2, склад	4842	36	РЕСТА	784100
373	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	T, SCSI-2, CD-ROM	5860	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
374	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Disk Array, T, SCSI-2	9330	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
375	DELL OptiPlex	P/75	8	535	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	4630	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
376	ACER Power 575	P/75	8	1	3.5"	sVGA 14"	1	cache 256KB, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ак., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, enh. IDE	2608	24	BelComData	494405 / 395142
377	DELL OptiPlex	P/90	8	535	3.5"	sVGA 14"	1	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	3790	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
378	DELL OptiPlex	P/90	8	535	3.5"	sVGA 15"	2	графическая станция, K=256, SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc.	5090	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
379	Acer Altos 900	P/90	8	1	3.5"	sVGA 15"	1	K=256, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ак., Chip-up, VLB/PCI, DOS/Win, IDE/Fast SCSI II	3456	24	BelComData	494405 / 395142
380	Acer Altos 7000	P/90	8	1	3.5"	sVGA 15"	1	K=256, Германия, Green PC, VLB/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI II, сеpr. Novell, Unix, multiproc. option	4072	24	BelComData	494405 / 395142
381	Magtron Server	P/90	16	1	3.5"	mono 14"	512	1 SCSI, VLB, K=512, BT, CPU	4317	36	MICRO EXPRESS	347515
382	Acer Altos 7000P	P/90	16	1	3.5"	mono 14"	1	256KB, Green PC, PCI/ISA, enh. IDE, twin channel SCSI-II, dual pentium option, U-VGA PCI граф. ак., HotDiskSwap	4998	24	BelComData	494405 / 395142
383	OPTIMUS SA	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	512	Lan Server SMX/90, 8 EISA, Intel XPress, Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контр. IDE	6124	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
384	AST Manhattan	P/90	16	1	3.5"	sVGA 14"	1	HDD PCI SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS	6790	36	ТехноПаркСети	452087
385	DELL PowerEdge	P/90	16	1	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=512, SCSI, 0.28 LR, EISA/PCI	8232	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
386	COMPAQ	P/90	16	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	ProSignia 300, Intel, 7 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM, Tower	6378	36	БелАВМ	347972 / 348105
387	COMPAQ	P/90	16	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	ProSignia 500, Intel, 8 PCI, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM	7950	36	БелАВМ	347972 / 348105
388	Magtron CADATP	P/90	32	1	//	sVGA 17"	1	ViewSonic, PCI, K=512, BT, ATI XPression, CPU	5729	24	MICRO EXPRESS	347515
389	DELL PowerEdge	P/90	64	1x2	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K=512, SCSI, 0.28 LR, ECC RAM, CD-ROM	20500	36	БЕЛСОФТ	253745 / 253276
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
390	TWINHEAD	486 SX/25	4	80		mono 7.8"	1	1/b, PCMCIA II	1350	12	ИноконноеДело	251558
391	GATEWAY 200	486 SX/25	4	80		DSC	1	PCMCIA card	1850	12	БЕЛША	327666
392	COMPAQ	486 SX/25	4	120		mono 9.5"	1	Concerto 4/25, mono, pen	1600	12	БЕЛША	327666
393	SAMSUNG	486 SX/25	4	120		mono 9.5"	1	Dual Scan, 640x480 VGA, passive color, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	2397	12	ИнТек К.С.	688034
394	HALKAN	486 SX/25	4	128	3.5"	mLCD 10"	512	fax/modem	1400	12	ЭЛКО	346609 / 206708
395	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	256	64 gray, ISA, 1.9kr, NiCad bat., 1xPCMCIA2 port, DOS/MW WinWorks 2, кейс, trackball	1520	12	АКСИОМА	774144
396	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5"	color	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22, сумка	2055	12	SUNRISE	344356 / 344470
397	PICO	486 SX/25	4	170	3.5"	color	1	Dual Scan, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	2155	12	ПИЛИГРИМ	368491
398	OPTIMUS SA	486 SX/25	4	250	3.5"	mono 8.5"	512	кейс, trackball, PCMCIA, DOS 6.22, Windows	1484	18	СЕМПИЛАН	372540 / 377321
399	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 8.5"	1	модель Compact, slot PCMCIA II, Docking station, trackball, 1.8 kr, 28x18x4cm, склад	1350	24	БИ-ПРОЕКТ	312493
400	SAMSUNG	486 SX/25	4	260	3.5"	mVGA 9.5"	1	640x480VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	1598	12	ИнТек К.С.	688034
401	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель KeyPoint, slot PCMCIA III, цифр. клавиатура, trackball, 3 kr, 30x22.5x5cm, склад	1638	24	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056
402	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель Transport, fax-modem, Docking station, trackball, 3 kr, 30x22x4.5cm, склад	1638	24	БИ-ПРОЕКТ	312493
403	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель Commander, CPU до DX2/66, slot PCMCIA III, Docking station, trackball, 2.8 kr, 27x22x5.5cm, склад	1746	24	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056
404	PICO	486 SX/25	4	340	3.5"	color	1	TFT, кейс, trackball, аккумулятор, 2PCMCIA	3161	12	ПИЛИГРИМ	368491
405	KEYNOTE	486 SX/25	4	700	3.5"	color 10"	512	модель Ultra, CPU до DX4/100, 1PCMCIA II или 2PCMCIA II слота, вст. мкф и динамики, Docking Station, 1/b	24	24	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056
406	KEYNOTE	486 SX/25	4	700	3.5"	mono 10"	1	модель TransportPlus, CPU до DX4/100, 1PCMCIA III или 2PCMCIA II слота, вст. мкф и динамики, Docking Station, 1/b	24	24	БИ-ПРОЕКТ	312493
407	DAUPHIN	486 SL/25	4	40		mono 10"	1	F/M, Lan, pen	990	12	БЕЛША	327666
408	TWINHEAD	486 SL/25	4	80		mono 10"	1	SubNote	1350	12	БЕЛША	327666
409	NEC	486 SL/25	4	120								

Перечень

(Окочанье.
Начало на стр. 14)

23. Пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая хлопчатобумажной по массе 85 процентов и более.

Код 5205:
пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая хлопчатобумажной по массе 85 процентов и более, нерасфасованная для розничной продажи.

24. Пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая по массе менее 85 процентов хлопчатобумажной.

Код 5206:
пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая по массе менее 85 процентов хлопчатобумажной, нерасфасованная для розничной продажи.

25. Пленки плоские неэкспонированные рентгеновские: для медицинских, стоматологических и ветеринарных целей.

Коды 370110, 370110100:
пленки плоские неэкспонированные рентгеновские: для медицинских, стоматологических и ветеринарных целей.

26. Пленки в рулонах рентгеновские.

Код 370210000:
пленки в рулонах рентгеновские.

27. Фотохимикаты для обработки медицинской рентгеновской пленки.

Код 370790900:
фотохимикаты для обработки медицинской рентгеновской пленки.

28. Рентгенозащитные аксессуары (одежда, перчатки из просвинцованной резины).

Код 401590000:
рентгенозащитные аксессуары (одежда, перчатки из просвинцованной резины).

29. Изделия из кишок животных: кетгут, прочие.

Коды 4206, 420610000, 420690000:
изделия из кишок животных: кетгут (кроме кетгута из натурального шелка), прочие.

30. Негатоскопы.

Код 901020000:
негатоскопы.

31. Микроскопы оптические.

Код 9011:
микроскопы оптические сложные (включая микроскопы для микрорентгеновской, микрорентгеновской и микропроекции).

32. Микроскопы, кроме оптических.

Код 9012:
микроскопы, кроме оптических.

33. Очки, защитные очки.

Код 9004:
очки, защитные очки.

34. Энергетическое оборудование и кабельная продукция.

Коды 7309, 7312, 7614, 8402, 8404, 8406, 8412, 8414, 8481, 8501, 8504, 8535-8537, 8544:
резервуары, цистерны, сосуды, баки и аналогичные емкости из черных металлов для любых веществ (кроме сжатого и сжиженного газа) вместимостью более 300 л, с облицовкой или термоизоляцией или без них, без механического или теплотехнического оборудования; скрученная проволока, тросы, канаты, плетеные шнуры и аналогичные изделия из черных металлов, без электри-

ческой изоляции; котлы пароводяные и паровые всех типов (кроме водяных котлов центрального отопления, способных также производить пар низкого давления); водяные котлы с пароперегревателями; оборудование вспомогательное для использования с котлами, конденсаторы для пароводяных и других паровых силовых установок; турбины на водяном паре и других рабочих телах; двигатели реактивные, кроме турбореактивных, силовые установки и двигатели гидравлические, пневматические; насосы жидкостные с расходомерами или без них, подземники жидкостные, насосы, имеющие расходомеры или предусматривающие их установку; насосы вакуумные и воздушные, компрессоры воздушные и газовые, вентиляторы, вентиляционные или вытяжные шкафы с вентилятором и с фильтром или без него; краны, клапаны, вентили и другая арматура для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн, баков и аналогичных емкостей, включая редукционные и терморегулирующие клапаны.

Двигатели и генераторы электрические, кроме комплектов электрических генераторных установок; трансформаторы электрические, статические электрические преобразователи, катушки индуктивности и дроссели; аппаратура электрическая для включения прерывания, защиты и выключения тока или для подсоединения в электрических цепях на напряжение более 1000 В (выключатели, переключатели, предохранители, молниеотводы, соединительные коробки и др.); аппаратура электрическая для включения, прерывания, защиты и выключения тока или для подсоединения в электрических цепях на напряжение не более 1000 В; пульты, панели (включая панели цифрового управления), консоли, столы, распределительные щиты и прочие основания для электрической аппаратуры, для управления или распределения электрического тока, включающие в себя приборы или устройства, за исключением коммутационных устройств (аппараты электрические телефонные и телеграфные для проводной связи); провода изолированные (включая эмалированные или анодированные), кабели (включая коаксиальные) и другие изолированные электрические проводники с соединительными деталями или без них; кабели волоконно-оптические, составленные из волокон с индивидуальными оболочками, безотносительно к тому, находятся они или нет в сборе с электропроводниками или соединительными элементами.

35. Оборудование для фильтрации или очистки воды.

Коды 842121 (842121100 и 842121900):
для гражданской авиации, прочее.

36. Мука.

Коды 1101, 1102:
мука пшеничная или пшенично-ржаная, мука прочих зерновых: ржаная, кукурузная, рисовая, ячменная, овсяная, прочая.

37. Крупа и гранулы зерновых.

Коды 1103, 1104:
крупа: пшеничная, овсяная, кукурузная, рисовая, прочие зерновые; гранулы: пшеницы, прочих зерновых; зерно, обработанное другими способами (шелушеное, плющенное, переработанное в хлопья, обрушенное, в виде сечки или дробленое), кроме риса; зародыши зерновых, целые, плющенные, в виде хлопьев или молотые.

38. Соя.

Код 120100:
соя, дробленая или недробленая.

39. Семена рапса.

Код 120500:
семена рапса, дробленые или недробленые.

40. Семена подсолнечника.

Код 120600:
семена подсолнечника, дробленые или недробленые.

41. Мука и шрот из семян или плодов масличных культур, кроме семян горчицы.

Код 1208:
мука и шрот из семян или плодов масличных культур, кроме семян горчицы.

42. Семена, плоды и споры для посевов.

Код 120900:
Семена свеклы, люцерны, клевера, овсяницы, мятлика лугового, райграса, тимфея луговой, прочих; семена травянистых растений, выращиваемых главным образом для получения цветов, прочие.

43. Кормовые добавки.

Коды 2301-2306:
мука, мучка и гранулы из мяса или мясных субпродуктов, рыбы или рыбообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных, непригодные для питания человека, шкарки; отруби, высеви, мясоти и другие отходы просеивания, помола и других способов переработки зерна, хлебных злаков или бобовых культур; отходы производства крахмала и аналогичные отходы; свекловичный жом, багасса и прочие отходы производства сахара, барда и прочие отходы пивоварения или винокурения; жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции растительных жиров или масел; жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции соевого и арахисового масла.

44. Апатитовый концентрат.

Код 271790000:
apatитовый концентрат.

45. Минеральные удобрения.

Коды 3102, 3103, 3105:
удобрения минеральные или химические азотные, аналогично фосфорные; удобрения минеральные или химические, содержащие два или три питательных элемента: азот, фосфор, калий; удобрения прочие (удобрения минеральные или химические калийные в состав остродефицитных товаров и продукции не входят).

46. Средства защиты растений.

Код 3808:
инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды, средства против прорастания и регуляторы роста растений, средства дезинфицирующие и аналогичные им, упакованные для розничной продажи или представленные в виде готовых препаратов и изделий.

47. Трубы, трубки, шланги и фитинги из пластмасс.

Код 3917:
трубы, трубки, шланги и фитинги (например, соединения, колена, фланцы) из пластмасс.

48. Трубы чугунные для канализационных и водосточных систем.

Код 739510910:
трубы чугунные для канализационных и водосточных систем.

49. Полистирол.

Коды 390311000, 390319000:
полистирол: вспененный, прочий.

50. Сера.

Код 250390000:
сера всех видов, кроме серы сублимированной, осаждаемой или коллоидной, сырой или перафинированной.

51. Гидроксид натрия (сода каустическая).

Код 281512000:
в водном растворе (натровый щелок или сода жидкая).

52. Сода кальцинированная.

Код 283620:
карбонат натрия.

53. Прокат плоский из железа и нелегированной стали.

Коды 721050, 721090350, 721090390, 721090900, 721031, 721039900:
прокат плоский из железа и нелегированной стали шириной не менее 600 мм с электролитическим или с другим покрытием, покрытый оксидами хрома или хромом и оксидами хрома (кроме плакированного); покрытый хромом или никелем (кроме плакированного), про-

чий: оцинкованный электролитическим способом (кроме плакированного) из стали толщиной менее 3 мм и с минимальным пределом текучести 275 МПа или толщиной 3 мм и более и с минимальным пределом текучести 355 МПа, прочий.

54. Плиты, листы, полосы и лента алюминиевая.

Коды 760612500, 760612910, 760612930, 760692000 (включены в п.5 "Цветные металлы").

55. Краски и лаки.

Коды 3208, 3209:
краски и лаки (включая эмали и глазури), изготовленные из синтетических полимеров или обработанных химическим способом природных полимеров, диспергированные или растворенные в неводной или водной среде, растворы (кроме коллоидных) в летучих органических растворителях, когда содержание растворителя превышает 50 % массы раствора.

56. Гусеничные тракторы.

Код 870190250 (включен в п.7 "Транспортные средства и запасные части к ним").

57. Комбайны зерноуборочные.

Код 843351000 (включен в п. 58).

58. Машины и механизмы для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур и части к ним.

Коды 8433, 843390000:
машины и механизмы для уборки или обмолота сельскохозяйственных культур, пресс-подборщики, прессы для соломы и сена; сенокосилки и газонокосилки; машины для очистки, сортировки и выбраковки яиц, фруктов и других сельскохозяйственных продуктов, части к ним, кроме машин и их частей для очистки, сортировки или просеивания семян, зерна и бобовых культур, оборудования для мукомольной промышленности и другого оборудования для обработки зерновых и сухих бобовых, указанного в товарной позиции N 8437.

59. Цепи роликовые.

Код 731511:
цепи роликовые.

60. Экскаваторы и одноковшовые погрузчики.

Код 842951900 (включен в п. 8)

61. Ремни приводные.

Код 4010:
ремни приводные.

62. Целлофан.

Код 391290900:
целлофан.

63. Пергамент растительный.

Код 480610000:
пергамент растительный.

64. Шпагат.

Код 560721000:
шпагат.

65. Полиэтилен низкого давления.

Код 3901:
полиэтилен низкого давления.

66. Жест белая.

Код 721012110:
жест белая.

67. Мешки бумажные.

Код 481930000:
мешки с сумки с шириной основания 40 см и более.

68. Дрожжи кормовые.

Код 210220900:
дрожжи кормовые.

69. Шерсть.

Код 5101:
шерсть, не подвергнутая кардио- или гребнечесанию.

70. Волокна искусственные.

Коды 5502, 5504, 5507:
жгут искусственных композиционных нитей: вискозный, прочий; волокна штапельные искусственные, не подвергнутые кардио- или гребнечесанию или другой подготовке для прядения; вискозные, прочие; волокна штапельные искусственные, подвергнутые кардио- или гребнечесанию или иной подготовке для прядения.

71. Волокна синтетические.

Коды 5501, 5503, 5506:
жгут синтетических композиционных нитей: нейлоновый или из других полиамидов, полиэфирный, акриловый или модакриловый, прочий; волокна штапельные синтетические, подвергнутые и не подвергнутые кардио- или гребнечесанию или другой подготовке для прядения.

72. Нити искусственные текстильные.

Код 5403:
нити комплексные искусственные (кроме швейных ниток), нерасфасованные для розничной продажи, включая искусственные мононити линейной плотности менее 67 текс.

73. Нити синтетические текстильные.

Код 5402:
нити комплексные синтетические (кроме швейных ниток), нерасфасованные для розничной продажи, включая синтетические мононити линейной плотности менее 67 текс.

74. Иглы для швейных машин.

Код 845230000:
иглы для швейных машин.

75. Бумага печатных сортов.

Коды 4801, 480252000, 480253110, 480253190, 480253900, 480260100, 480260900, 481011, 481012, 481029, 481099100, 482351900, 482359900:
бумага газетная в рулонах или листах; бумага и картон прочие, не содержащие волокон, полученных механическим способом, или в которых такие волокна составляют не более 10 мас.% от общей массы волокна с массой 1 кв.метра 40 г или более, но не более 150 г, с массой 1 кв.метра более 150 г для перфорированной бумаги: крафт-бумага и картон, прочие.

бумага и картон прочие, с содержанием более 10 мас.% волокон, полученного механическим способом, от общего содержания волокна в композиции; бумага и картон для письма, печати или других графических целей, без волокон, полученных механическим способом, или с содержанием таких волокон в композиции не более 10%, в т.ч. бумага и картон, используемые как основа для фото-, тепло- и электрочувствительной бумаги или картона;

бумага и картон для письма, печати или других графических целей, у которых волокна, полученные механическим способом, составляют более 10 мас.%, в т.ч. прочие (в рулонах и листах); бумага и картон беленые, покрытые каолином;

бумага и картон для письма, печати или других графических целей печатные тисненые или перфорированные; прочие.

76. Масса древесная.

Код 4701:
термо-древесная масса, прочая.

77. Целлюлоза древесная.

Коды 4703-4704:
целлюлоза древесная, натронная или сульфатная, кроме растворимых сортов; целлюлоза древесная, сульфитная, кроме растворимых сортов.

Начальник отдела методологии исчисления косвенных налогов Главной государственной инспекции С.В.ГУШИК.

Планирование и анализ эффективности инвестиций

(Продолжение.
Начало в №№ 7, 9).

2.4. Описание продукции (услуг)

В этом разделе приводится подробная характеристика производимой предприятием продукции или услуг, производится сравнение ее с продукцией конкурентов, анализируются планы развития производства.

Характеристика продукции:

- функциональное назначение продукции, для каких целей она предназначена;
- характерные свойства продукции, которые делают ее единственной в своем роде;
- стоимость;
- технологичность;
- универсальность;
- соответствие наиболее общепринятым стандартам;

- доля продукта в общем производстве отрасли;
- стадия развития продукта (идея, эскизный проект, рабочий проект, прототип, опытная партия, действующее серийное производство);
- требования к контролю качества;
- требования к подготовке пользователей;
- требования к гарантийному и послегарантийному обслуживанию;
- имеются ли возможности для дальнейшего развития продукта;
- патентно-лицензионная защита.

Анализ продукции конкурентов, имеющейся на рынке:

- описание функциональных и потребительских свойств конкурирующих продуктов;
- почему продукты конкурентов пользуются определенным спросом;
- принципы ценообразования конкурентов;
- способы стимулирования сбыта, используемые конкурентами.

Исследования и разработки:

- описание планируемых НИОКР, и для каких целей они будут проводиться;
- существующие технологические риски;
- технологическое состояние конкурирующих фирм, как их технологические достижения влияют или повлияют в будущем на деятельность предприятия;
- описание концепции развития продукта следующих поколений.

Финансирование:

- опишите концепцию ценообразования вашего предприятия;
- оптимальные размеры заказов и формы оплаты;
- эффективность системы распределения;
- условия приобретения и запасы сырья, материалов и комплектующих.

2.5. Описание рынка

Этот раздел должен быть разработан в первую очередь, так как другие разделы (например, "производственная деятельность", "финансы") основываются на сведениях, представленных в разделе "рынок".

Инвестора в первую очередь интересует жизнеспособность проекта, сможет ли Ваше предприятие добиться успеха на рынке. В этом разделе должно быть убедительно показано, что Ваша продукция или услуги имеют рынок сбыта.

При этом инвестор должен получить исчерпывающую информацию о том, на чем основывается Ваша уверенность в успехе на рынке, какие действия Вы планируете предпринять для продвижения продукции, располагаете ли Вы достаточными ресурсами и способностями реализовать Вашу стратегию. Не преуменьшайте возможностей Ваших конкурентов. Инвесторы ждут от Вас глубокого понимания причин, в силу которых Вы можете добиться успеха, несмотря на влияние конкурирующих фирм.

В этом разделе следует уделить внимание следующим вопросам.

Характеристика рынка:

- размеры рынка;
- уровень и тенденции развития рынка, история его возникновения;
- ожидаемый в будущем уровень роста рынка;
- специфические особенности рынка, например, трудности доступа к операциям на рынке;
- опубликованные прогнозы относительно будущего развития рынка;
- рыночная доля Вашего предприятия;
- планы относительно зарубежных рынков, экспортный потенциал.

Характеристика потребителей продукции:

- тип потребителя (покупатели, производители, единичные самостоятельные потребители);
- их географическое расположение;
- их мнение о продукции.

Стратегия сбыта продвижения продукции на рынок:

- расчет и обоснование цены, ценовая политика;
- система распределения;
- реклама;
- стимулирование сбыта;
- сервисное обслуживание;
- связи с общественностью.

Проанализируйте конкурентоспособность Вашего предприятия:

- перечень предприятий — основных конкурентов;
- их сильные и слабые стороны;
- их финансовое положение;
- уровень технологии;
- удельный вес в обороте рынка;
- сходство с Вашим предприятием;
- используемые конкурентами стратегии маркетинга;
- их реакция на Вашу продукцию;
- оцените конкурентную борьбу за рубежом.

(Продолжение на 19-й странице).

Планирование и анализ эффективности инвестиций

Технология успеха

(Продолжение.
Начало на 18-й странице).

2.6. Производственная деятельность

Этот раздел должен подробно описывать путь, посредством которого Ваше предприятие планирует производить продукцию или услуги и поставлять их потребителю.

Следует представить как можно более подробное описание производственного процесса с указанием узких, с технологической и организационной точек зрения, мест и путей их преодоления. Имеет смысл отметить преимущества Вашего предприятия, которые способствуют повышению его конкурентоспособности.

Описание технологического процесса:

- требуемая производственная мощность;
- потребность и условия приобретения технологического и прочего оборудования;
- потребность в участках земли, зданиях и сооружениях, коммуникациях;
- потребность и условия поставки сырья, материалов и комплектующих, контроль качества и дисциплины поставок;
- требования к источникам энергии и их доступности;
- подготовка производства;
- контроль качества продукции.

Требования к квалификации и наличие необходимого персонала:

- производственный персонал;
- инженерно-технический персонал;
- административный персонал;
- условия оплаты и стимулирования;
- условия труда;
- структура и состав подразделений;
- обучение персонала;
- предполагаемые изменения в структуре персонала по мере развития предприятия.

3.2.7 График выполнения работ (календарный план)

Календарный план выполнения работ в рамках проекта должен включать прогноз сроков действий (мероприятий) и потребности в финансовых ресурсах для его реализации.

При составлении плана следует учесть затраты времени на реализацию следующих стадий проекта:

- юридическая регистрация предприятия;
- получение денежных средств;
- осуществление программы капиталовложений;
- наем рабочей силы;
- изготовление опытной партии продукции;
- оценка и тестирование выпускаемой продукции;
- создание дистрибутор-

ской сети;

- получение заказов.

3.2.8. Финансы

Финансовая часть плана более подробно будет рассмотрена в последующих главах. В разделе "Финансы" наряду с прогнозируемым движением денежных потоков (поступлениями и выплатами) должно быть подробно описано текущее финансовое состояние предприятия (при условии, что проект реализуется на действующем предприятии). Обычно финансовый раздел представлен тремя основными документами:

- отчетом о прибылях и убытках;
- балансовой ведомостью;
- планом денежных потоков (КЭШ-ФЛО).

В дополнение к этому прилагаются расчеты основных показателей платежеспособности и ликвидности, а также прогнозируемые показатели эффективности проекта. Инвестор будет также интересоваться способностью предприятия погашать ссуду (обеспечение активами, их реальная стоимость). Желательно, чтобы представленные финансовые документы были заверены авторитетной аудиторской компанией. Следует подробно описать потребность в финансовых ресурсах, предполагаемые источники и схемы финансирования, ответственность авторов проекта и систему гарантий. Особое значение следует уделить описанию текущего и прогнозируемого состояния окружающей экономической среды (инфляция, условия проведения платежей, налогового климата и т. п.).

В этом разделе необходимо убедительно показать, что авторы проекта проделали большую аналитическую работу для формирования финансовых прогнозов и анализа финансовых результатов. Должны быть отражены труднопредсказуемые факторы, их альтернативные значения для различных вариантов развития событий.

Предпочтительно представить результаты анализа чувствительности проекта, проведенного с использованием компьютера. Это является очень сильным средством убеждения.

3.2.9. Приложения

В приложения включаются документы, которые могут служить подтверждением или более подробным объяснением сведений, представленных в бизнес-плане.

К таковым могут относиться следующие:

- биографии руководителей предприятия или проекта, подтверждающие их компетенцию и опыт работы;
- результаты маркетинговых исследований;

- заключения аудиторов;
- фотографии или видеорелик образцов продукции;
- подробные технические характеристики продукции;
- план предприятия;
- гарантийные письма или контракты с поставщиками и потребителями продукции;
- договоры аренды, найма, лицензионные соглашения;
- заключения служб государственного надзора по вопросам экологии и безопасности;
- статьи из журналов и газет о деятельности предприятия;
- отзывы авторитетных организаций.

3.3. Представление бизнес-плана проекта потенциальным инвесторам (презентация)

Представление проекта не менее важная и ответственная задача, чем его разработка. Представляя бизнес-план проекта, Вы фактически продаете свой проект как хороший, качественный продукт.

Рекомендуется при этом придерживаться следующих принципов:

1. Не перегружайте текст; документ должен быть не более 25-30 страниц. Текст должен быть набран хорошо читаемым шрифтом, в качестве иллюстраций используйте схемы и графики.
2. Промодемонстрируйте обязательность и компетентность в процессе презентации, докажите, что Вы хорошо разбираетесь в проекте.
3. Обозначьте перспективы развития предприятия.
4. Будьте реалистичны, избегайте излишнего оптимизма.
5. Обозначьте проблемы и факторы риска, а также поясните пути их решения.
6. Конфиденциальная информация может быть опущена и представлена, в случае необходимости, дополнительным документом.

Если представить процесс рассмотрения проекта инвестором в виде последовательности шагов, то обычно он выглядит следующим образом:

1. Определение основных характеристик продукта, предприятия, отрасли и рынка.
2. Условия, на которых должен быть предоставлен капитал.
3. Финансовые показатели предприятия и прогноз на перспективу; показатели эффективности проекта.
4. Определение категории лиц, представляющих проект.
5. Определить, что отличает этот проект от множества других (рациональное зерно).
6. Календарный план проекта.

Инвестора также могут особенно интересовать следующие данные:

- процент (доля) продаваемого проекта;

- общая цена этой доли предприятия;
- минимальный объем инвестиций;

- условия предоставления капитала (обыкновенные акции; привилегированные акции; долговое обязательство с гарантиями; заем с возможностью покупки акций по фиксированной цене в определенный период времени; заем с возможностью обращения части займа в акции по желанию кредитора; конвертируемые обязательства, прямой долг и т. п.).

4. Разработка бизнес-плана

Приступая к рассмотрению методов, используемых для финансового анализа инвестиционных проектов, следует начать с описания принципов стратегического планирования. Базисные планы являются источником данных, необходимых для финансового анализа.

Разработка инвестиционного проекта начинается с процедуры разработки базисных планов. Начинать планирование следует с проблемного фактора, того "узкого места", влияние которого не может полностью контролироваться предприятием. В развитой рыночной экономике источником наибольшей неопределенности является рыночный спрос.

Однако в условиях России одной из наиболее трудно прогнозируемых групп факторов является окружающая среда, инвестиционный климат. Это связано, в первую очередь, с тем, что страна находится в процессе реформ. Зачастую невозможно проследить даже краткосрочные тенденции развития экономики, что значительно осложняет процесс планирования инвестиций, особенно, если учесть, что срок действия большинства инвестиционных проектов составляет не менее двух лет. Таким образом, первой и наиболее сложной задачей, требующей решения инвестора, является описание окружающей экономической среды и прогноз тенденций ее развития. Следует выделить следующие основные факторы, характеризующие окружающую среду.

4.1. ХАРАКТЕРИСТИКА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

4.1.1. Описание инфляции

Принимая во внимание, что экономическая ситуация в России характеризуется не только высоким уровнем инфляции, но и серьезными структурными изменениями в ценообразовании, следует разделить показатели инфляции на несколько составляющих, характеризующих определенную группу (статью затрат). Фактически каждый инвестиционный проект имеет уникальную инфляционную среду, формирование которой

может зависеть от отрасли, региона и множества других факторов. В идеальном случае следует прогнозировать изменения затрат на каждую составляющую (материал, продукт, услуга). Необходимость этого подтверждается тем, что индекс инфляции на различные группы товаров, участвующих в одном проекте, различаются в несколько раз.

Обычно клиенты задают вопрос: кто может предоставить корректный прогноз инфляции, которому следует верить? К сожалению — никто. Вы можете использовать в своем прогнозе результаты самых авторитетных исследований, но только Вы, как инвестор, рискующий собственными деньгами, можете принять окончательное решение о том, какой Вы представляете будущую экономическую ситуацию в стране и отрасли, и это решение будет зависеть только от Вашего профессионализма, способности рисковать, оптимизма и удачи. Для эффективного анализа следует сделать прогноз показателей инфляции на весь срок действия проекта по годам. При этом имеет смысл принять несколько альтернативных прогнозов — пессимистичных и оптимистичных.

Итак, инфляция может быть описана группой следующих показателей, характеризующих изменения стоимости по основным статьям поступлений и затрат.

1. Курс рубля по отношению к \$.

Указывается значение на предполагаемую дату начала проекта. Обычно за дату начала проекта принимается текущая дата.

2. Инфляция обменного курса рубля по отношению к доллару США.

Под курсовой инфляцией подразумевается прогнозируемый уровень роста (падения) соотношения курсов валют — рубль/\$ — в процентах за год.

3. Инфляция на сбыт.

Прогнозируемый рост (снижение) цен на производимую продукцию или услуги в % за год: в рублях — на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем (экспорт).

В случае превышения темпов роста цен над темпами общей инфляции (изменения соотношения курсов валют) может сложиться ситуация, когда цены на внутреннем рынке в рублях превысят уровень мировых цен. Поэтому необходимо следить за корректностью данных, особенно при длительных сроках реализации проекта.

4. Инфляция на переменные издержки или себестоимость продукции (услуг).

Прогнозируемый рост/снижение цен в % за год на стоимость материалов, комплектующих изделий и других прямых издержек, за исключением сдельной заработной платы: в рублях — в случае приобретения на внутреннем рынке, в \$ — для материалов и комплектующих, приобретаемых за рубежом по импорту. При этом необходимо соблюдать условие, изложенное в п. 3, чтобы избежать превышения цен на материалы и комплектующие на внутреннем рынке над мировым уровнем. Принимая во внимание, что себестоимость продукта или услуги может включать множество различных статей расходов, имеющих различные инфляционные характеристики, для расчета средневзвешенного показателя инфляции на себестоимость необходимо пропорционально учесть влияние каждой из составляющих в соответствии с ее долей в структуре затрат.

5. Инфляция на заработную плату.

Прогнозируемый рост/снижение уровня заработной платы в % за год: в рублях — для российских граждан, в \$ — для оплаты услуг иностранных специалистов.

6. Инфляция на общие (постоянные) и административные издержки.

Рост/сокращение затрат на общие операционные и торговые административные издержки (накладные расходы) в % за год — в рублях и в \$. Первоначально необходимо определить долю каждой из статей расходов в сумме фиксированных затрат и затем рассчитать суммарный показатель инфляции на общие операционные и торговые административные издержки с учетом влияния каждой из статей.

7. Инфляция на основные фонды.

Прогнозируемый рост/сокращение стоимости основных фондов (земли, зданий и сооружений, оборудования) в % за год: в рублях — приобретаемых в России, в \$ — приобретаемых по импорту. Обобщенный показатель инфляции на основные фонды рассчитывается с учетом показателей инфляции каждой категории активов, используемых в проекте, в соответствии с долевой стоимостью каждого из активов в структуре основных фондов.

4.1.2. Данные, характеризующие условия платежей

1. Дебиторская задолженность, в днях.

Среднее время задержки клиентами (заказчиками) платежей за приобретенные ими товары или услуги — в днях, с момента реализации. Соответственно увеличивается сумма оплаты клиентами: в рублях — при сбыте продукции на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем (экспорт).

2. Кредиторская задолженность, в днях.

Среднее время задержки компанией оплаты за поставленные материалы и/или комплектующие в днях, с момента их получения от поставщиков.

Соответственно увеличивается сумма выплат поставщикам: в рублях — при проведении закупок внутри страны, в \$ — при проведении закупок по импорту.

Эти показатели зависят от конкретной отрасли, а также от условий реализации продукции или услуг, региональной и национальной специфики. В идеальном случае нужно знать значения факторов задержки платежей для каждого продукта и для каждой составляющей затрат.

4.1.3. Налоговое окружение.

По меньшей мере, необходимо указать следующие типы налогов, отличающихся по способу расчетов:

1. Налог с продаж: в рублях — при реализации продукции/услуг на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем рынке.
2. Налог на валовую прибыль.
3. Налог на прибыль.
4. Налоги на активы:
 - налог на землю;
 - налог на здания и сооружения;
 - налог на оборудование;
 - налог на запасы.

Рассчитываются как % от остаточной стоимости указанных активов в месяц.

Дополнительные налоги или другие платежи определяются как фиксированные суммы в год, в рублях и \$. (Окончание следует).

ИФК "Приоринвест"

Профессиональное планирование и анализ инвестиций с использованием автоматизированной компьютерной системы

Project Expert 4.0 for Windows.

Телефон: (0172) 33-70-08.

Мы выбрали Атаман - Авиатур!
Отдых нашей мечты:
Кипр, Турция (Анталья), Испания, Болгария, Крым, Сочи.



г. Минск, ул. Я. Купалы, 21.
Тел. 293261, 768422.
Гродно: т. 470931;
Гомель: т. 554105;
Витебск: т. 53377;
Могилев: т. 266188.

Подарок от фирмы при покупке путевки!

atlas GROUP Atlas Invest
ФИНАНСОВАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

TEL. 34 51 65, 34 52 65

- ☐ **ВЗАИМОРАСЧЕТЫ**
— РОССИЯ
— УКРАИНА
— БЕЛАРУСЬ
- ☐ **ОПЛАТА ВАЛЮТНЫХ КОНТРАКТОВ**
- ☐ **ФИНАНСИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ**
- ☐ **РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ**

FAX (0172) 34 57 45

На волне популистской революции

В Беларуси в основном определились три партии левого направления, пытавшиеся сформировать единый избирательный блок. Это — Партия коммунистов Беларуси (ПКБ), Социалистическая партия (СПБ) и Аграрная партия (АПБ). Наиболее последовательно коллективистские ценности отстаивает ПКБ. Она является на сегодня самой массовой партией республики. Две другие партии отличаются от ПКБ сдвигом к центру, то есть в большей степени признают частную собственность и рыночные отношения.

Сделали ли коммунисты выводы?

Огромная страна находилась в руках коммунистов почти 70 лет. Инакомыслие были подавлены или уничтожены физически. Аппарат насилия, защищавший власть имущих, был всемогущим, всемогущим и всемогущим. И вдруг все рухнуло. Почему?

Программное заявление ПКБ, принятое учредительным съездом в декабре 1991 г., о причинах кризиса вообще умалчивает. А идеологи левых вбивали в массовое сознание, что причины кризиса — в разрыве единого экономического пространства, непродуманности мер по реформированию экономики, в потере управляемости, действиях "прихвизаторов", демократов, в предательстве интересов народа правящей номенклатурой.

Но не следует забывать, что кризис системы очень наглядно проявился еще в 1990 г. (пустые полки магазинов, защита потребительского рынка республики, падение объемов производства, требования республиками большей самостоятельности и т. д.). Таким образом экономика начала разрушаться, еще задолго до Вискулей, когда у власти были такие "демократы", как Рыжков, Павлов, Малюков, Дементьев, Кебич и т. п., а Гайдара еще не было на горизонте.

Надо отдать должное ПКБ: целый раздел новой Программы Партии коммунистов Беларуси озаглавлен "Причины и уроки кризиса".

Итак, по мнению ПКБ, причины кризиса — это всеобщее огосударствление средств производства и бюрократическая свертывание централизованного управления и распределения произведенного продукта. Мощная бюрократия превратила компартию в "структурный элемент командно-административной системы". "Перестройка" была начата партийными верхами без наличия программы, а в ее процессе "последовала прямая измена большинства высших руководителей партии и государства делу социализма, усилились тенденции реставрации капитализма".

Нельзя не согласиться с представленным анализом ситуации. Но только почему произошло "огосударствление", вызвавшее "свертывание" и другие "отклонения"? На этот вопрос программа отвечает: "Оно вызывалось жесткими внутренними и внешними условиями". И ни слова о том, что и до революции 1917 года и сразу после нее десятки ученых и политиков предсказывали, что "обобществление производства, в каких бы условиях оно не было сделано, неизбежно вызовет к власти слой бюрократии, в конечном счете крах экономики и возврат к капитализму. Тогдашние прогнозы сбылись, что и доказывает их научную состоятельность".

Какие же уроки извлекла ПКБ из нашей истории? Их четыре:

1. Нельзя абсолютизировать роль бюрократического аппарата "в деле социалистического строительства".
2. "В период строительства социализма" допускается демократия (далее говорится о "народной демократии").
3. Следует исходить из интересов белорусского народа.
4. Необходимо воссоздание обновленного союза.

Но, как видим, ПКБ не извлекла главного урока. Она в упор не замечает ни сбитой теории (прогнозы о гибели "общественной" собственности и возврате к капитализму были сделаны многими учеными еще до 1917 года), ни практики других стран (только в странах с преобладающей частной собственностью достигнуто процветание. Заметим при этом, что преобладание частной собственности есть необходимое, но еще недостаточное условие эффективной экономики).

Но эта "слепота" ПКБ имеет классическое происхождение. В противном

случае, она должна была заявить о самоликвидации.

Экономика — слабое звено ПКБ

В Программе ПКБ экономический раздел занимает по объему всего около 10%. Обозначены лишь принципы. "ПКБ отстаивает социалистический способ производства" — вот вся суть позиции партии, хорошо известная нам из опыта. Что же тогда нового, по сравнению опять же с "товарно-денежными отношениями", которые у нас так безуспешно развивались с 1964 г. (реформа Косыгина)?

Есть и новизна. Если в 1991 г. ПКБ допускала три основных уклада в смешанной экономике (общественный или социалистический, капиталистический и мелкотоварный), то в 1995 г. появляется еще один — государственный. Таким образом, идеологи коммунистов размежевали, хотя бы в теории, государственную и общественную собственность (в Югославии, например, это было сделано лет 40 тому назад).

ПКБ выступает за приоритетное развитие общественного (социалистического) уклада. При этом трудно разобраться, каким образом этот сектор отделится от государственного. В 1991 г. было как-то неясно сказано, что заводы и фабрики "должны быть безвозмездно переданы трудовым коллективам и составить основу общественного (социалистического) сектора хозяйства Беларуси". Заметим, что здесь не упоминается "собственность", "владение", "распоряжение" или что-нибудь подобное. Еще более туманно записано в Программе 1994 г.: "Преобразования в государственном секторе экономики, которые бы дали право коллективу распоряжаться рабочим временем и результатами своего труда".

Зато очень четко звучит у коммунистов: "ПКБ против передачи государственной собственности капиталу" (то есть никакой приватизации — Л.З.), "за введение народного контроля за банковской и внешнеэкономической деятельностью" и т. д. ПКБ выступает за сохранение колхозов и совхозов, за льготы и дотации сельскому хозяйству. Купля и продажа земли запрещается.

Каким образом в модели социалистической экономики возникнет частный сектор? Вторая Программа (1994 г.) ответа на этот вопрос не дает, но в Программных принципах (1991 г.) сказано, что частный сектор может формироваться на собственной основе либо за счет привлечения иностранного капитала.

Из сказанного ясно, что рыночные отношения допускаются ПКБ на далекой периферии экономики под жестким контролем не допустить "огрбления народа банковским и торговым капиталом", "стабилизация цен", "плановые и регулируемые государством товарно-денежные отношения".

В общем, ПКБ предлагает либо путь возврата назад к командной системе, либо повторить югославский эксперимент социализма на основе самоуправления трудовых коллективов. И тот, и другой вариант история, как известно, забраковала, поскольку эффективность их обоих низка.

Краткость экономической программы обусловлена, видимо, тем, что в области экономики коммунизм начисто проиграл либерализму и в теории, и на практике, и коммунистам здесь сказать нечего.

Аграрная партия: будущее без реформ

Аграрная партия Беларуси (АПБ) близка по идеологии к ПКБ ("демократический социализм"), но несколько сдвинута к центру. Этот сдвиг выражается хотя бы в признании на словах "народной приватизации".

"Демократический социализм" для АПБ — это не разработанная заранее схема, а, по выражению ее сопредседателя С. Шарецкого, "направление движения общества к социальной справедливости".

Хотя бы на словах, в отличие от ПКБ, АПБ "поддерживает признание частной собственности на землю". При этом не указывается, допускается ли частная собственность на землю сельскохозяйственного назначения. Но это не стоит выяснять, так как следующим предложением частная собственность тут же ликвидируется указанием на недопустимость купли-продажи земли.

Отличается АПБ и признанием одной из причин кризиса: во "всеобщем огосударствлении" (не "огосударствлении", как у ПКБ — Л.З.) собственности. (Любопытно отметить, что в предвыборной платформе среди причин кризиса этот фактор умалчивается).

Первая Программа АПБ (1992 г.) ничего не говорит о направлении реформирования экономики. В проекте Программы, подготовленном к третьему съезду (1995 г.), речь идет о реформировании только АПК. Что же касается экономики в целом, то на переходный период к рыночной экономике (срок не указан) предлагается передать денежную систему и банки под "управление" правительства. При этом "незаконно приватизированные банки, куда в свое время были вложены государственные средства, должны быть национализированы".

АПБ предлагает превратить колхозы и совхозы в рыночные структуры и передать их средства (а не земли! — Л.З.) в коллективно-долевую и частную собственность. Это акционирование обставлено рядом условий с целью сохранить материальную основу крупного производства. Например, все товаропроизводители должны иметь одинаковый доступ к объектам производственной и социальной инфраструктуры хозяйства. Естественно, при этом должен быть сохранен профиль данного объекта.

Сегодня ясно, что продукция АПК обходится нам не дешевле, чем импортное продовольствие. Через 1-2 года издержки на эту продукцию будут раза в три выше, чем цена импорта. В этих условиях надо было бы так реформировать АПК, чтобы он стал конкурентоспособным. Но Аграрная партия таких реформ, как мы видим, не предусматривает. Поэтому остается один путь выживания неэффективного АПК, предложенный аграриями, — заставить горожан платить за продовольствие втридорога и при этом считать, что им сильно повезло.

Для этого АПБ предлагает следующий трюк: "Общество должно дотировать продовольственную отрасль настолько, насколько оно хочет дешевле приобретать продукты по сравнению с фактической их стоимостью. Эта мера делает продукты доступными малоимущим слоям населения".

Экономическую политику будут определять госорганы, действующие — как считает АПБ — от имени и в интересах народа. Отсюда, как известно, начинается система госзаказов, госзакупок, паритетные цены и прочие вещи, напрочь уничтожающие эффективность экономики.

Таким образом, экономическая платформа АПБ очень несущественно сдвинута к центру от платформы ПКБ. Предлагаемые этими партиями изменения столь незначительны, что они не могут привести к действительно смешанной экономике. Можно лишь ожидать, что акционирование хозяйств, проводимое под контролем директоров и председателей, переведет их из состояния хозяйев де-факто в состояние де-юре.

СПБ: "Партия номенклатурного капитализма"?

Предполагалось, что партией левого блока станет и Социалистическая партия (СПБ). Основной состав партии — это люди, которые, по эмоциональному определению ПКБ, изменили делу социализма.

После своего учреждения СПБ проявляла слабую активность. Поэтому о партии можно судить лишь по ее Программе. Принципы и цели партии составлены в социал-демократическом духе (эволюционный путь к социализму, взвешенное партнерство и политический компромисс и т. д.). Если бы СПБ придерживалась этих принципов, то ее, а не БСДГ, следовало бы считать партией белорусской социал-демократии.

В области экономики ее цель про-

тиворечива — и экономическая эффективность и социальная справедливость одновременно. Очевидно, что разрешение этого противоречия может быть сделано либо в либеральном, либо в коммунистическом вариантах. Предусматривается "активная роль государственного регулирования". Партия признает частную собственность как основу для усиления мотивации к труду. Основное направление реформирования — "развитие системы рыночных отношений при усилении государственного регулирования экономики в интересах всего общества...". В последнем выражении опять содержится противоречие, которое разрешено в противоположных направлениях.

Аграрная политика СПБ аналогична политике АПБ (сохранение крупных хозяйств и их акционирование), но есть и различия. Допускается частная собственность на земли фермерских хозяйств. Но приоритет отдается пожизненной аренде земли.

Если учесть состав партии и противоречивость ее программных установок, можно сделать вывод, что СПБ, будь ее воля, реализовала бы номенклатурный капитализм. Это значит, что ее члены попытались бы сохранить рычаги власти над экономикой, оставаясь одновременно собственниками ряда объектов. По оценке политолога Л. Радзиховского, такая "административно-собственническая" система крайне выгодна правящей элите, но зато неэффективна экономически, несправедлива социально, опасна политически".

Социальная база левых неустраима

1. Только незначительному количеству людей достанется крупный выигрыш в результате перехода к рыночной экономике (независимо от любой выбранной формы приватизации). Поэтому идея равенства, как указал Токвиль еще полтора века назад, заставит относительно малообеспеченные слои населения поддерживать партию, целью которых является перераспределение накопленных богатств.

Это утверждение тем более верно для наших условий, когда социальное неравенство превысило допустимые пределы. Социологи считают, что доходы 10% наиболее богатых семей не должны превышать доходов 10% наиболее бедных семей более, чем в 10 раз. Сегодня же различие в этих доходах составляет для республики 13-15 раз. (Недавние выборы в Эстонии вернули к власти левых. Там доходы указанных категорий семей различались в 14-15 раз. Таков этот показатель и в России.).

2. Интеллигенция всегда будет относиться враждебно к обществу, основанному на рыночных отношениях, то есть на эгоизме и своробности. Как отмечает Кристол, "главная проблема капитализма совсем не социологическая или экономическая. Она заключается в том, что "посредственный" характер буржуазного общества не может должным образом отвечать всему спектру духовной природы человека".

Эта слабость капитализма всегда была предметом критики со стороны интеллигенции и церкви. Католическая церковь, например, сыгравшая большую роль в падении коммунизма в Восточной Европе, в то же время является язвительным критиком капитализма. Она критикует его за опасность эгоизма, неравенства и бедности.

Первые два фактора определили притягательность коммунизма в течение столетий. Кроме того, в пользу левых работают факторы, специфические для современной Беларуси.

3. Большое количество людей сейчас стремится к социальной защищенности. И в этом они полагаются больше на левых.

4. Часть номенклатуры, в особенности мелкие чиновники, ничего не приобрела в ходе "перестройки", а поэтому эта часть заинтересована в восстановлении "управляемости" экономики, которую обещают левые. В таком случае эти люди сохраняют свое привилегированное положение в обществе и надежды на будущую карьеру.

Таким образом, социализм привлекает людей внеэкономическими ценностями (равенство, справедливость, социальная защищенность, духовность и т. д.). Поэтому так много, кстати, марксистов среди американской интеллигенции и в других богатых странах. Поэтому левые могут быть политически конкурентоспособны, даже если они уже не могут предложить конкурентных экономических концепций.

Мотыльки летят на фонарь

Экономические системы на принципах коллективизма оказались неэффективными. Об этом свидетельствует опыт не только СССР, но и капиталистических стран в послевоенный период, когда там было расширено государственное регулирование экономики (и даже национализированы отдельные отрасли). Этот опыт тоже оказался неудачным, и с 80-х годов во многих странах мира идет сужение влияния государства на экономику (приватизация в том числе).

Но левые не учатся на уроках истории. Они опять зовут народ, еще не выкабанившийся из-под обломков системы, разбившейся об экономическую неэффективность, на новый круг полета к действительно маяющим ценностям социализма. И многие, как мотыльки на фонарь, готовы на новый заход...

Предвыборная платформа ПКБ напечатана под заголовком "Сколько раз трудовой народ отвернется от коммунизма, столько раз он будет жестоко обманут". Но было бы правильно эту платформу озаглавить: "Сколько раз народ поверит коммунистам, столько раз будет разочарован".

Между двумя берегами

Итак, перед народом Беларуси стоит дилемма, которая четко обозначена в предвыборной платформе ПКБ: один путь — капиталистический, другой — социалистический. Но нельзя согласиться с коммунистами, будто один путь плохой, а другой — хороший. На самом деле выбирать приходится меньшее зло. И выбирать нужно то, что не совсем точно называют "капитализм" (надо было бы сказать "либерализм"), хотя бы ради физического выживания миллионов людей.

К тому же, возвращаясь некуда: коммунистический эксперимент оставил после себя разбитое корыто (основные фонды физически и морально изношены, природа загрязнена, низкий уровень жизни, долги другим государствам и т. д.).

Не следует забывать, что бываю разные "капитализмы". В ряде капиталистических стран Африки или Латинской Америки народ остается нищим, а общество — нестабильным. Велика вероятность, что в число этих стран войдет и Беларусь (как и ряд других посткоммунистических стран). Потому что та революция или "перестройка", которая происходит здесь — это не есть революция либеральная, не есть переход к конкурентной эффективной экономике. "Современная революция в этих странах (Восточной Европы — Л.З.), — утверждает известный политолог С. Липсет, — чаще всего носит популистский характер, это революция большинства и антилиберальная революция. В ней нет ничего (классического) либерального".

Данные социологических опросов показывают, что большинство населения поддерживает идею рыночной экономики, поскольку она символизирует высокий западный уровень жизни. Но только 13,6% белорусов поддерживают приватизацию госсобственности, за куплю-продажу земли высказались только 8,5% сельских жителей. Даже те, кто не отвергает рыночные отношения, клеймят банкиров, грабят простотой народ, хотят наказать богатых и экспроприировать их имущество. Общественное мнение отвергает диктатуру, но хочет видеть сильную личность у власти; оно выступает за сильное правительство, но ненавидит парламент (только 1,7% белорусов считает эффективной работу ВС), партии и печать; его привлекает законодательство о социальных гарантиях, но не свободные профсоюзы и т. д.

Основные политические силы республики не стремятся к созданию либеральной рыночной экономики. Для левых партий это очевидно. В предыдущем номере "БР" мы показали, что и националистический блок к этому не стремится.

Из сказанного выше следует, что переход к капитализму может затянуться в нашей республике на многие годы, а "чрезвычайный социализм" или "дикий капитализм" может стать постоянным порядком.

"Эту систему не следует называть социализмом, — пишет С. Липсет, — популизм или национализм гораздо больше подошли бы ей в качестве названия с точки зрения общественных отношений".

Леонид ЗЛОТНИКОВ, обозреватель "БР".

Редакция приносит извинения автору статьи "Дружить бы рад...", члену оппозиции БНФ в парламенте Владимиру Заблоцкому за неправильное написание по техническим причинам его фамилии.

Рынок финансовых услуг

Данные на 17.03.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка	Юрид. лица Физ. лица	Годовые процентные ставки							Миним. сумма (доллары США)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	30.000	
"Олимп", т. 508-565, 508-556	юр. лица	16-17	—	20-21	21-22	22-23	23	30.000	500-1.000
	физ. лица	—	12	14	16	20	22	1.001-5.000	свыше 5.001
		—	14	16	20	21	23		
		—	15	18	21	22	24		

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Белорусский биржевой банк, т. 691-368, 353-353	юридич. лица	160	190	210	—	10-50 млн.
		170	200	220		51-100 млн.
		190	220	240		св.100 млн.
"Олимп", т. 508-557	юридич. лица	210	по договоренности			10 млн.

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки						Миним. сумма (рос. рубль)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
"Олимп", т. 547-342, 508-563	юр. лица	100-110	—	110-120	—	—	—	100 млн.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Юрид. лица	Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
"Олимп", т. 508-557	юр. лица	120	160	180	—	10 млн.

Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)

Наименование банка	Сумма (руб.)	Процентные ставки			Телефон
		1 мес.	1-2 мес.	2-3 мес.	
Белорусский биржевой банк	10-50 млн.	120-130	160-180	190-210	691-368, 353-353
	51-100 млн.	120-130	170-190	200-210	
	свыше 100 млн.	120-140	180-200	210-230	

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
АКБ "Инфо-банк"	USD BRB	по договоренности					страховка, залог им-ва, банк. гарантии	504-393
"Олимп"	BRB	по договоренности					страховка, залог им-ва, банк. гарантии	540-131

* Минимальная сумма — по дог.

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
"Олимп"	BRB	по договоренности					срочное обяза-тельство	508-557

* Минимальная сумма — по дог.

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
"Олимп"	BRB	по договоренности					срочное обяза-тельство	508-557

* Минимальная сумма — по дог.

Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"

Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки							Телефон
		2-5 банк. дней	6-12 кал. дней	13-20 кал. дней	21-28 кал. дней	29-45 кал. дней	46-60 кал. дней	61-90 кал. дней	
АКБ "Инфо-банк"	свыше 100 млн.	по договоренности							504-393

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки											
		5 банк. дн.	12 кал. дн.	20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.	150 кал. дн.	180 кал. дн.	270 кал. дн.	360 кал. дн.
Белвнеш-экономбанк, т. 268-662	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Инфо-банк", т. 504-393	свыше 100 млн.	по договоренности											
АКБ "Новоком", т. 603-401	10-50 млн.	100	115	130	140	160	по договор.						
	50-100 млн.	110	135	150	180	210							
	свыше 100 млн.	120	150	180	220	240							

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя						Миним. сумма
	3	5	7	10	15	25	
АКБ "Инфо-банк", т. 504-393	по договоренности						50 млн.

Открытие счетов

Наименование банка	Стоймость	Начисление % по остаткам
АКБ "Инфо-банк", т. 504-396	открытие валютных счетов	50 USD
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов	бесплатно
	открытие валютных счетов	бесплатно
	открытие трастовых счетов	бесплатно
	открытие мультивалютных счетов	бесплатно

* Комиссионные не взимаются

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	Минский филиал "Депозит Комплекс-банк"	291-649	пост.

Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-539	RUR/BRB	2,55-2,58	2,60-2,61	любая
	KRB/BRB	0,083-0,084	0,086-0,087	любая
	KLB/RUR	31,0-31,5	30,0-30,5	любая
	LEI/BRB	2,550	2,720	любая
	UZS/BRB	145	—	любая
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	KTT/BRB	185	220	любая
	RUR/BRB	2,58	2,62	любая
	KRB/BRB	0,086	0,090	любая
	KTT/BRB	170	190	любая
	LTL/BRB	2,910	2,950	любая
"Олимп", т. 547-342	RUR/BRB	2,60-2,61	2,63-2,64	100 млн. и выше
	KRB/BRB	0,085-0,086	0,088-0,09	500 млн. и выше

* Возможна взаимная конверсия.

Рынок внебанковских услуг

Наличная СКВ за безналичную СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформ. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	665-976	постоянно
USD	по дог.	любое	от 10.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Грин-лайт"	729-036	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	682-787	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD DM	по дог.	по дог.	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	Fgr. "Bland"	207-016	постоянно
USD	MBB +5%	любое	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	769-179	постоянно
USD	по дог.	любая	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-458	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335-732	—
USD	по дог.	по дог.	от 3.000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "Ком-Траст-Инвест"	262-459	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	312-816	постоянно
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-629*	физ. лица и командиров.
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510-150	постоянно

* Возможны операции с RUR.

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформ. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	665-976	предоплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	MBB +1,5%	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	769-179	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 3.000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра, день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207-016	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	312-816	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510-150	постоянно

Трастовые договоры

Наименование	Юрид. лица	Годовые процентные ставки												Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "СЭКАЙ", т. 340-243	юр. лица	60-280	60-310	60-350	63-400	67-460	68-500	68-570	70-650	73-750	75-850	77-1.000	80-1.300	неогранич.
Трастовая компания "СЭКАЙ", т. 340-243*	юр. и физ. лица	—	—	24-46	24-46	24-47	24-48	24-48	24-49	24-49	24-50	24-50	24-50	USD неогранич.
Европейская траст. компания, т. 520-785***	юр. лица	2,6	—	8,0	—	16,64	19,0	—	26,0	—	30,5	—	36,0	100 USD 41,0

* В пересчете на рубль НБ; ** При возврате ср-в до 3-х мес. — 12% годовых;

*** Расчет ведется в BRB; Учет ведется в USD по текущему курсу

Безналичная валюта за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Примечание
Аг-во диллинговых операций т. (02251) 27-817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по дог.	—
"Доминатор", т. 365-242, 365-343	11.900	12.500	от 10.000 USD	1-2 банк. дня	по поступлению денег на счет	—

Наличная валюта за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-801, 358-612, (0232) 531-168	MMBB 0%	MMBB +(до 8%)	от 1.000 USD	до 1 дня	по поступлению денег на счет

Безналичная валюта за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	MMBB -(0-0,5%)	MMBB +(3,0%)	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные BRB.

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГП, т. 358-332, 358-801, 358-612, (0232) 531-168, 538-618	RUR/BRB	2,50	2,60	любая	до 1 дня по копии п/п	—
	KRB/BRB	0,082	0,089	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	
	UZS/BRB	150	190			
	KTT/BRB	180	210			
	"Доминатор", т. 358-181, 358-393*	RUR/BRB	2,43	2,63	от 10 млн.	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет
KRB/BRB		0,081	0,089	от 1 млрд.		
KTT/BRB		153	—	от 50 тыс.		
LEI/BRB		2.400	—	от 10 тыс.		
"Белресурсинвест" т. 237-482, 387-443	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 50 млн.	1 день (по копии п/п)	—

* Возможны операции с UZS, TUM, LTL, LVL.

Бизнесмены к нам ездят чаще

Министерство статистики и анализа РБ подвело итоги прошлого туристского сезона. Цифры эти весьма любопытны.

Сначала о так называемом организованном туризме. По этой линии в Беларусь приезжало в прошлом году 25.179 граждан почти из 100 стран мира. Больше всего было гостей из России (8.211), Польши (5.220), Великобритании (4.195), США (2.001), Германии (1.878), Италии (976). А вот белорусские туристы чаще всего ездили в Польшу (366.321), Россию (83.847), Литву (10.062), Чехию (4.751),

Турцию (4.334), Украину (3.449), Венгрию (3.274), Германию (3.070)...

Даже беглый взгляд на эти цифры говорит о том, что из всех возможных целей путешествий по туристской визе соотечественники выбирали бизнес. С Польшей все, естественно, ясно; в Россию пролегла великая автомобильная дорога; в Литву, где максимально облегчены таможенные процедуры для наших "челноков", торили путь профессиона-

лы с вещевого рынка стадиона "Динамо"; они же ехали в Чехию за хрустальными люстрами и в Германию — за старыми автомобилями...

В 1994 г. Беларусь посетили также с личными и деловыми целями 95.720 граждан из 11 стран бывшего СССР и 63.308 иностранца из 91 страны. Они оставили в наших гостиницах 2.377,9 и 9.038,1 тысяч USD соответственно. Белорусские туристские фирмы заработали в прошлом году 2.471 тысячу USD и 10.803,7 миллионов рублей. После уплаты налогов, сборов и за минусом расходов при-



был туристских фирм в прошлом году составила 227,6 тысяч USD и 2.934,6 миллиона рублей. Если учесть, что к началу 1995 г. имели лицензию на право туристской деятельности около 1.000 фирм, получается по 247 долларов и 2.936 600 рублей на фирму. Прямо скажем, не густо.

Туманное будущее варшавских отелей

В период социализма в Варшаве было построено только два отеля международного класса — "Victoria Inter-Continental" и "Forum". Зато после крушения тоталитарного режима в столице Польши появилось много гостиниц, отвечающих западным стандартам.

Из них наиболее удачно сложилась судьба "Maggiott Hotel", расположенной 521 номером. Построенная совместно польской авиакомпанией LOT и австрийской строительной фирмой Пбау она была введена в эксплуатацию в 1989 году и в течение четырех лет смогла рассчитывать с кредиторами на строительство.

Вдохновленные этим успехом другие фирмы начали быстро строить отели в Варшаве. Так появился "Holiday Inn", возведенный австрийской строительной фирмой Warimex совместно с крупнейшим польским туроператором Orbis; "Sobieski" (австрийская компания "Rogner"); "Mercure", который строили и которым управляют французы, пятизвездный "Bristol Hotel", принадлежащий известной фирме Forte...

Все это привело к тому, что число высококлассных гостиниц росло быстрее, чем спрос на их услуги. В результате заполняемость отелей и цены резко упали уже в 1991 году. Управляющие гостиницы вынуждены были переориентироваться: если до 1991 г. они рассчитывали (предлагая соответствующий набор услуг и качество сервиса) преимущественно на бизнесменов, приезжающих в Варшаву с деловыми целями, то теперь стали больше учитывать потребности туристов. Это привело к падению стоимости ночевки в отеле высшего класса до 50 USD — цифра, не внушающая оптимизма западному предпринимателю.

В итоге произошел ряд изменений в принадлежности отелей и управлений ими. Так, отель "Sobieski", построенный австрийской фирмой Rogner и управляемый ею, перешел в руки поляков. Крупнейшие отели "Inter-Continental", "Forum", "Holiday Inn" при-

надлежат польской фирме Orbis SA — настоящему гиганту в сфере гостиничного бизнеса. В сложном финансовом положении находится "Mercure Hotel". Заслужив хорошую славу у клиентов высоким уровнем обслуживания, он принес своему владельцу, французской группе Accor, большие огорчения. Проект польского архитектора обошелся в 250.000 USD за номер, и отель сегодня не в состоянии рассчитаться с долгами по займам. В настоящее время польская компания Holding Wars, ставшая собственником отеля, добивается пересмотра условий займа.

Тенденции, проявившиеся в Варшаве, характерны и для других городов страны. Хотя экономика Польши в последнее время сделала заметный рывок, в ближайшем будущем ожидается критический момент в ее развитии. Экономический рост на Дальнем Востоке, мирный процесс на Среднем, сделали эти два региона сильными конкурентами Центральной и Восточной Европы в области иностранных инвестиций. Риск капиталовложения в европейские страны сегодня выше, чем во многих других регионах. Если эта ситуация не изменится, развитие Польши и других стран Восточной Европы будет проходить медленно, чем это нужно для их экономики.

Поэтому, несмотря на успешный период 1989-1991 г.г., вряд ли стоит ожидать бурного строительства в Варшаве новых высококлассных отелей. В городе нет условий для развития гостиничной сети такого уровня, а будущее их не внушает оптимизма.

Клас ЕЛЬЗЕ.

Здоровье

Рынок туристских услуг на 20.03.1995 года										
Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 450-283										
Программа	Вид тура	Длительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправки	Цена	Фирма	Телефон
Австрия	Вена	экс.	8 дн.	авиа.	13 и 20.04.	2-мест. с удоб. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 650 \$	"Санни трэвел"	27-79-31
Англия	Лондон	О+Э	8 дн.	авиа	постоянно	2-мест. с удоб.	Минск-2	от 360 \$ + авиа		
Англия	Лондон	О	7 дн.	авиа	постоянно	полупанс., экс.	Москва	от 640 \$	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Германия	Оснабрюк, Бремен, Мюнхен	О+ за авто	7 дн.	микро-авто	постоянно	экс., гид, помощь в приобр. авто	Минск	от 940 \$	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Голландия	Амстердам	экс.	8 дн.	авиа	20.04.	2-мест. с уд. экс. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 940 \$	"Санни трэвел"	27-79-31
Греция	Салоники, Катерини, Паралия	\$	9 дн.	ж/д	еже-нед.	гостин.	Минск	от 275 \$ до 305 \$	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Египет	Каир, Александрия, Кр. море	О	8 или 15 дн.	авиа	2 р. в нед.	полупанс., 2-мест. с уд., экс.	Москва	от 425 \$ + 15 \$ за визу	"Техно-стар"	39-47-14
Израиль	Индв. и груп. турнст. поездки, инд. лечебные программы круглый год								"БОБ-Тур"	27-35-20
Индия	Дели	\$	4 дн.	авиа	еже-нед.	полупанс.	Минск-2	500 \$ + 3,3 \$ за кг	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Китай	Пекин	\$	4 дн.	авиа	кажд. 5 дн.	3	Минск-2	895 \$ + 70 тыс. руб.	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Кипр	Лимасол	бизнес обуч.	8 дн.	авиа	2 р. в нед.	полупанс., экс.	Москва	970 \$	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Круизы	"Роял карибы" Кариб. море	О	3-15 дн.	авиа	постоянно	полн. панс., развл. на борту	Москва	от 500 \$		
Латвия	Юрмала	О+ лечен.	по жел.	ж/д + авто	постоянно	пансионаты, санатории	по жел.	от 10 \$ в сутки	"Инэлис"	39-42-34, 35-78-67
Романтические путешествия в замки Австрии, Франции, Голландии, Бельгии, Португалии									"Санни трэвел"	27-79-31
Тропический рай, о. Аруба, Карибский бассейн										
Словакия	Высокие и Низкие Татры	О горн. лыж.	по жел.	авто, индивид.	постоянно	***, коттедж, виллы	Минск	от 12,5 до 45 \$ в сутки	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Турция	Стамбул	\$	9 дн.	ж/д	еже-нед.	3	Минск	215 \$ + 285 тыс. руб.		
Швейцария	Женева	бизнес обуч.	7 дн.	авиа	2 р. в мес.	полупанс., экс. прогр.	Москва	2.000 \$	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Чехия	Карконоше	О горн. лыж.	по жел.	авто, ж/д, индивид.	постоянно	***, коттедж, виллы	Минск	от 19,5 до 27,5 \$ в сутки	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Чехия	Прага	О+ \$	6 дн. по жел.	ж/д + авто	постоянно	от *** до ***	Минск	от 12,5 \$ до 46 \$ в сутки		
Франция	Париж	экс.	5 дн.	авиа	20.04., 27.04.	2-мест. с уд. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 790 \$	"Санни трэвел"	27-79-31

Продам билеты авиакомпании "LOT"

На злобу дня

Кассовый аппарат для турфирмы

15 декабря прошлого года Кабинет министров и НБ РБ приняли постановление № 250/13 "О порядке приема денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет и об условиях перехода на прием таких средств с помощью кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем". Распространяется ли действие документа на туристские фирмы? Как ни странно, ответить на этот вопрос достаточно сложно.

Итак, если заглянуть в приложение 2 к соответствующему приказу Министерства торговли РБ, то там недвусмысленно говорится, что при оказании услуг населению "с выдачей потребителям... путевок" кассовых аппаратов не нужно. Однако из пункта 3.3 этого же приказа явствует, что формы путевок, как документов строгой отчетности, должны быть разработаны и утверждены, а этого пока не произошло.

Что дальше? С 1 марта с. г. турфирмы должны принимать наличные деньги от своих клиентов, выдавая им путевки установленного образца. Старыми, форма которых утверждена Министерством финансов еще 3 года назад, пользоваться вроде бы нельзя. А новых нет. Что же делать? Невзирая на то, что, принимая деньги как прежде? Но, согласно пункту 4.1 упомянутого приказа, нарушение установленного порядка приема денег рассматривается как сокрытие дохода. А что влечет обвинение в сокрытии дохода? Помимо конфискации "незаконно" полученных денег еще и уголовную ответственность по статье 160 "прим" — до 7 лет лишения свободы...

Специалисты советуют все-таки подстраховаться и приобрести кассовый аппарат. Правда, и здесь спрятана "мина": какие кассовые аппараты можно применять, должна решить специальная экспертная комиссия, которая, как вы сами понимаете, еще ничего не решила. Поэтому не гонитесь за импортными красавицами ценою в 500-700 долларов. Приобретите наш, советский агрегат, бывший в употреблении. И дешевле, и гарантия, что в налоговой инспекции, куда вы свой аппарат принесете на регистрацию (не забудьте, пожалуйста, об этом), вас не "завернут". Ибо тогда надо "заворачивать" всю систему государственной торговли, оснащенную такими аппаратами. А это уже, сами понимаете, вопрос политический, на обострение которого власть вряд ли решится...

Дорожная аптечка: что взять с собой

Путешествовать любят многие, однако не все одинаково хорошо переносят дорогу. Как быть, если вас, скажем, укачивает в автомобиле?

Захватите с собой таблетки аэронал и пейте их — это самый простой способ бороться с укачиванием, будь то в автомобиле, самолете или на морском судне. Однако многим, наверное, будет интересно узнать, что такое укачивание, тошнота и прочие неприятные ощущения в дороге чаще всего возникают... от скуки. Водители никогда не испытывают подобного, так как в пути сосредоточены на дороге. Но стоит им стать пассажирами, как и они начинают "укачиваться". Поэтому, отправляясь в путь, возьмите с собой то, что отвлечет вас от дорожной скуки — детектив, кроссворды, сборник анекдотов; наконец просто познакомьтесь с приятной попутницей или попутчиком.

Огромное значение имеет соответствующий психологический настрой на поездку. Не стоит вспоминать неприятности прошлого путешествия. Убедите себя, что именно эта поездка, именно в этом автомобиле доставит вам удовольствие. Свежий воздух, глубокие ды-

хание (вдох диафрагмой и медленный выдох), приятная музыка и спокойные мысли помогут вам расслабиться и, возможно, уснуть.

Многие предпочитают переносить дальнее путешествие в состоянии "глубокого наркоза". Но это чревато разного рода неприятностями. Если же вы не поклонник горячительного, а друзья или слишком настырные попутчики насаждают, рекомендуем маленькую хитрость. Скажите, что вы водку пьете только с лимоном и бросьте в рюмку один-два ломтика. Лимон впитает жидкость, вам перепадет половинная порция. Если вам наливают в стакан, сошлитесь на любовь к апельсинам или грейпфрутам...

Что делать, если ваш попутчик или вы злоупотребили "наркомом", а ситуация требует протрезвления. Добавьте в стакан с холодной водой (обязательно холодной!) 5-6 капель нашатырного спирта и выпейте. Протрезвление гарантировано. Если же ваш приятель "отключился", положите ладо-

ни ему на уши и быстро разотрите. Прилив крови к голове приведет пьяного в сознание буквально через минуту. Тогда можно дать ему заранее приготовленную воду с нашатырем.

Многим знакомо тяжелое состояние "завтрашнего дня" — утро после выпивки. Не спешите хвататься за пиво. 20 капель мятного спирта, добавленные в стакан холодной воды (пить надо залпом), помогут гораздо лучше. Это старый народный рецепт.

Случается кое-кому в путешествии "не вписаться в поворот" и таким или иным способом запачкаться на лице. Одним из лучших средств от синяков, ушибов и царапин является сушеная трава бодяга. Лечат ею так: не менее двух столовых ложек измельченной почти в порошок травы размешивают в ложке воды. Полученную кашицу прикладывают к больному месту. Действие лекарства начинается, когда часть воды испарится и трава станет полусухой. Помогает быстро и эффективно.

Если вы растянули связки, то поможет смесь из мелко накрошенного лука и сахара. Ее надо положить на хлопчатобумажную ткань и прибинтовать

к больному месту.

Многие, особенно мужчины, не склонны обращать внимание на мелкие ссадины, ушибы. Однако эти безобидные на первый взгляд ранения могут стать воротами для различных микроорганизмов, вызывающих гнойное воспаление кожи. Особенно опасно это в странах с тропическим климатом. Протрите место повреждения кожи тампоном, смоченным в одеколоне, спирте, бензине. Затем лучше всего смазать ранку фурацином, который не только продезинфицирует ее, но и предохранит от дальнейшего загрязнения.

При более серьезной ране кожу вокруг нее надо обработать раствором йода, спиртом или водкой (смазывают от края раны). Затем накладывают стерильную повязку (бинт и йод обязательно должны быть в аптечке). Ни в коем случае не промывайте рану водой — повредите глубинные ткани, заживление будет идти медленнее.

В заключение несколько слов о вашей походной аптечке. В ней должны быть перевязочные материалы (бинт, лейкопластырь и др.), йод, фурацилин для полоскания горла,

капли от насморка и зубной боли, препараты для внутреннего применения: обезболивающие и жаропонижающие (аспирин, аналгин и т. п.), сердечные средства (нитроглицерин, валидол и т. п.), желудочно-кишечные (фестал, но-шпа, фалазол), от кашля (бромгексин, терпенгидрат), успокаивающие (настойка валерианы, радедор и т. п.), противоаллергические средства (димедрол, супрастин), противомикробные (антибиотики, сульфаниламиды), а также нашатырный спирт и жидкости для отпугивания насекомых.

Рекомендуем составить список лекарств, где обозначить способ их применения и срок годности. Это избавит вас от необходимости вспоминать рецепт в неподходящую минуту и уберечь от ошибок при применении лекарств. Особенно рекомендуем иметь такую аптечку тем, кому приходится ездить часто. За границей лекарства дороги, лечение платное, к тому же нужного препарата может вовремя не оказаться под рукой.

Будьте здоровы!



ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛНАБПОДШИПНИК"

•Желаете купить? •Желаете много? Звоните! Имеющиеся в наличии получите сразу, нет нужных - доставим на ваш склад.

•Желаете регулярно? Организуем: Пожалуйста, мы ценим Заключение договора. своих клиентов.

Желаете сами продать? Поможем! Возьмем на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы экономите время и деньги. Клиенты с предоплатой получают гарантии и скидки.

Тел.: (0172) 44-69-82.
Факс: (0172) 44-69-92.

ЮРАТЭ

Новинка!!! Кресла для офиса и дома только для солидных клиентов.

Выставочный зал: ул. К. Маркса, 36, магазин "Политкнига"; ул. Платонова, 12-6, тел. (0172) 39-98-79; тел./факс: (0172) 49-73-47, тел. (0172) 47-23-96.




Это Ваш стиль

САЛОН - МАГАЗИН

Женская и мужская обувь ведущих фирм мира "Loake", "Pierre Cardin"



Ул. В.Хоружей, 29. Время работы: с 10⁰⁰ до 19⁰⁰
тел./факс: (0172) 34-41-41, 34-37-32, 34-37-71.



АБСОЛЮТБАНК

Продает крупные пакеты чеков
"ИМУЩЕСТВО".

Формирует пакеты чеков для приватизируемых предприятий.

Тел. (0172) 64-51-70.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

АВТОТЕКС

- ЭТО ВАШ УСПЕХ !

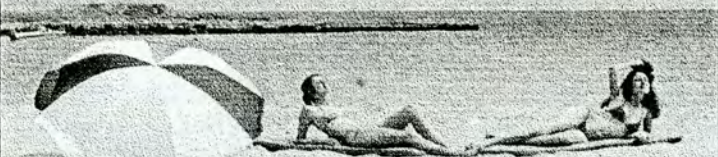


Вы хотите построить **БЛАГОУСТРОЕННУЮ КВАРТИРУ?**
Вы хотите защитить **СВОИ ДЕНЬГИ ОТ ИНФЛЯЦИИ?**

Приходите в АВТОТЕКС !

Ул. Калинина 9, 2 этаж.
Тел. 66-39-00, 66-00-99, 66-37-41.

KIPRIANA TOURS



ВЫ ПОМНИТЕ, КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ? 10,20 лет назад?

КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС" ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.

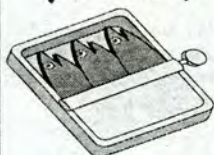
Всего за 298\$ вы попадете на Кипр, страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний. Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи, кристально чистое море, дружелюбные люди и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка. Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу: Минск, пр. Машерова 23, офис 426, Тел.: (0172) 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16. Тел/факс: (0172) 26-96-87.

Организация продает:

• Консервы рыбные;

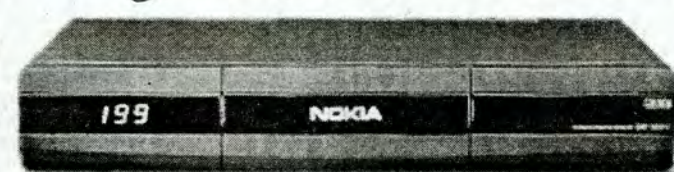


• Рыбу свежемороженную.

Тел. в Минске: (0172) 23-67-97, факс: (0172) 26-65-70.

САМЫЙ ШИРОКИЙ ВЫБОР Систем спутникового телевидения

Телефон: (0172) 328-063



"Белорусский рынок" покупает спутниковые системы здесь!

ИнТек Сикьюритиз

МОМЕНТАЛЬНАЯ

ОПЛАТА СЧЕТОВ

на УКРАИНЕ

тел. (0172) 260-398, 768-800

XEROX

- Копировальные аппараты
- Факсы
- Пишущие машинки
- Лазерные принтеры
- Расходные материалы
- Широкий ассортимент бумаги



"СКАНЕКС"

Тел./факс (0172) 206-206.

Новый вид упаковки в Беларуси:

- **Фирменные пакеты:**
- **Скин-пакеты** для всех видов промышленной продукции;
- **Блистер-пакеты** для игрушек, фурнитуры, оптики, скобяных изделий;
- **Корекс** для кондитерских изделий, мороженого.

ЗАО "КОРПАК ПЛЮС"

г. Минск, ул. Кальварийская 24-а. Тел.: (0172) 234-648, 234-453. Факс: (0172) 232-422.

ПРЕДЛАГАЕМ ПОМЕЩЕНИЕ ПОД МАГАЗИН

в центре города (500 кв. м.)

(0172) 201-936, 205-251.

ПОСТОЯННО

продаем и покупаем пакеты чеков предлагаем чековый счет тел.27-63-15, 33-07-03



INKO

АКЦИОНЕРНЫЙ БАНК / МИНСКИЙ ФИЛИАЛ

ПРЕДЛАГАЕТ К РАЗМЕЩЕНИЮ СРОЧНЫЕ ВЕКСЕЛЯ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

СУММА рублей	5 дней	12 дней	20 дней	30 дней	45 дней	60 дней	90 дней
до 500.000.000	280%	300%	310%	330%	340%	350%	400%
до 1.000.000.000	290%	310%	320%	340%	350%	360%	410%
св. 1.000.000.000	по повышенным ставкам						

Адрес:

г. Минск, ул.Обойная, 12. Тел. 23-92-13, факс 26-63-19

Торговый дом компании "ТАРНО"

Высококачественные продукты питания со склада в Минске

(0172) 20-52-51
20-00-98
20-19-36

Мы рады постоянным клиентам!

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Иванов Д. Л. Вексель. — М., АО "Консалтбанк", 1994, 112 с., 3.000 экз. (1 ок 49283).

Автор — начальник договорно-правового управления Внешэкономбанка. В работе раскрыта универсальная природа векселя как инструмента кредита, платежного средства и ценной бумаги.

● Контроль за бухгалтерским учетом. — М., "Приор", 1994, 128 с., 15.000 экз. (1 ок 49321).

В практическом пособии приведены в сжатой форме основы бухгалтерского учета и практические рекомендации, которые помогут менеджеру ориентироваться во множестве необходимых документов, а также определить оптимальные пути контроля за минимальными затратами времени.

● Шрёдер Г. А. Руководить сообразно ситуации. Пер. с

нем. — М., "Интерэксперт", 1994, 160 с., 15.000 экз. (1 ок 49313).

Книга поможет руководителям избежать типичных ошибок при принятии управленческих решений, а также при рассмотрении конфликтных ситуаций, особенно связанных с оценкой деятельности подчиненных. Особый акцент автор делает на необходимости проведения постоянного анализа своей деятельности.

● Стоянова Е. С. Финансы маркетинга. — М., "Перспектива", 1994, 88 с., 50.000 экз. (1 ок 49296).

Рассмотрены финансовые аспекты маркетинговой функции предприятия.

● Панова Г. С. Банковское обслуживание частных лиц. — М., АО "ДИС", 1994, 352 с. (1 ок 49298).

Рассмотрены актуальные вопросы организации бан-

ковского обслуживания населения, показаны перспективы его развития.

● Гамидов Г. М. Банки и кредитное дело. — М., ЮНИТИ, "Банки и биржи", 1994, 94 с., 10.000 экз. (1 ок 49247).

В книге систематизирован материал по истории банковского дела, в том числе в России, анализируются проблемы становления современной банковской системы, раскрываются аспекты развития зарубежных кредитно-финансовых институтов.

● Олвуд Д., Монтгомери Б. Выставки: планирование и дизайн. Руководство для деловых людей, дизайнеров, устроителей и участников выставки. Пер. с англ. — Новосибирск, 1991, 154 с., 25.000 экз. (1 ок 49299).

● Базылев Н. И., Лещиловский П. В., Лазарь Н. Г. Ос-

новы коммерческой деятельности. — М., 1994, 225 с., 1.000 экз. (1 ба 49801).

В учебном пособии рассмотрены некоторые вопросы рыночных отношений.

● Уткин Э. А. Банковский маркетинг. — М., ИНФРА-М, "Метаинформ", 1994, 304 с., 15.000 экз. (1 ок 49314).

Пособие посвящено вопросам организации маркетинговой стратегии банка и проведения маркетинговых исследований. Подробно рассмотрены виды банковских услуг и операций, работа с ценными бумагами, управление активами, ценообразование, реклама, разработка стратегических и текущих планов банка.

● Миловидов В. Английский язык для специалистов по финансовому менеджменту и банковскому делу. — Тверь, 1994, 159 с., 10.000 экз. (1 ок 49550).

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ



Для тех, кто владеет английским языком:

● Steven I. Davis. Excellence in Banking. — 1985, USA, 146 p. (Ин 207388).

● Hanson D. G. Service Banking. The Arrival of the All-Purpose Bank. — 1982, The Institute of Bankers, London, 485 p. (Ин 207382).

● Chester L. Karrass. Give & Take: The Complete Guide to Negotiating Strategies and Tactics. — 1974, New York, 280 p. (Ин 207372).

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

SUMMARY

Belarusian Market No. 11/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2, 3. Events of the week.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. Reading Kipling before bedtime.

Belarusian delegation came back home from Iran.

Page 4. Ruslan BATENKOV. Who enjoys more privileges for all that?

Deputies are well off, but the President lives a still better life.

Page 20. Leonid ZLOTNIKOV. On the tide of populist revolution.

About objectives and platforms of left-wing parties, and methods they used when struggling for power.

MONEY

Page 5. Alexander BURDA. Stakes decided.

Currency review.

Page 5. Svetlana MIKSYUK. Dollar rate and inflation.

In 1993-94 dollar's rate conformed, by and large, with the price movements.

Page 6. An example we should follow (1) and in the shade of somebody else's interests.

The national customs scheduling policy seems to deserve nothing but criticism.

Page 6. Elena FALEI. Forwarding market is idle.

Even if Belarus will ever become an advanced capitalist nation, the currency will have to be related to a foreign one.

Page 7. Valery ANTASHOV, Galina UVAROVA. How to speed up turnover of capital?

Technology of accurate profit forecasting.

Page 11. Vladimir TARASOV. Committee will take care of investors.

T. Corrado, DFG representative, endeavours to realize a new management plan for the national share market.

Page 11, 21. Current news from financial market: deposit rates, currency rates, quotations, and more.

Page 14, 18. List of critical goods and products not liable to the value-added tax in 1995 in case of sale by the first seller that had imported them from abroad.

Page 18, 19. Investment planning and efficiency analysis.

Professional advice.

PRIVATIZATION

Page 12. Alexei KURPAS. Finance companies pressing the specialized investment funds.

It is not improbable that the register voucher's rate may reach its face-value by the end of April.

Page 12. Sergei TITOV. Under strict control.

Comments to the presidential decree on privatization.

Page 12. Nikolai ANDREEV. Intermediary between management and capital.

Possible strategies for a specialized investment fund.

COMMODITY MARKET

Page 3. World exchange prices.

(from Financial Times).

Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on vegetable products, and retail prices on foodstuffs.

Page 13, 14. Alexander ALESIN. Wood and timber: wealth or headache?

Review of exchange and non-exchange market.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Газета сверстана на издательском комплексе фирмы "Micro Express".

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Никогда не прикуривай третьим

Возьми в дорогу

У европейских народов много общих примет (например, если черная кошка перебежит дорогу, если пройти под лестницей, если раскрыть зонтик в квартире — все это не к добру), есть приметы частично сходные, есть и сугубо специфические.

На севере Европы считается, что несчастье приносит рассыпанная соль, не юге — пролитое вино или оливковое масло. Но везде от дьявола спасаются одним и тем же приемом: три щепотки соли, брошенные через плечо.

Другая распространенная в Европе (кроме Германии) примета — от одной спички могут прикурить не более двух человек. У нее вполне серьезные исторические корни. Она появилась в период англо-бурской войны и объясняется так: когда первый солдат зажигал спичку, чтобы закурить папиросу, враг его замечал, когда прикуривал второй солдат, враг прицеливался, когда прикуривал третий — стрелял.

Перечень специфических примет гораздо длиннее.

В Исландии не прикуривают от свечи, считается, что так можно утопить корабль, вышедший в море.

В Италии и Испании не отводят взгляда от горбуна, так как он приносит счастье, но остерегаются горбатых женщин: встретил горбуню в первой половине дня — к несчастью.

День 13 октября считается роковой датой почти во всей Европе, кроме Италии, где это, по поверью, число счастливое. Считается, что пятница 17-го приносит несчастье.

В Греции и на Кипре опасаются вторника 13-го. В этот день советуют избегать поездок и принятия решений. Не рекомендуется также пока-

зывать число "пять" пальцами ладонью вперед — не к добру.

В католических странах нельзя сажать за стол 13 человек (памятуя об Иуде, который был тринадцатым на Тайной вечере). Этот запрет не распространяется на протестантские Голландию и Скандинавию.

В Италии количество приглашенных на обед или ужин гостей должно варьироваться в пределах от трех (три грани) до девяти (девять муз). Если же гостей больше девяти, то следует накрыть второй стол. Его отсутствие считается плохим тоном.

Во всех европейских странах принято стучать или касаться дерева, чтобы отвести беду, только в Италии с той же целью обычно касаются железа.

В Австрии, чье бы повезло, нужно, заметив трубочиста, схватить себя за пуговицу и не отпускать до тех пор, пока не встретишь какое-нибудь животное.

На Мальте при виде "скорой помощи", чтобы не было беды, люди хватают себя за воротничок и отпускают его, лишь завидев какого-нибудь зверя "избавителя".

Во Франции, если кому-то дарят что-то острое, получающий подарок должен заплатить монетку.

В Турции не принято передавать нож из рук в руки. Его сначала кладут на стол, и лишь потом нож может взять другой человек.

Помага, устойчивая к поцелуям

Вещество алгин из-за его способности образовывать с молекулами воды прочную связь интересует производителей косметики уже 30 лет.

Однако существовавший способ выделения алгина из водоросли, известный в Японии под названием "комбу", был очень грубым.

После кипячения и фильтрации множество веществ, особенно всевозможных кислот, разрывали сложную молекулу алгина, имеющую спиральное строение. В результате образующиеся комочки практически полностью теряли способность удерживать влагу. Сама же водоросль представляла больший интерес для японских поваров, являясь основой множества превосходных блюд.

Так продолжалось до тех пор, пока исследователи из лаборатории Канебо не смогли с помощью новейших достижений химии получить молекулу алгина в 10 раз длиннее, чем это позволяли делать все предыдущие методы.

Преимущества новой губной помады, изготовленной с применением алгина, неоспоримы. Уже через несколько минут после нанесения помады на кожу губ молекулы алгина притягивают молекулы воды и образуют тончайшую натуральную пленку в 0,01 миллиметра. Кроме того, красящее вещество, составляющее 10% от состава пома-

ды, также способствует образованию этой пленки, усиливая притягивающую способность алгина.

О том, сколько неудобств может принести обычная губная помада во время всевозможных приемов, банкетов, да и просто романтических встреч, известно каждой моднице. Помада постоянно съедается, стирается, исчезает с поцелуями, и приходится время от времени удаляться в туалетную комнату для нанесения нового и нового слоя. После появления на рынке новой разработки Канебо эти проблемы исчезнут.

Кстати, эта стойкость губной помады стала причиной появления специального очистителя, без которого цвет помады может сохраняться очень долгое время. Основными компонентами очистителя являются соль и спирт, так что не исключено, что после чрезмерного употребления спиртного даже алгин окажется бесполезным.

Дмитрий БУЩИК
(по материалам
журнала
The Economist).

Белорусский Рынок
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября
1990 года.

Независимая еженедельная
газета для деловых людей.
Учредитель МП "Белорус-
ский рынок". Издаётся при со-
действии РИА "Новости". Под-
писной индекс — 63123.
Газета также распространяется
по каналам компьютерных сетей
ProCarry (64-64-67), SoNET
(70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Ответственность за точность приведен-
ных фактов, цитат, цифр, собственных
имен, географических названий и прочих
сведений, а также за разглашение за-
крытой информации несут авторы.
Редакция может публиковать статьи
в порядке обсуждения, не разделяя
точку зрения автора.
При перепечатке ссылка на "Бело-
русский рынок" обязательна.

Для размещения
Вашей рекламы звони-
те по телефону:
(0172) 32-10-93.
Наш расчетный счет —
609304 в АКБ "Приор-
банк", код 749.
Ответственность за
достоверность рекламы
несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55,
Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок").
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-56-38.
Телефакс: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР.
Типография издательства "Белорусский Дом печати",
Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 593.
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 19.03.95 г. в 22⁰⁰.
Цена в розницу — 500 рублей. За пределами РБ — договорная.
Тираж — 20.000 экз.
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12